

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Con el Informe de los Auditores Independientes

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.  
Av. República de El Salvador, N35-40  
Quito 17150038 B  
Ecuador

Tel (02) 246 8186  
(02) 245 0851  
Fax (02) 245 0356

## Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Accionistas  
Networkpower Ecuador S. A.:

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Networkpower Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 diciembre de 2014, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa

### *Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros*

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

### *Responsabilidad de los Auditores*

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes, y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.

Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores significativos en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

(Continúa)

### *Opinión*

En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Networkpower Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2014, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

### *Énfasis en un Asunto*

Sin modificar nuestra opinión llamamos la atención a la nota [6 (b) ii] a los estados financieros, en la que se describe que el importe de deudores comerciales incluye US\$515.258 correspondiente a la facturación del 10% final del contrato firmado con una entidad estatal; el contrato suscrito establece que mencionado porcentaje se pagará 180 días después de la firma del acta de entrega - recepción provisional. Con fecha 10 de enero de 2015, la Compañía y el cliente procedieron a suscribir la referida acta. La recuperación del importe antes mencionado está sujeto a la autorización del cliente para que se proceda a cancelar el valor adeudado a la Compañía, situación que se estima ocurrirá en el mes de julio de 2015. La Administración estima que no se requiere ninguna estimación por deterioro, considerando que la mencionada acta suscrita indica que el contrato se ha llevado a cabo según lo establecido en las cláusulas contractuales, por consiguiente no habrá una deducción a los importes pendientes de recuperar.

*KPMG del Ecuador*

SC - RNAE 069

7 de abril de 2015



Moraima Vizúete Franco, Socia  
Registro No. 17759

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas  
al 31 de diciembre de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>	<u>Pasivos y Patrimonio</u>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>
Activos corrientes:				Pasivos corrientes:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$	2.622.207	74.133	Préstamo con parte relacionada	18 (b)	1.044.856	1.123.667
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	769.163	6.886.315	Acresdores comerciales	11	US\$ 767.108	1.510.614
Inventarios	8	35.150	79.960	Otras cuentas por pagar	12	298.862	2.232.924
Proyectos en proceso	9	4.500	122.926	Beneficios a los empleados	13	25.446	23.091
Total activos corrientes		<u>3.431.020</u>	<u>7.163.334</u>	Provisión	22	-	511.877
Activos no corrientes:				Total pasivos corrientes		<u>2.136.272</u>	<u>5.402.173</u>
Herramientas, mobiliario y equipo	10	21.208	29.219	Pasivos no corrientes:			
Otros activos	3	69.154	97.034	Préstamo con parte relacionada	18 (b)	1.000.000	1.000.000
Impuesto a la renta diferido	15 (c)	-	3.149	Otras cuentas por pagar	12	68.154	96.034
Total activos no corrientes		<u>90.362</u>	<u>129.402</u>	Beneficios a los empleados	13	32.600	25.595
				Pasivo impuesto diferido	15 (c)	28.149	-
				Total pasivos no corrientes		<u>1.128.903</u>	<u>1.121.629</u>
				Total pasivos		<u>3.265.175</u>	<u>6.523.802</u>
				Patrimonio:			
				Capital social	14	100.000	100.000
				Reserva legal		69.306	69.306
				Resultados acumulados		86.901	599.628
				Patrimonio		<u>256.207</u>	<u>768.934</u>
Total activos	US\$	<u>3.521.382</u>	<u>7.292.736</u>	Total pasivos y patrimonio	US\$	<u>3.521.382</u>	<u>7.292.736</u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Edison López Viteri  
Contador General

  
Norma Velastegui  
Jefe Administrativo - Financiero

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ingresos ordinarios	16 (a)	US\$	448.201	3.359.821
Costo de ventas y servicios prestados	16 (b)		<u>(646.013)</u>	<u>(3.365.095)</u>
Pérdida bruta			(197.812)	(5.274)
Otros ingresos	16 (c)		54.321	56.134
Gastos de administración y ventas	16 (b)		(352.434)	(302.016)
Otros egresos			<u>(3.600)</u>	<u>(3.094)</u>
Resultados de actividades de operación			(499.525)	(254.250)
Costos financieros	19		(104.986)	(190.705)
Ingresos financieros	19		148.810	-
Costos financieros, neto			<u>43.824</u>	<u>(190.705)</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta			(455.701)	(444.955)
Impuesto a la renta, neto	15 (a)		<u>(57.026)</u>	<u>(83.414)</u>
Pérdida neta y resultado integral del período		US\$	<u><u>(512.727)</u></u>	<u><u>(528.369)</u></u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Velasteguí  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison López Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

