

**NETWORKPOWER  
ECUADOR S.A.**

Estados Financieros por el Año  
Terminado el 31 de Diciembre del 2014 e  
Informe de Comisario Revisor

## INFORME DE COMISARIO

A la Junta General de Accionistas de  
NETWORKPOWER ECUADOR S.A.:

En cumplimiento de la nominación como comisario revisor y lo dispuesto en el Artículo 279 de la Ley de Compañías y la Resolución No. 92.1.4.3.0014 del 13 de octubre de 1992 emitida por la Superintendencia de Compañías del Ecuador, referente a las obligaciones de los Comisarios, presentamos a ustedes nuestro informe sobre la razonabilidad y suficiencia de la información preparada por la Administración de NETWORKPOWER ECUADOR S.A. en relación con la marcha de la Compañía por el año terminado el 31 de diciembre del 2014, su estado de situación financiera y sus correspondientes estados de resultados integral, de cambios en el patrimonio de los accionistas y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha.

### **Responsabilidad de la Administración por los estados financieros**

La Administración de NETWORKPOWER ECUADOR S.A. es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF, y del control interno determinado como necesario para permitir la preparación de los estados financieros libres de errores materiales, debido a fraude o error.

### **Alcance del comisario**

Nuestro trabajo fue diseñado y realizado para obtener certeza razonable de si los estados financieros no contienen exposiciones erróneas e inexactas de carácter significativo y sobre la estructura del control interno, con el propósito de determinar los aspectos que podrían calificarse como debilidades importantes de control en la Compañía.

Hemos obtenido de los administradores toda la información sobre las operaciones, documentación y registros que juzgamos necesario investigar. Asimismo, hemos revisado el estado de situación financiera de NETWORKPOWER ECUADOR S.A., al 31 de diciembre del 2014 y sus correspondientes estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio de los accionistas y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, sobre los cuales procedemos a rendir este informe:

1. La Administración de la Compañía ha cumplido con las disposiciones de la Junta General de Accionistas emitidas durante el año 2014; así como, con las normas legales vigentes.
2. Las convocatorias a Juntas Generales, se realizaron de conformidad con las disposiciones societarias vigentes.

3. Los expedientes de las Juntas Generales, se conservan de acuerdo con la Ley.
4. Hemos revisado los libros de actas de la Junta General y el libro de acciones y accionistas, los mismos que cumplen con las disposiciones del artículo 246, 176 y 177 de la Ley de Compañías.
5. Sobre las disposiciones contenidas en el Artículo 279 de la Ley de Compañías; informamos lo siguiente:
  - a) No se han constituido garantías por parte de los Administradores, en razón de que los estatutos no exigen la constitución de dichas garantías.
  - b) Existen balances de comprobación mensuales del año 2014.
  - c) Se realizó un análisis de las conciliaciones bancarias y detalles de cartera de los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre del año 2014, sobre los cuales no se identificaron aspectos relevantes que deban ser informados.
  - d) En relación a los Artículos 212, 236 inciso 3 y 266 de la Ley de Compañías, informamos que nuestra contratación como Comisarios Revisores fue posterior al cierre del año 2014, debido a ello, no convocamos a juntas generales de accionistas durante el año mencionado ni hasta la fecha de emisión de este informe, por no haberse cumplido ninguno de los casos determinados en la Ley de Compañías, sobre los mencionados artículos.
  - e) No hemos solicitado a los Administradores que hagan constar en el orden del día, algún punto que fuere conveniente tratarse en juntas generales, debido a que esta solicitud debe hacérsela previamente a la convocatoria a la Junta General. Adicionalmente, nuestra contratación como Comisarios Revisores fue posterior al cierre del año 2014, incluso hasta la fecha de emisión del presente informe, no han existido tales convocatorias.
  - f) En relación a nuestra asistencia a la Juntas Generales en calidad de Comisarios Revisores, informamos que nuestra contratación como Comisarios Revisores fue posterior al cierre del año 2014, debido a ello no fuimos convocados a ninguna junta en el mencionado año.
  - g) Verificamos el informe anual del Administrador de la Compañía.
  - h) No hemos propuesto la remoción de los administradores de la Compañía, en virtud de que, de la información y documentación analizada, no se desprende irregularidad alguna que pudiera haber dado lugar a tal remoción.
  - i) No hemos recibido comunicaciones respecto a denuncias sobre la Administración.
6. Se revisó la carta de confirmación de los abogados enviada a los auditores externos, en donde se menciona que no existen trámites o procedimientos judiciales o extrajudiciales, ni juicios iniciados por la Compañía o en su contra, al 31 de diciembre del 2014.
7. A la fecha de presentación de este informe, la Compañía nos proporcionó el informe de los auditores independientes, el cual contiene una opinión sin salvedades por la auditoría realizada a los estados financieros de la Compañía, adjuntos como anexos a este informe, por el año terminado el 31 de diciembre del 2014.

