

153463

Quito, 1 de julio del 2008



INFORME EJERCICIO ECONOMICO 2007

Para el año 2007, la gerencia emprendió varios proyectos con el fin de poder incrementar nuestro nivel de ventas y obtener un crecimiento en la utilidad de nuestra empresa con relación a la del año 2006.

Esto no fue posible cumplir, por cuanto la gestión de ventas no cumplió con uno de los objetivos que era la búsqueda de nuevos clientes con el objeto de incrementar nuestra cartera y área de trabajo, dando como resultado que se pudo alcanzar un volumen de ventas de \$ 34.879,24.

Esto nos permitió cubrir en una parte los gastos operativos que tuvimos que afrontar con el objetivo de incrementar nuestro volumen de ventas. Se busque personal capacitado y con la suficiente experiencia, lo cual quedo temporalmente suspendido por cuanto el ingreso de efectivo por ventas no era lo suficiente como para cubrir gastos operativos por nuevo personal.

Hubo constantes prestamos de efectivo de parte de nuestros socios quedando una cuenta por pagar de USD \$ 3.955.02, el cual se devolverá en el transcurso del año 2008.

En la parte de Activos Fijos se incremento en el valor de USD \$ 1.314.28 no se pudo realizar compras de mas equipos de computación por la falta de fondos en nuestro flujo de efectivo.

En la parte de la gestión de cobro de la cartera de nuestros clientes hubo una buena operatividad de parte de la persona encargada de realizar la revisión y cobranza de la cartera quedando solo en balances los saldos de las últimas facturas del mes de diciembre del 2007.

Hemos redefinido para el año 2008 muchos de programas de gestión de ventas y cobranza con el fin de poder incrementar nuestras ventas en un 45% en comparación con el año 2007.

Atentamente,

Sr. Roberto Mendizabal
Gerente General