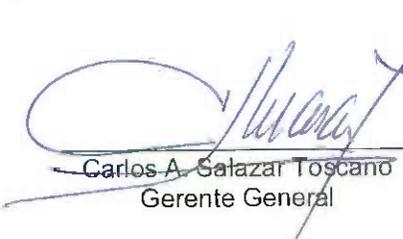
NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014,  
con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Capital social	Reserva legal	Utilidades disponibles	Resultados acumulados		Total patrimonio
					Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF	Total	
Saldo al 1 de enero de 2013	US\$	100.000	69.306	1.126.080	1.917	1.127.997	1.297.303
Pérdida neta y resultado integral del período		-	-	(528.369)	-	(528.369)	(528.369)
Saldo al 31 de diciembre de 2013		100.000	69.306	597.711	1.917	599.628	768.934
Pérdida neta y resultado integral del período		-	-	(512.727)	-	(512.727)	(512.727)
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>100.000</u>	<u>69.306</u>	<u>84.984</u>	<u>1.917</u>	<u>86.901</u>	<u>256.207</u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Velasteguí  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison López Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

**NETWORKPOWER ECUADOR S. A.**  
(Subsidiaria mayormente poseída por EMR Holdings Inc.)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Cobros a clientes	US\$	4.120.651	2.799.450
Pagos a proveedores y al personal		<u>(1.554.708)</u>	<u>(3.266.422)</u>
Flujo procedente de (usado en) las actividades de operación		2.565.943	(466.972)
Impuesto a la renta pagado		<u>(17.869)</u>	<u>(269.438)</u>
Flujo neto provisto por (utilizado) en las actividades de operación		2.548.074	(736.410)
Aumento (disminución) neto del efectivo y equivalentes de efectivo		2.548.074	(736.410)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		<u>74.133</u>	<u>810.543</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$	<u><u>2.622.207</u></u>	<u><u>74.133</u></u>

  
Carlos A. Salazar Toscano  
Gerente General

  
Norma Velasteguí  
Jefe Financiero - Administrativo

  
Edison López Viteri  
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

31 de diciembre de 2014

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

La Compañía fue constituida en la ciudad de Quito, según escritura pública otorgada el 16 de mayo de 2005 e inscrita en el Registro Mercantil el 13 de junio de 2005. La Compañía se dedica a la comercialización de productos eléctricos, electromecánicos, la prestación de todo tipo de servicios y asistencia y asesoría técnica, relacionados con la compra, venta, distribución, comercialización, funcionamiento y reparación y asesoría en reparación de los productos distribuidos y comercializados por la Compañía, así como a la instalación de los productos comercializados.

La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Avda. Naciones Unidas 1084 y Avda. Amazonas, Edif. Banco La Previsora Torre B, piso 8. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

EMR Holdings Inc., accionista que ejerce el control de la Compañía, al igual que Emerson Electric Co., matriz final del Grupo Emerson, son entidades registradas en los Estados Unidos de América (USA).

La Compañía durante el año 2014 tuvo una reducción en los ingresos ordinarios del 87% con relación al 2013, y generó una pérdida neta de US\$512.727, adicionalmente el patrimonio de la Compañía presenta una reducción del 67% en relación a 2013. Esta situación se origina principalmente por la culminación de un contrato significativo que la Compañía suscribió en 2012, y cuyos ingresos fueron reconocidos por el método de avance de obra principalmente entre los años 2012 y 2013, mencionado contrato adicionalmente generó pérdida debido a que los costos estimados fueron superiores a los ingresos acordados.

Para mejorar los niveles de ingresos, la Administración estableció entre sus planes comerciales ampliar los tipos de servicios con la finalidad de captar nuevos clientes, continuar en procesos de licitación con entidades del estado y efectuar una continua revisión de los costos y gastos, con la finalidad de alcanzar nuevamente el punto de equilibrio.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 31 de marzo de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener un efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 13 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía de acuerdo con lo previsto en las NIIF requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Cambio en Política Contable

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 4 a todos los períodos presentados en los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.

Gravámenes

La Compañía ha adoptado CINNIF 21 Gravámenes desde el 1 de enero de 2014. La legislación tributaria vigente establece el 5% del pago del Impuesto a la Salida de Divisas, la Compañía ha determinado que el pasivo relacionado con el pago del mencionado impuesto que se genera por la deuda que mantiene con la entidad relacionada del exterior, debe ser reconocido. La Compañía ha aplicado la política retrospectivamente y ha restablecido el período comparativo.

El cambio antes indicado no tuvo efecto en el estado de resultados integrales ni en el estado de flujos de efectivo. Los efectos en el estado de situación financiera son como sigue:

	31 de diciembre de 2013		
	Como fue previamente informado	Efecto de cambio en política contable	Restablecido
Activos no corrientes:			
Otros activos	US\$ <u>1.000</u>	<u>96.034</u>	<u>97.034</u>
Pasivos no corrientes:			
Otras cuentas por pagar	US\$ <u>-</u>	<u>96.034</u>	<u>96.034</u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamo con parte relacionada; acreedores comerciales; y otras cuentas por pagar.

iv. Capital

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, las cuales se reconocen al costo específico de las facturas de los proveedores, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y llevarlos a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos y gastos estimados para completar la venta.