8. El sistema de control interno contable de NETWORKPOWER ECUADOR S.A. tomado en conjunto, fue suficiente para cumplir con los objetivos del mismo que son proveer a la Administración de una seguridad razonable de que los activos están salvaguardados contra pérdidas por disposiciones o usos no autorizados y de que las operaciones se ejecuten de acuerdo con autorizaciones de NETWORKPOWER ECUADOR S.A. y se registran correctamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF.
9. En nuestra opinión, basados en nuestra revisión, los estados financieros al 31 de diciembre del 2014 presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la posición financiera de NETWORKPOWER ECUADOR S.A. al 31 de diciembre del 2014, el resultado de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF.
10. Dejamos expresa constancia por la colaboración del Administrador y empleados de NETWORKPOWER ECUADOR S.A., que fueron requeridos para la entrega de la información que juzgamos necesaria revisar, lo cual ha hecho posible el mejor desempeño de nuestras funciones.

**IFS Cía. Ltda.**

Quito, 27 de abril del 2015



Ing. Vicente Torres

# ANEXOS

NETWORKPOWER ECUADOR S.A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas  
al 31 de diciembre de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Activos	Nota	2014	2013 restablecido	Notas	2014	2013 restablecido
<b>Activos corrientes:</b>						
Efectivo y equivalentes de efectivo		US\$ 2.622.207	74.133	18 (b)	1.044.856	1.123.667
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	769.163	6.886.315	11	767.108	1.510.614
Inventarios	8	35.150	79.960	12	298.862	2.232.924
Proyectos en proceso	9	4.500	122.926	13	25.446	23.091
Total activos corrientes		3.431.020	7.163.334	22	2.136.272	5.402.173
Activos no corrientes:						
Herramientas, mobiliario y equipo	10	21.208	29.219	18 (b)	1.000.000	1.000.000
Otros activos	3	69.154	97.034	12	68.154	96.034
Impuesto a la renta diferido	15 (c)	-	3.149	13	32.600	25.595
Total activos no corrientes		90.362	129.402	15 (c)	28.149	-
					1.128.903	1.121.629
					3.265.175	6.523.802
<b>Activos corrientes:</b>						
Préstamo con parte relacionada						
Acreedores comerciales						
Otras cuentas por pagar						
Beneficios a los empleados						
Provisión						
Total pasivos corrientes						
Activos no corrientes						
Préstamo con parte relacionada						
Otras cuentas por pagar						
Beneficios a los empleados						
Pasivo impuesto diferido						
Total pasivos no corrientes						
Total pasivos						
Patrimonio:						
Capital Social	14				100.000	100.000
Reserva legal					69.306	69.306
Resultados acumulados					86.901	599.628
Patrimonio					256.207	768.934
Total pasivos y patrimonio		US\$ 3.521.382	7.292.736		US\$ 3.521.382	7.292.736