(d) Proyectos en Proceso

Los proyectos en proceso se presentan al costo y corresponden a bienes y servicios necesarios para el cumplimiento futuro de proyectos de venta e instalación de equipos. Estos costos se registran como activos, siempre que sea probable que los mismos sean recuperables en el futuro.

(e) Herramientas, Mobiliario y Equipo

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de herramientas, mobiliario y equipos son valorados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de herramientas, mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de herramientas, mobiliario y equipo, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de herramientas, mobiliario y equipo, se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de herramientas mobiliario y equipo. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

	<u>Vida útil</u>
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Equipo de oficina	10 años
Herramientas	<u>10 años</u>

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operativo se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(g) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que esta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en las cuales podría incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro de las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el “Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado”, con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, fondos de reserva, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

La garantía usual de los equipos vendidos es cubierta por los proveedores de los mismos, por lo cual la Compañía no reconoce provisión alguna por este concepto.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

El ingreso ordinario se reconoce cuando se produce la entrada bruta de beneficios económicos originados en el curso de las actividades ordinarias de la Compañía, y los beneficios puedan ser medidos de manera fiable. Los ingresos ordinarios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir.

i. Bienes Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones y descuentos. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Servicios

Los ingresos por prestación de servicios se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Se reconocen por referencia al grado de terminación de la prestación del servicio. Tal grado de terminación se determina considerando la medida en la cual se ha incurrido en los costos atribuibles directamente a los proyectos objeto del servicio.

En consecuencia, los ingresos ordinarios así determinados se reconocen con cargo a ingresos devengados no facturados, los cuales son facturados cuando se cumplen las formalidades contractuales definidas con los clientes, que generalmente incluyen la existencia de un acta de entrega del proyecto. En aquellos casos en los cuales los clientes autorizan la facturación y/o pagan importes que exceden al grado de avance de la prestación de los servicios, los mismos se reconocen como ingresos diferidos, los cuales son posteriormente reconocidos como ingresos ordinarios una vez cumplidas las condiciones implícitas en la política contable.

iii. Gastos

Los gastos son reconocidos en base a lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente del interés implícito de los préstamos provenientes de partes relacionadas.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los costos financieros están compuestos principalmente por gastos por intereses sobre préstamos o financiamientos y el impuesto a la salida de divisas asociado a los préstamos de partes relacionadas y proveedores del exterior. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición o la construcción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(I) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por la pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 9; sin embargo no anticipa que su adopción tenga un impacto significativo sobre los estados financieros. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 “Ingreso de Actividades Ordinarias”, la NIC 11 “Contratos de Construcción” y la CINIF 13 “Programas de Fidelización de Clientes”.

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017. Su adopción temprana es permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 15. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
  - Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2010 - 2012.
  - Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2011 - 2013.
  - Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
  - Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2012 - 2014 - varias normas
- (6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los deudores comerciales corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los importes en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

El valor del préstamo con parte relacionada (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se estima al valor presente de los flujos futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los importes registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.
- Riesgo de mercado.

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. El departamento de finanzas conjuntamente con la gerencia financiera regional del grupo Emerson son los encargados de desempeñar dichas funciones, e identificar, evaluar y administrar los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía. La junta de accionistas proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y cumplimiento de los límites.

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgos de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgos y revisa si su marco de administración de riesgos es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía, si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar a partes relacionadas.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente incluyendo el riesgo de la industria. La Compañía opera en un mercado en el cual el número de clientes es reducido, por lo cual aproximadamente 16% de los ingresos de la Compañía en el año 2014 (92% en el año 2013) están concentrados en una entidad gubernamental de telecomunicaciones.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Durante 2014 los ingresos de la Compañía presentaron una reducción significativa en relación a 2013 debido a la culminación de los servicios contratados por una entidad estatal con la cual la Compañía suscribió en 2012 un contrato significativo de US\$5.154.184. El importe de deudores comerciales incluye US\$515.258 correspondiente a la facturación del 10% final del contrato firmado con la entidad estatal; el contrato suscrito establece que mencionado porcentaje se pagará 180 días después de la firma del acta de entrega – recepción provisional. Con fecha 10 de enero de 2015, la Compañía y el cliente procedieron a suscribir la referida acta. La recuperación del importe antes mencionado está sujeto a la autorización del cliente para que se proceda a cancelar el valor adeudado a la Compañía, situación que se estima ocurrirá en el mes de julio de 2015.

Consecuentemente, cambios adversos en las condiciones financieras de los clientes y en las condiciones generales de la economía ecuatoriana podrían afectar la estimación para deterioro de los deudores comerciales y el desempeño de la Compañía.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. A la fecha de los estados financieros la Administración considera que los deudores comerciales no presentan riesgo de recuperación; con base en este criterio los estados financieros incluyen una estimación para deterioro de US\$3.535 (la cual no ha tenido movimiento en el año 2014 ni 2013) que es el máximo riesgo de crédito que la Administración estima para los deudores comerciales.

La antigüedad de los deudores comerciales (excluyendo ingresos devengados no facturados) a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

<u>Vigencia</u>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Vigente y no deteriorada	US\$	51.408	947.020
De 1 a 30 días		565.855	13.533
De 31 a 60 días		8.700	37.971
De 61 a 150 días		<u>5.648</u>	<u>44.500</u>
	7 US\$	<u>631.611</u>	<u>1.043.024</u>

La Compañía considera que los montos en mora por más de treinta días son recuperables sobre la base del comportamiento de cobro histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos por cobrar a partes relacionadas [véase nota 18 (b)].

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en las otras cuentas por cobrar está asociado con los saldos con el Servicio de Rentas Internas (SRI) por US\$52.039 al 31 de diciembre de 2014 (US\$517.996 en 2013), sobre los cuales la Compañía mantiene su derecho de compensación como crédito tributario en el caso del impuesto al valor agregado o de reclamo ante la autoridad tributaria en el caso de las retenciones de impuesto a la renta.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$2.622.207 al 31 de diciembre de 2014 (US\$74.133 en 2013). El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo autorizadas por la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que son liquidados, principalmente, con la entrega de efectivo.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía hace seguimiento al nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. A la fecha de aprobación para su emisión de los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

		Flujos de				
	Importe	efectivo	3 meses o	Entre 3 y 6	Entre 6 y 12	Más de
	contable	contractuales	menos	meses	meses	12 meses
31 de diciembre de 2014:						
Préstamo con parte relacionada	US\$ 2.044.856	2.193.667	650.000	150.000	300.000	1.093.667
Acreedores comerciales	767.108	767.108	767.108	-	-	-
Otras cuentas por pagar	321.116	321.116	321.116	-	-	68.154
	US\$ 3.133.080	3.281.891	1.738.224	150.000	300.000	1.161.821
31 de diciembre de 2013, restablecido:						
Préstamo con parte relacionada	US\$ 2.123.667	2.215.000	153.667	1.025.167	27.974	1.008.192
Acreedores comerciales	1.510.614	1.510.614	1.510.614	-	-	-
Otras cuentas por pagar	267.286	267.286	267.286	-	-	96.034
	US\$ 3.901.567	3.992.900	1.931.567	1.025.167	27.974	1.104.226

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo, dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

- Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda. Por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante. A la fecha de los estados financieros la Compañía no tiene pasivos en moneda extranjera.

- Riesgo de Tasa de Interés

La Administración considera que la exposición a los cambios en la tasa de interés no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía, dado que el préstamo por pagar a parte relacionada causa interés a una tasa fija [véase nota 18 (b)].

- Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

- Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía a la fecha de los estados financieros era el siguiente:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>
Total pasivos	US\$ 3.265.175	6.523.802
Menos:		
Efectivo y equivalente de efectivo de efectivo	<u>2.622.207</u>	<u>74.133</u>
Deuda neta	US\$ <u>642.968</u>	<u>6.449.669</u>
Patrimonio	US\$ <u>256.207</u>	<u>768.934</u>
Indice deuda - patrimonio ajustado	<u>2,51</u>	<u>8,39</u>

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Un resumen de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Deudores comerciales - nacionales	US\$	631.353	1.042.766
Deudores comerciales - extranjeros		<u>258</u>	<u>258</u>
Menos estimación para deterioro de valor	6 (b) ii	<u>631.611</u>	<u>1.043.024</u>
	6 (b) ii	<u>(3.535)</u>	<u>(3.535)</u>
		<u>628.076</u>	<u>1.039.489</u>
Ingresos devengados no facturados		-	5.276.809
Partes relacionadas	18 (b)	78.432	33.710
Otras cuentas por cobrar:			
SRI:			
Impuesto al valor agregado (IVA) - crédito tributario y retenciones		52.039	511.577
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta		-	6.419
Anticipos dados a proveedores y empleados		<u>10.616</u>	<u>18.311</u>
	US\$	<u>769.163</u>	<u>6.886.315</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en las notas 6 (b) ii y iv.

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseida de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Equipos eléctricos	US\$	6.640	79.960
En tránsito		<u>28.510</u>	<u>-</u>
	US\$	<u><u>35.150</u></u>	<u><u>79.960</u></u>

En el año 2014, los cambios en los equipos eléctricos reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$21.538 (US\$1.500.842 en 2013). En el año 2014 la reducción de inventarios a su valor neto realizable incluido en el costo de ventas fue de US\$65.149 (US\$59.989 en 2013).