  
Edison Lopez Viteri  
Contador General

  
Carlos Galaz Torresano  
Gerente General

  
Nadira Velásquez  
Jefe Administrativo - Financiero

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

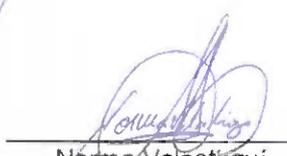
Estado de Resultados Integrales

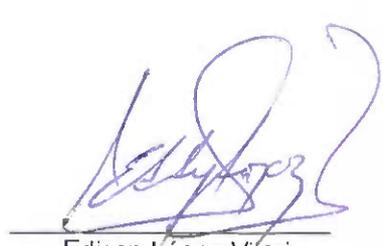
Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ingresos ordinarios	16 (a)	US\$	448.201	3.359.821
Costo de ventas y servicios prestados	16 (b)		<u>(646.013)</u>	<u>(3.365.095)</u>
Pérdida bruta			(197.812)	(5.274)
Otros ingresos	16 (c)		54.321	56.134
Gastos de administración y ventas	16 (b)		(352.434)	(302.016)
Otros egresos			<u>(3.600)</u>	<u>(3.094)</u>
Resultados de actividades de operación			(499.525)	(254.250)
Costos financieros	19		(104.986)	(190.705)
Ingresos financieros	19		148.810	-
Costos financieros, neto			<u>43.824</u>	<u>(190.705)</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta			(455.701)	(444.955)
Impuesto a la renta, neto	15 (a)		<u>(57.026)</u>	<u>(83.414)</u>
Pérdida neta y resultado integral del período		US\$	<u>(512.727)</u>	<u>(528.369)</u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Velastegui  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison López Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014,  
con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

						Resultados acumulados		
						Resultado		
						acumulado	Total	
				Utilidades	Reserva	proveniente de	Total	
			social	disponibles	legal	la adopción por	patrimonio	
						primera vez de		
						las NIIF		
Saldo al 1 de enero de 2013	US\$	100.000	100.000	1.126.080	69.306	1.917	1.127.997	1.297.303
Pérdida neta y resultado integral del período		-	-	(528.369)	-	-	(528.369)	(528.369)
Saldo al 31 de diciembre de 2013		100.000	100.000	597.711	69.306	1.917	599.628	768.934
Pérdida neta y resultado integral del período		-	-	(512.727)	-	-	(512.727)	(512.727)
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$	100.000	100.000	84.984	69.306	1.917	86.901	256.207

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Velastegui  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison Lopez Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

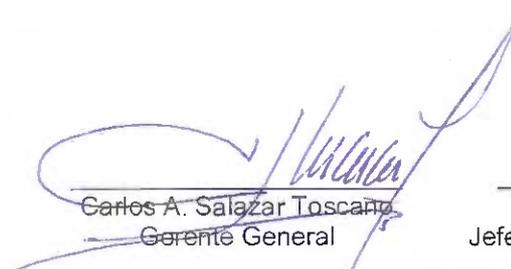
NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Flujos de Efectivo

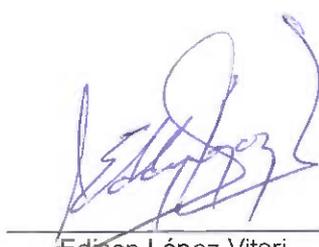
Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Cobros a clientes	US\$	4.120.651	2.799.450
Pagos a proveedores y al personal		<u>(1.554.708)</u>	<u>(3.266.422)</u>
Flujo procedente de (usado en) las actividades de operación		2.565.943	(466.972)
Impuesto a la renta pagado		<u>(17.869)</u>	<u>(269.438)</u>
Flujo neto provisto por (utilizado) en las actividades de operación		2.548.074	(736.410)
Aumento (disminución) neto del efectivo y equivalentes de efectivo		2.548.074	(736.410)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		<u>74.133</u>	<u>810.543</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$	<u><u>2.622.207</u></u>	<u><u>74.133</u></u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Verastegui  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison López Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

31 de diciembre de 2014

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

La Compañía fue constituida en la ciudad de Quito, según escritura pública otorgada el 16 de mayo de 2005 e inscrita en el Registro Mercantil el 13 de junio de 2005. La Compañía se dedica a la comercialización de productos eléctricos, electromecánicos, la prestación de todo tipo de servicios y asistencia y asesoría técnica, relacionados con la compra, venta, distribución, comercialización, funcionamiento y reparación y asesoría en reparación de los productos distribuidos y comercializados por la Compañía, así como a la instalación de los productos comercializados.