(9) Proyectos en Proceso

El saldo de esta cuenta, corresponde, principalmente, a equipos que forman parte integral de un proyecto en ejecución.

(10) Herramientas, Mobiliario y Equipo

Un resumen del detalle y movimiento de las herramientas, mobiliario, y equipo es el siguiente:

		<u>1 de enero de 2013</u>	<u>Depreciación</u>	<u>31 de diciembre de 2013</u>	<u>Depreciación</u>	<u>31 de diciembre de 2014</u>
Costo:						
Muebles y enseres	US\$	8.043	-	8.043	-	8.043
Equipos de computación		21.586	-	21.586	-	21.586
Equipo de oficina		4.743	-	4.743	-	4.743
Herramientas		52.114	-	52.114	-	52.114
		<u>86.486</u>	<u>-</u>	<u>86.486</u>	<u>-</u>	<u>86.486</u>
Depreciación acumulada:						
Muebles y enseres		(5.753)	(803)	(6.556)	(803)	(7.359)
Equipos de computación		(17.658)	(1.521)	(19.179)	(1.521)	(20.700)
Equipo de oficina		(3.282)	(473)	(3.755)	(473)	(4.228)
Herramientas		(22.563)	(5.214)	(27.777)	(5.214)	(32.991)
		<u>(49.256)</u>	<u>(8.011)</u>	<u>(57.267)</u>	<u>(8.011)</u>	<u>(65.278)</u>
Importe neto en libros	US\$	<u><u>37.230</u></u>	<u><u>(8.011)</u></u>	<u><u>29.219</u></u>	<u><u>(8.011)</u></u>	<u><u>21.208</u></u>

(11) Acreedores Comerciales

Un detalle de los acreedores comerciales es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Proveedores:			
Locales		US\$ 332.877	486.396
Extranjeros		8.616	307.260
Partes relacionadas	18 (b)	<u>425.615</u>	<u>716.958</u>
		US\$ <u><u>767.108</u></u>	<u><u>1.510.614</u></u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y moneda relacionado con los acreedores comerciales se revela en las notas 6 (b) iii y iv.

(12) Otras Cuentas por Pagar

Un detalle de las otras cuentas por pagar es como sigue:

	<u>2014</u>	<u>2013</u> <u>restablecido</u>
Anticipos recibidos de cliente -		
Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT)   US\$	-	2.061.672
Otros	45.900	-
SRI:		
Impuesto al Valor Agregado - IVA	91.346	-
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	21.486	8.375
Otras:		
Gastos causados no pagados	7.128	57.609
Servicios por pagar	56.827	23.900
ISD	131.395	162.589
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)	6.388	11.314
Otras	6.546	3.499
	<u>US\$ 367.016</u>	<u>2.328.958</u>
Corriente	US\$ 298.862	2.232.924
No corriente	<u>68.154</u>	<u>96.034</u>

Los anticipos recibidos de clientes estatales son liquidados al facturar los bienes vendidos y/o servicios prestados, lo cual generalmente ocurre una vez que se dispone de las actas de recepción, que de acuerdo con lo definido en los contratos suscritos entre las partes faculta a la Compañía a facturar. Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía mantenía pólizas contratadas de buen uso de anticipos exigidas contractualmente, las cuales se mantuvieron vigentes hasta la entrega del proyecto a satisfacción del cliente. Durante 2014 el proyecto fue entregado y las pólizas de garantías fueron liquidadas.

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es como sigue:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Beneficios sociales	US\$	25.446	23.091
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		<u>32.600</u>	<u>25.595</u>
	US\$	<u>58.046</u>	<u>48.686</u>
Corriente	US\$	25.446	23.091
No corriente		<u>32.600</u>	<u>25.595</u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la cual se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación para jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 1 de enero de 2013	US\$	<u>14.314</u>	<u>4.058</u>	<u>18.372</u>
Costo laboral por servicios actuales		4.897	1.270	6.167
Costo financiero		1.002	280	1.282
(Ganancia) Pérdida actuarial		<u>(630)</u>	<u>404</u>	<u>(226)</u>
Gasto del período	17	<u>5.269</u>	<u>1.954</u>	<u>7.223</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013		<u>19.583</u>	<u>6.012</u>	<u>25.595</u>
Costo laboral por servicios actuales		7.344	1.713	9.057
Costo financiero		1.371	416	1.787
Ganancia actuarial		<u>(2.170)</u>	<u>(1.669)</u>	<u>(3.839)</u>
Gasto del período	17	<u>6.545</u>	<u>460</u>	<u>7.005</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>26.128</u>	<u>6.472</u>	<u>32.600</u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía no tiene empleados con derechos adquiridos de jubilación patronal. A la fecha de los estados financieros el personal de la Compañía registra menos de 10 años de servicio.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	2014	2013
Tasa de descuento	6,54%	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tabla de rotación	10,42%	8,90%
Vida laboral promedio remanente	9,4	9,5
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2014		2013	
	Aumento	Disminución	Aumento	Disminución
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	3.513	(3.058)	3.464	(3.015)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	3.624	(3.170)	3.590	(3.137)

(14) Patrimonio

Capital

El capital suscrito y pagado de la Compañía a la fecha de los estados financieros comprende 100.000 acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las compañías anónimas transfieran a la reserva legal, por lo menos 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. A la fecha de los estados financieros el saldo de la reserva legal ha excedido el mínimo de 50% antes mencionado.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, determinó que el saldo acreedor de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registró en el patrimonio en una subcuenta denominada “Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF”, separada del resto de los resultados acumulados, solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico, si los hubieren, utilizado para absorber pérdidas o devuelto a sus accionistas en caso de liquidación de la Compañía.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos por otros resultados integrales para el año terminado el 31 de diciembre de 2014 (ni en el año 2013).

(15) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	24.288	83.414
Impuesto a la renta diferido		<u>32.738</u>	<u>-</u>
	US\$	<u><u>57.026</u></u>	<u><u>83.414</u></u>

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	<u>2014</u>		<u>2013</u>	
	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>
Pérdida ganancia antes de impuesto a la renta		<u>(455.701)</u>		<u>(444.955)</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	(22,00%)	(100.254)	(22,00%)	(97.890)
Más (menos):				
Gastos no deducibles	10,23%	46.625	40,75%	181.304
Anticipo mínimo	5,33%	24.288	0,00%	-
Otros	<u>18,95%</u>	<u>86.367</u>	<u>0,00%</u>	<u>-</u>
Impuesto a la renta causado	<u>-12,51%</u>	<u><u>57.026</u></u>	<u>40,75%</u>	<u><u>83.414</u></u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(c) Movimiento del Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

		2014		
		Saldo al 1 de enero de 2014	Reconocido en resultados	Saldo neto al 31 de diciembre de 2014
Activo:				
Beneficios a los empleados - no corrientes	US\$	3.149	1.440	4.589
Pasivo:				
Interés implícito		-	(32.738)	(32.738)
	US\$	3.149	(31.298)	(28.149)
Impuesto a la renta diferido activo	US\$			4.589
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$			(32.738)
		2013		
		Saldo al 1 de enero de 2013	Reconocido resultados	Saldo neto al 31 de diciembre de 2013
Activo:				
Beneficios a los empleados - no corrientes e impuesto a la renta diferido activo	US\$	1.917	1.232	3.149

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con lo previsto en la Resolución del SRI No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

El estudio de precios de transferencia correspondiente al año 2013 concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus partes relacionadas son consistentes con los precios o márgenes que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

Debido a que las transacciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, correspondientes al año 2014 no han superado los montos previstos en la resolución antes mencionada, es opinión de la Administración de la Compañía que no está requerida a presentar el Informe Integral de Precios de Transferencia, exigido por la Ley Orgánica de Régimen Tributario.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(16) Ingresos y Gastos

(a) Ingresos Ordinarios

El siguiente es un detalle de los ingresos ordinarios:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014	2013
Equipos eléctricos	US\$	362.001	1.386.136
Servicios de instalación y mantenimiento		86.200	1.973.685
	US\$	448.201	3.359.821

(b) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un detalle de los gastos por naturaleza:

			Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>		2014	2013
Costo de ventas de bienes y servicios		US\$	636.924	3.229.420
Gastos de beneficios a los empleados	17		174.410	207.624
Honorarios y servicios			59.747	63.611
Gastos de mantenimiento y suministros			2.297	15.215
Servicios básicos, internet, correspondencia			15.499	19.822
Gastos de viaje			11.356	15.944
Arrendamiento de inmuebles	20		13.816	7.363
Otros arrendamientos			1.780	3.610
Depreciación	10		8.011	8.011
Impuestos			13.273	16.621
Gastos varios			61.334	79.870
		US\$	998.447	3.667.111

(c) Otros Ingresos

El siguiente es un detalle de los otros ingresos:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014	2013
Honorarios por servicios prestados a partes relacionadas	18 (a) US\$	54.204	56.134
Otros		117	-
	US\$	<u>54.321</u>	<u>56.134</u>

(17) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con los beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014	2013
Sueldos y salarios	US\$	81.104	77.335
Beneficios sociales		33.481	32.466
Bono de desempeño		11.255	146
Aportes al IESS		29.724	16.520
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	13	7.005	7.223
Otros gastos		<u>11.841</u>	<u>73.934</u>
	16 (b) US\$	<u>174.410</u>	<u>207.624</u>

Al 31 de diciembre de 2014 (y 2013), la Compañía dispone de 12 trabajadores en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de servicio a clientes y administración.