La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Avda. Naciones Unidas 1084 y Avda. Amazonas, Edif. Banco La Previsora Torre B, piso 8. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

EMR Holdings Inc., accionista que ejerce el control de la Compañía, al igual que Emerson Electric Co., matriz final del Grupo Emerson, son entidades registradas en los Estados Unidos de América (USA).

La Compañía durante el año 2014 tuvo una reducción en los ingresos ordinarios del 87% con relación al 2013, y generó una pérdida neta de US\$512.727, adicionalmente el patrimonio de la Compañía presenta una reducción del 67% en relación a 2013. Esta situación se origina principalmente por la culminación de un contrato significativo que la Compañía suscribió en 2012, y cuyos ingresos fueron reconocidos por el método de avance de obra principalmente entre los años 2012 y 2013, mencionado contrato adicionalmente generó pérdida debido a que los costos estimados fueron superiores a los ingresos acordados.

Para mejorar los niveles de ingresos, la Administración estableció entre sus planes comerciales ampliar los tipos de servicios con la finalidad de captar nuevos clientes, continuar en procesos de licitación con entidades del estado y efectuar una continua revisión de los costos y gastos, con la finalidad de alcanzar nuevamente el punto de equilibrio.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 31 de marzo de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener un efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 13 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía de acuerdo con lo previsto en las NIIF requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

(Continúa)

- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Cambio en Política Contable

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 4 a todos los períodos presentados en los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.

Gravámenes

La Compañía ha adoptado CINNIF 21 Gravámenes desde el 1 de enero de 2014. La legislación tributaria vigente establece el 5% del pago del Impuesto a la Salida de Divisas, la Compañía ha determinado que el pasivo relacionado con el pago del mencionado impuesto que se genera por la deuda que mantiene con la entidad relacionada del exterior, debe ser reconocido. La Compañía ha aplicado la política retrospectivamente y ha restablecido el período comparativo.

El cambio antes indicado no tuvo efecto en el estado de resultados integrales ni en el estado de flujos de efectivo. Los efectos en el estado de situación financiera son como sigue:

	31 de diciembre de 2013		
	Como fue previamente informado	Efecto de cambio en política contable	Restablecido
Activos no corrientes:			
Otros activos	1.000	96.034	97.034
Pasivos no corrientes:			
Otras cuentas por pagar	-	96.034	96.034

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldo Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamo con parte relacionada; acreedores comerciales; y otras cuentas por pagar.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iv. Capital

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, las cuales se reconocen al costo específico de las facturas de los proveedores, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y llevarlos a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos y gastos estimados para completar la venta.

(d) Proyectos en Proceso

Los proyectos en proceso se presentan al costo y corresponden a bienes y servicios necesarios para el cumplimiento futuro de proyectos de venta e instalación de equipos. Estos costos se registran como activos, siempre que sea probable que los mismos sean recuperables en el futuro.

(e) Herramientas, Mobiliario y Equipo

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de herramientas, mobiliario y equipos son valorados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de herramientas, mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de herramientas, mobiliario y equipo, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de herramientas, mobiliario y equipo, se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de herramientas mobiliario y equipo. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseida de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

	<u>Vida útil</u>
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Equipo de oficina	10 años
Herramientas	<u>10 años</u>

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operativo se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(g) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que esta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en las cuales podría incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro de las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseida de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, fondos de reserva, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

La garantía usual de los equipos vendidos es cubierta por los proveedores de los mismos, por lo cual la Compañía no reconoce provisión alguna por este concepto.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

El ingreso ordinario se reconoce cuando se produce la entrada bruta de beneficios económicos originados en el curso de las actividades ordinarias de la Compañía, y los beneficios puedan ser medidos de manera fiable. Los ingresos ordinarios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir.

i. Bienes Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones y descuentos. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Servicios

Los ingresos por prestación de servicios se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Se reconocen por referencia al grado de terminación de la prestación del servicio. Tal grado de terminación se determina considerando la medida en la cual se ha incurrido en los costos atribuibles directamente a los proyectos objeto del servicio.