(18) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

Las transacciones con partes relacionadas, corresponden principalmente a importaciones de equipos eléctricos, las cuales son pagaderas conforme a los plazos establecidos en las facturas y las mismas no causan intereses. Un detalle de las transacciones relevantes con partes relacionadas es como sigue:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Importaciones de equipos:			
Asco Power Technologies L. P.	US\$	35.468	41.032
Emerson Electric de Colombia Ltda.		280	5.236
Electronic Connector and Components, S. A. de C. V.		-	1.634
Emerson Network Power Co. Ltd.		5.773	81.159
Emerson Network Power Do Brasil Ltda.		67.916	23.560
Emerson Network Power S. A.		66.457	-
Emerson Network Power Surge Protection Inc.		6.271	558
Emerson Panamá S. de R. L.		4.500	-
Avtron Loadbank Inc.		-	5.834
Emerson Electric CR. Limitada		1.466	1.071
Liebert Corporation		11.663	-
	US\$	<u>199.794</u>	<u>160.084</u>
Reembolso de gastos:			
Ridge Tool Company Inc.	US\$	89.078	116.373
Roxar Flow Measurement Inc.		165.997	166.773
	US\$	<u>255.075</u>	<u>283.146</u>
Honorarios:			
Ridge Tool Company Inc.	US\$	12.705	13.114
Roxar Flow Measurement Inc.		41.499	43.020
	US\$	<u>54.204</u>	<u>56.134</u>
Préstamo recibido:			
Capital	US\$	-	4.000.000
Interés implícito	19	(148.810)	-
Costos financieros - intereses causados	19	70.000	119.667
	US\$	<u>(78.810)</u>	<u>4.119.667</u>

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) Saldos con Partes Relacionadas

		2014			2013		
		Cuentas por			Cuentas por		
		Cobrar	Pagar	Préstamo	Cobrar	Pagar	Préstamo
Asco Power Technologies L. P.	US\$	-	226.073	-	-	190.605	-
Liebert Corporation		-	116.204	-	-	276.213	-
Emerson Connector and Components S. A. de C. V.		-	-	-	-	62.273	-
Emerson Network Power Co. Ltd.		-	5.773	-	-	135.666	-
Emerson Electric de Colombia Ltda.		-	-	2.044.856	-	20.504	2.123.667
Emerson Network Power Surge Protection Inc.		-	5.713	-	-	559	-
Emerson Electric de Chile S.A.		-	673	-	-	673	-
Emerson Network Power Do Brasil Ltda.		-	-	-	-	23.560	-
Emerson A.S. Network Power Slovakia		-	70.956	-	-	-	-
Avtron Loadbank Inc.		-	-	-	-	5.834	-
Emerson Electric CR. Limitada		-	223	-	-	1.071	-
Ridge Tool Company Inc.		61.859	-	-	33.710	-	-
Roxar Flow Measurement Inc.		16.573	-	-	-	-	-
	US\$	<u>78.432</u>	<u>425.615</u>	<u>2.044.856</u>	<u>33.710</u>	<u>716.958</u>	<u>2.123.667</u>
	Nota	7	11		7	11	
Corriente	US\$	78.432	425.615	1.044.856	33.710	716.958	1.123.667
No corriente		-	-	1.000.000	-	-	1.000.000
	US\$	<u>78.432</u>	<u>425.615</u>	<u>2.044.856</u>	<u>33.710</u>	<u>716.958</u>	<u>2.123.667</u>

Las cuentas por cobrar a entidades relacionadas no devengan intereses y son cobradas en un promedio de 30 días.

El 19 de diciembre de 2012, la Compañía suscribió un contrato de préstamo por US\$2.000.000 con su parte relacionada Emerson Electric de Colombia Ltda., para utilizar tales fondos como capital de trabajo. El préstamo causa intereses a la tasa fija de 6% anual y es pagadero en dos cuotas, cada una de 50% del capital más intereses. De acuerdo con los términos originales del contrato, la primera cuota vencía en junio de 2013 y la segunda en diciembre de 2014.

El 30 de mayo de 2013 las partes suscribieron el adendum número 1 al contrato de préstamo, a través del cual la vigencia del mismo fue modificada de 12 a 18 meses. Posteriormente, el 15 de noviembre de 2013 las partes suscribieron el adendum número 2 al referido contrato, según el cual la primera cuota vencerá en agosto de 2014 y la segunda en enero de 2015.