En consecuencia, los ingresos ordinarios así determinados se reconocen con cargo a ingresos devengados no facturados, los cuales son facturados cuando se cumplen las formalidades contractuales definidas con los clientes, que generalmente incluyen la existencia de un acta de entrega del proyecto. En aquellos casos en los cuales los clientes autorizan la facturación y/o pagan importes que exceden al grado de avance de la prestación de los servicios, los mismos se reconocen como ingresos diferidos, los cuales son posteriormente reconocidos como ingresos ordinarios una vez cumplidas las condiciones implícitas en la política contable.

iii. Gastos

Los gastos son reconocidos en base a lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente del interés implícito de los préstamos provenientes de partes relacionadas.

Los costos financieros están compuestos principalmente por gastos por intereses sobre préstamos o financiamientos y el impuesto a la salida de divisas asociado a los préstamos de partes relacionadas y proveedores del exterior. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición o la construcción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por la pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 9; sin embargo no anticipa que su adopción tenga un impacto significativo sobre los estados financieros. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017. Su adopción temprana es permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 15. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2010 – 2012.
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2011 – 2013.
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2012 - 2014 - varias normas

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los deudores comerciales corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los importes en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

El valor del préstamo con parte relacionada (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se estima al valor presente de los flujos futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los importes registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.
- Riesgo de mercado.

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. El departamento de finanzas conjuntamente con la gerencia financiera regional del grupo Emerson son los encargados de desempeñar dichas funciones, e identificar, evaluar y administrar los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía. La junta de accionistas proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y cumplimiento de los límites.

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgos de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgos y revisa si su marco de administración de riesgos es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía, si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar a partes relacionadas.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente incluyendo el riesgo de la industria. La Compañía opera en un mercado en el cual el número de clientes es reducido, por lo cual aproximadamente 16% de los ingresos de la Compañía en el año 2014 (92% en el año 2013) están concentrados en una entidad gubernamental de telecomunicaciones.

Durante 2014 los ingresos de la Compañía presentaron una reducción significativa en relación a 2013 debido a la culminación de los servicios contratados por una entidad estatal con la cual la Compañía suscribió en 2012 un contrato significativo de US\$5.154.184. El importe de deudores comerciales incluye US\$515.258 correspondiente a la facturación del 10% final del contrato firmado con la entidad estatal; el contrato suscrito establece que mencionado porcentaje deberá ser facturado a la fecha de la suscripción del acta de recepción definitiva, así como que el importe facturado se pagará 180 días después de la firma del acta de entrega – recepción provisional. Con fecha 10 de enero de 2015, la Compañía y el cliente procedieron a suscribir la referida acta. La recuperación del importe antes mencionado está sujeto a la autorización del cliente para que se proceda a cancelar el valor adeudado a la Compañía, situación que se estima ocurrirá en el mes de julio de 2015.

Consecuentemente, cambios adversos en las condiciones financieras de los clientes y en las condiciones generales de la economía ecuatoriana podrían afectar la estimación para deterioro de los deudores comerciales y el desempeño de la Compañía.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. A la fecha de los estados financieros la Administración considera que los deudores comerciales no presentan riesgo de recuperación; con base en este criterio los estados financieros incluyen una estimación para deterioro de US\$3.535 (la cual no ha tenido movimiento en el año 2014 ni 2013) que es el máximo riesgo de crédito que la Administración estima para los deudores comerciales.

La antigüedad de los deudores comerciales (excluyendo ingresos devengados no facturados) a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

<u>Vigencia</u>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Vigente y no deteriorada	US\$	51.408	947.020
De 1 a 30 días		565.855	13.533
De 31 a 60 días		8.700	37.971
De 61 a 150 días		5.648	44.500
	7 US\$	<u>631.611</u>	<u>1.043.024</u>

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía considera que los montos en mora por más de treinta días son recuperables sobre la base del comportamiento de cobro histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos por cobrar a partes relacionadas [véase nota 18 (b)].