(Continúa)

BORRADOR SUJETO A MODIFICACIONES  
 NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
 (Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El 1 de agosto de 2014, las partes suscribieron el adendum número 3 al contrato de préstamo, a través del cual se acuerda: i) capitalizar los intereses que se causaron hasta el 31 de julio de 2014 con lo cual el total del préstamo adeudado es de US\$2.193.667; ii) Emerson Electric de Colombia Ltda. otorga un plazo de gracia para que la Compañía cancele la totalidad de la deuda, período en el cual no se cobrará intereses durante el lapso de 39 meses, contados desde la fecha de este adendum y hasta que se realice el pago total de la obligación, lo cual no podrá ser más allá del 31 de octubre de 2017.

El movimiento del préstamo recibido de Emerson Electric de Colombia Ltda. por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Saldo al inicio del año	US\$	2.123.667	2.004.000
Costo financiero		<u>70.000</u>	<u>119.667</u>
		2.193.667	2.123.667
Interés implícito		<u>(148.810)</u>	<u>-</u>
Saldo al final del año	US\$	<u><u>2.044.856</u></u>	<u><u>2.123.667</u></u>

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal clave de la gerencia por concepto de sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Sueldos y salarios	US\$	68.973	69.343
Bonos		375	499
Beneficios sociales		23.981	24.127
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		<u>11.034</u>	<u>10.718</u>
	US\$	<u><u>104.363</u></u>	<u><u>104.687</u></u>

(19) Ingresos y Costos Financieros

Los ingresos y costos financieros se componen de lo siguientes:

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Nota</u>		<u>Año terminado el</u> <u>31 de diciembre de</u>	
			<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costos financieros:				
Intereses por préstamo de parte relacionada	18 (a)	US\$	70.000	119.667
Impuestos a la salida de divisas			27.880	67.618
Servicios bancarios			7.106	3.420
		US\$	<u>104.986</u>	<u>190.705</u>
Ingresos financieros -				
Interés implícito de préstamo de relacionada	18 (a)	US\$	<u>148.810</u>	<u>-</u>

(20) Arrendamiento Operativo

La Compañía ha suscrito un contrato por el arrendamiento de su oficina, parqueadero y bodega, el cual fue renovado durante el año 2013 por 2 años que vencerán el 19 de mayo de 2015, cuyo canon de arrendamiento se ajusta al momento de la renovación. Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 los gastos por concepto de arrendamiento ascendieron a US\$13.816 (US\$7.363 en 2013).

Los pagos mínimos futuros de arrendamiento operativo para el año 2015 ascienden a US\$2.400.

(21) Compromisos

- Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía mantenía suscritos contratos en ejecución desde el año 2012 con uno de sus clientes, para la prestación de servicios de instalación y mantenimiento, con duración máxima de 6 meses, que prevén los precios acordados en las negociaciones entre el cliente y la Administración de la Compañía. Los contratos prevén multas sobre el monto total del contrato de entre 0,05% y 0,5% por cada día de retraso en la entrega (instalación, configuración, pruebas y puesta en funcionamiento) de los bienes y servicios contratados; de 0,5% y 1% por el incumplimiento con las previsiones de la legislación vigente en materia de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional; y entre 0,005% y 0,0010% por cada hora adicional o de 0,0003% por cada día adicional, en caso de incumplimiento de los tiempos se respuesta. Adicionalmente, estos contratos requieren garantías por fiel cumplimiento de contrato y buen uso de anticipos, según se describe en el siguiente párrafo.
- Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía ha requerido a una empresa de seguros, la emisión de pólizas de seguros inherentes a las garantías de fiel cumplimiento y buen uso de anticipo, por un valor cubierto de US\$9.398.339, exigidas por contratos con clientes. Durante el año 2014, la póliza fue liquidada debido a que la Compañía procedió a la entrega de los bienes objeto del contrato que generó la emisión de la póliza y liquidó los anticipos que fueron entregados por el cliente.

(Continúa)

NETWORKPOWER ECUADOR S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída de EMR Holdings Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- La Compañía tiene suscrito un acuerdo de compra para el suministro mensual del servicio de soporte de plataformas y materiales con un cliente local, con duración de 24 meses y está vigente hasta el 9 de enero de 2015, y fue renovado por un año adicional. La Compañía ha emitido una garantía bancaria irrevocable, incondicional y de cobro inmediato a favor del cliente por US\$5.880, para garantizar el cumplimiento de la prestación del servicio y materiales por el plazo de vigencia del acuerdo.

(22) Provisión

En el año 2012 la Compañía suscribió un contrato con un cliente para la prestación de servicios e instalación y mantenimiento, cuya ejecución culminó en 2014. Los costos incurridos más los estimados por incurrir hasta completar la ejecución del proyecto fueron mayores al precio convenido para la prestación de los servicios, debido a lo que durante el año terminado el 31 de diciembre de 2013, la Compañía ha reconocido una provisión para contrato oneroso por US\$511.877; mencionada provisión fue utilizada durante 2014 con los costos que se generaron para completar el proyecto.

(23) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 31 de marzo de 2015 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, pero antes del 31 de marzo del 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.