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en las otras cuentas por cobrar está asociado con los saldos con el Servicio de Rentas Internas (SRI) por US\$52.039 al 31 de diciembre de 2014 (US\$517.996 en 2013), sobre los cuales la Compañía mantiene su derecho de compensación como crédito tributario en el caso del impuesto al valor agregado o de reclamo ante la autoridad tributaria en el caso de las retenciones de impuesto a la renta.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$2.622.207 al 31 de diciembre de 2014 (US\$74.133 en 2013). El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo autorizadas por la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que son liquidados, principalmente, con la entrega de efectivo.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía hace seguimiento al nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. A la fecha de aprobación para su emisión de los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		Importe	Fujos de	3 meses o	Entre 3 y 6	Entre 6 y 12	Más de
		contable	efectivo	menos	meses	meses	12 meses
			contractuales				
31 de diciembre de 2014:							
Préstamo con parte relacionada	US\$	2.044.856	2.193.667	650.000	150.000	300.000	1.093.667
Acreedores comerciales		767.108	767.108	767.108	-	-	-
Otras cuentas por pagar		321.116	321.116	321.116	-	-	68.154
	US\$	<u>3.133.080</u>	<u>3.281.891</u>	<u>1.738.224</u>	<u>150.000</u>	<u>300.000</u>	<u>1.161.821</u>
31 de diciembre de 2013, restablecido:							
Préstamo con parte relacionada	US\$	2.123.667	2.215.000	153.667	1.025.167	27.974	1.008.192
Acreedores comerciales		1.510.614	1.510.614	1.510.614	-	-	-
Otras cuentas por pagar		267.286	267.286	267.286	-	-	96.034
	US\$	<u>3.901.567</u>	<u>3.992.900</u>	<u>1.931.567</u>	<u>1.025.167</u>	<u>27.974</u>	<u>1.104.226</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo, dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

- Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda. Por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante. A la fecha de los estados financieros la Compañía no tiene pasivos en moneda extranjera.

- Riesgo de Tasa de Interés

La Administración considera que la exposición a los cambios en la tasa de interés no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía, dado que el préstamo por pagar a parte relacionada causa interés a una tasa fija [véase nota 18 (b)].

- Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

- Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía a la fecha de los estados financieros era el siguiente:

	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>
Total pasivos	US\$ 3.265.175	6.523.802
Menos:		
Efectivo y equivalente de efectivo de efectivo	<u>2.622.207</u>	<u>74.133</u>
Deuda neta	US\$ <u>642.968</u>	<u>6.449.669</u>
Patrimonio	US\$ <u>256.207</u>	<u>768.934</u>
Índice deuda - patrimonio ajustado	<u>2,51</u>	<u>8,39</u>

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Un resumen de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Deudores comerciales - nacionales		US\$ 631.353	1.042.766
Deudores comerciales - extranjeros		<u>258</u>	<u>258</u>
	6 (b) ii	631.611	1.043.024
Menos estimación para deterioro de valor	6 (b) ii	<u>(3.535)</u>	<u>(3.535)</u>
		<u>628.076</u>	<u>1.039.489</u>
Ingresos devengados no facturados		-	5.276.809
Partes relacionadas	18 (b)	78.432	33.710
Otras cuentas por cobrar:			
SRI:			
Impuesto al valor agregado (IVA) - crédito tributario y retenciones		52.039	511.577
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta		-	6.419
Anticipos dados a proveedores y empleados		<u>10.616</u>	<u>18.311</u>
		US\$ <u>769.163</u>	<u>6.886.315</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en las notas 6 (b) ii y iv.

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Equipos eléctricos	US\$	6.640	79.960
En tránsito		<u>28.510</u>	<u>-</u>
	US\$	<u>35.150</u>	<u>79.960</u>

En el año 2014, los cambios en los equipos eléctricos reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$21.538 (US\$1.500.842 en 2013). En el año 2014 la reducción de inventarios a su valor neto realizable incluido en el costo de ventas fue de US\$65.149 (US\$59.989 en 2013).

(9) Proyectos en Proceso

El saldo de esta cuenta, corresponde, principalmente, a equipos que forman parte integral de un proyecto en ejecución.

(10) Herramientas, Mobiliario y Equipo

Un resumen del detalle y movimiento de las herramientas, mobiliario, y equipo es el siguiente:

		1 de enero de 2013	Depreciación	31 de diciembre de 2013	Depreciación	31 de diciembre de 2014
Costo:						
Muebles y enseres	US\$	8.043	-	8.043	-	8.043
Equipos de computación		21.586	-	21.586	-	21.586
Equipo de oficina		4.743	-	4.743	-	4.743
Herramientas		52.114	-	52.114	-	52.114
		<u>86.486</u>	<u>-</u>	<u>86.486</u>	<u>-</u>	<u>86.486</u>
Depreciación acumulada:						
Muebles y enseres		(5.753)	(803)	(6.556)	(803)	(7.359)
Equipos de computación		(17.658)	(1.521)	(19.179)	(1.521)	(20.700)
Equipo de oficina		(3.282)	(473)	(3.755)	(473)	(4.228)
Herramientas		(22.563)	(5.214)	(27.777)	(5.214)	(32.991)
		<u>(49.256)</u>	<u>(8.011)</u>	<u>(57.267)</u>	<u>(8.011)</u>	<u>(65.278)</u>
Importe neto en libros	US\$	<u>37.230</u>	<u>(8.011)</u>	<u>29.219</u>	<u>(8.011)</u>	<u>21.208</u>

(11) Acreedores Comerciales

Un detalle de los acreedores comerciales es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Proveedores:			
Locales		US\$ 332.877	486.396
Extranjeros		8.616	307.260
Partes relacionadas	18 (b)	<u>425.615</u>	<u>716.958</u>
		US\$ <u>767.108</u>	<u>1.510.614</u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y moneda relacionado con los acreedores comerciales se revela en las notas 6 (b) iii y iv.

(12) Otras Cuentas por Pagar

Un detalle de las otras cuentas por pagar es como sigue:

	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>
Anticipos recibidos de cliente -		
Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT) US\$	-	2.061.672
Otros	45.900	-
SRI:		
Impuesto al Valor Agregado - IVA	91.346	-
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	21.486	8.375
Otras:		
Gastos causados no pagados	7.128	57.609
Servicios por pagar	56.827	23.900
ISD	131.395	162.589
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)	6.388	11.314
Otras	6.546	3.499
	<u>US\$ 367.016</u>	<u>2.328.958</u>
Corriente	US\$ 298.862	2.232.924
No corriente	<u>68.154</u>	<u>96.034</u>

Los anticipos recibidos de clientes estatales son liquidados al facturar los bienes vendidos y/o servicios prestados, lo cual generalmente ocurre una vez que se dispone de las actas de recepción, que de acuerdo con lo definido en los contratos suscritos entre las partes faculta a la Compañía a facturar. Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía mantenía pólizas contratadas de buen uso de anticipos exigidas contractualmente, las cuales se mantuvieron vigentes hasta la entrega del proyecto a satisfacción del cliente. Durante 2014 el proyecto fue entregado y las pólizas de garantías fueron liquidadas.

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es como sigue:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Beneficios sociales	US\$ 25.446	23.091
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	<u>32.600</u>	<u>25.595</u>
	<u>US\$ 58.046</u>	<u>48.686</u>
Corriente	US\$ 25.446	23.091
No corriente	<u>32.600</u>	<u>25.595</u>

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la cual se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación para jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	Nota	Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 1 de enero de 2013		US\$ 14.314	4.058	18.372
Costo laboral por servicios actuales		4.897	1.270	6.167
Costo financiero		1.002	280	1.282
(Ganancia) Pérdida actuarial		(630)	404	(226)
Gasto del período	17	<u>5.269</u>	<u>1.954</u>	<u>7.223</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013		<u>19.583</u>	<u>6.012</u>	<u>25.595</u>
Costo laboral por servicios actuales		7.344	1.713	9.057
Costo financiero		1.371	416	1.787
Ganancia actuarial		(2.170)	(1.669)	(3.839)
Gasto del período	17	<u>6.545</u>	<u>460</u>	<u>7.005</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014		<u>US\$ 26.128</u>	<u>6.472</u>	<u>32.600</u>

(Continúa)

La Compañía no tiene empleados con derechos adquiridos de jubilación patronal. A la fecha de los estados financieros el personal de la Compañía registra menos de 10 años de servicio.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Tasa de descuento	6,54%	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tabla de rotación	10,42%	8,90%
Vida laboral promedio remanente	9,4	9,5
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2014		2013	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	3.513	(3.058)	3.464	(3.015)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	3.624	(3.170)	3.590	(3.137)

(14) Patrimonio

Capital

El capital suscrito y pagado de la Compañía a la fecha de los estados financieros comprende 100.000 acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las compañías anónimas transfieran a la reserva legal, por lo menos 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. A la fecha de los estados financieros el saldo de la reserva legal ha excedido el mínimo de 50% antes mencionado.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, determinó que el saldo acreedor de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registró en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico, si los hubieren, utilizado para absorber pérdidas o devuelto a sus accionistas en caso de liquidación de la Compañía.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos por otros resultados integrales para el año terminado el 31 de diciembre de 2014 (ni en el año 2013).

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(15) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	24.288	83.414
Impuesto a la renta diferido		<u>32.738</u>	<u>-</u>
	US\$	<u>57.026</u>	<u>83.414</u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2014		2013	
	%	US\$	%	US\$
Pérdida ganancia antes de impuesto a la renta		<u>(455.701)</u>		<u>(444.955)</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	(22,00%)	(100.254)	(22,00%)	(97.890)
Más (menos):				
Gastos no deducibles	10,23%	46.625	40,75%	181.304
Anticipo mínimo	5,33%	24.288	0,00%	-
Otros	18,95%	<u>86.367</u>	0,00%	<u>-</u>
Impuesto a la renta causado	<u>-12,51%</u>	<u>57.026</u>	<u>40,75%</u>	<u>83.414</u>

(c) Movimiento del Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

		2014		
		Saldo al 1 de enero de 2014	Reconocido en resultados	Saldo neto al 31 de diciembre de 2014
Activo:				
Beneficios a los empleados - no corrientes	US\$	<u>3.149</u>	<u>1.440</u>	<u>4.589</u>
Pasivo:				
Interés implícito		<u>-</u>	<u>(32.738)</u>	<u>(32.738)</u>
	US\$	<u>3.149</u>	<u>(31.298)</u>	<u>(28.149)</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$			<u>4.589</u>
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$			<u>(32.738)</u>

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	2013		
	Saldo al 1 de enero de 2013	Reconocido resultados	Saldo neto al 31 de diciembre de 2013
Activo:			
Beneficios a los empleados - no corrientes e impuesto a la renta diferido activo	US\$ 1.917	1.232	3.149

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con lo previsto en la Resolución del SRI No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

El estudio de precios de transferencia correspondiente al año 2013 concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus partes relacionadas son consistentes con los precios o márgenes que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

Debido a que las transacciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, correspondientes al año 2014 no han superado los montos previstos en la resolución antes mencionada, es opinión de la Administración de la Compañía que no está requerida a presentar el Informe Integral de Precios de Transferencia, exigido por la Ley Orgánica de Régimen Tributario.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(16) Ingresos y Gastos

(a) Ingresos Ordinarios

El siguiente es un detalle de los ingresos ordinarios:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2014	2013
Equipos eléctricos	US\$ 362.001	1.386.136
Servicios de instalación y mantenimiento	86.200	1.973.685
	US\$ 448.201	3.359.821