

Quito, marzo 01 del 2018

**INFORME PARA LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS  
AMYTEC CIA. LTDA.  
EJERCICIO 2017**

**ANTECEDENTES Y MOVIMIENTOS ACCIONARIOS.-**

La Compañía AMYTEC Cia. Ltda., se constituyó mediante Resolución No. 05.Q.IJ.0271, de fecha 19 de Enero del 2005, como socios a la fecha constan:

<b>ACCIONISTA</b>	<b>% PARTICIPACIÓN</b>
Gisela Janet Paredes Andrade	99.00%
Andrés Iván Paredes Andrade	0.50%
Virna Tatiana Guerrero Fernández	0.50%
<b>TOTALES</b>	<b>100.00%</b>

La empresa tiene como actividad principal: Venta al por mayor y menor de Instrumentos Científicos.

**SITUACION FINANCIERA  
ACTIVOS**

<b>ACTIVO</b>	<b>2016</b>	<b>Participación %</b>	<b>2017</b>	<b>Participación %</b>
Activo Corriente	119.143,49	99%	127.691,55	98%
Activo No Corriente	1558,71	1%	2365,82	2%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>120.702,20</b>	<b>100%</b>	<b>130.057,37</b>	<b>100%</b>

De acuerdo a la participación el 98% corresponde a los activos corrientes, distribuidos de la siguiente forma:

<b>CUENTA DE ACTIVO</b>	<b>Participación %</b>	<b>SALDO AL 31/12/2016</b>	<b>Participación %</b>	<b>SALDO AL 31/12/2017</b>
CAJA Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO	46%	54.502,72	8%	9.738,96
CUENTAS POR COBRAR	7%	7.921,64	37%	47.581,82
OTRAS C XCOBRAR	0%	0,00	20%	25.291,85
INVENTARIOS	37%	44.253,65	35%	45.013,24
OTROS ACTIVOS	10%	12.465,48	0%	65,68
<b>TOTALES</b>	<b>100%</b>	<b>119.143,49</b>	<b>100%</b>	<b>127.691,55</b>

Se puede concluir un decremento del 7% del activo corriente año 2017 versus el saldo del año 2016, el efectivo y equivalentes de efectivo representa un 8% hay un decremento de 39 puntos en comparación al año 2016, la cartera total incluida otras cuentas por cobrar representa un 57% \* se encuentra al día el índice de recaudación esta dentro de lo normal representa una participación alta dentro del activo corriente por lo que es necesario un seguimiento permanente a fin de evitar que la empresa pueda tener problemas de liquidez, es necesario indicar que el 37% de la cartera es de la empresa Dematec Cía. Ltda. nuevamente la concentración en un solo cliente puede en un momento ocasionar dificultades para la empresa, por lo que se requiere trabajar en generar otra cartera, con la contratación del nuevo Gerente de Ventas se aspira el cumplimiento de objetivos enfocados a adquisición de nuevos clientes. , los inventarios tienen un 35% de participación de los activos, los índices de rotación de inventario son adecuados de acuerdo al sector comercial al que pertenece la empresa , salvo en el rubro de el grupo Inmunoquímica con la marca SNIBE , rubro que corresponde a la compra realizada en el año 2016 de un equipo , mismo que a la fecha no se ha logrado ubicar en el mercado, generando por NIIFS una provisión por deterioro que refleja la verdadera cifra de los inventarios, es necesario que el personal de ventas trabaje en la colocación del equipo descrito.

## **PASIVOS**

<b>PASIVO</b>	<b>2016</b>	<b>Participación %</b>	<b>2017</b>	<b>Participación %</b>
Pasivo Corriente	36.548,02	83%	31.328,17	77%
Pasivo No Corriente	7.320,39	17%	9.299,74	23%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>43.868,41</b>	<b>100%</b>	<b>40.627,91</b>	<b>100%</b>

De acuerdo a la participación el 77% corresponde a los pasivos corrientes, el 23% al pasivo a largo plazo de acuerdo a la siguiente distribución:

CUENTA DE PASIVO	SALDO AL 31/12/2016	Participación %	SALDO AL 31/12/2017	Participación %
PROVEEDORES	16.362,79	37%	5.518,43	14%
OTRAS C X PAGAR	20.185,23	46%	25.809,75	64%
OTROS PASIVOS C.P.	0,00	0%	0,00	0%
PRESTAMOS BANCARIOS	0,00	0%	0,00	0%
PASIVO NO CORRIENTE	7.320,39	17%	9.299,73	23%
OTROS PASIVOS DIFERIDOS	0,00	0%	0,00	0%
<b>TOTALES</b>	<b>43.868,41</b>	<b>100%</b>	<b>40.627,91</b>	<b>100%</b>

Se determina un decrecimiento de los pasivos en un 8% , los índices de pagos a los proveedores están dentro de lo normal, se ha cumplido a nivel nacional e internacional , el pasivo corriente asciende al 78% del total de los pasivos, correspondientes a los pagos corrientes y mediáticos que tiene la empresa por proveedores comerciales incluye los beneficios a empleados registrados en las respectivas provisiones incluido el valor por utilidades y el valor por impuesto a la renta del ejercicio 2017.

## PATRIMONIO

PATRIMONIO	SALDO AL 31/12/2016	SALDO AL 31/12/2017
Capital Social	400,00	400,00
Aporte Futuras Capitalización	0,00	0,00
Reserva Legal	200,00	200,00
Resultados años anteriores	27.465,18	36.061,40
RESULTADO APLICACIÓN NIFFS	25.797,81	25.797,81
Resultados año actual	22.970,80	26.970,25
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>76.833,79</b>	<b>89.429,46</b>

Al 31 de diciembre de 2017 la empresa dispone de un patrimonio positivo fortalecido por las utilidades generadas en los ejercicios económicos años anteriores , a. Al 31/12/2017 el resultado alcanzado una vez determinado el Impuesto Causado y la participación de trabajadores es de 14.374,58 USD valor que permite fortalecer el patrimonio , en el año 2017 se procedió a la distribución y liquidación de dividendos a los socios por un valor de 14.374,58 USD del valor disponible del año 2015, para el año 2017 se sugiere mantener en el patrimonio los resultados ,programar un próxima junta para definir el destino de las cuenta resultados acumulados, priorizando el entorno económico del país en el año 2018 , se mantiene la recomienda un manejo cauto y austero de los recursos financieros de la empresa.

## ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

RUBROS	SALDO AL 31/12/2016	% PARTICIPACIÓN	SALDO AL 31/12/2017	% PARTICIPACIÓN
Ventas	<b>226.378,27</b>		<b>228.197,19</b>	
Costo de Ventas	90.835,05	40%	77.974,00	34%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>135.543,22</b>		<b>150.223,19</b>	

Gastos Administrativos y Ventas	96.674,47	43%	106.280,44	47%
<b>Utilidad Operacional</b>	<b>38.868,75</b>		<b>43.942,75</b>	

Otros Ingresos	<b>8,93</b>		<b>6,28</b>	
Otros Egresos	0		0	
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>38.877,68</b>		<b>43.949,03</b>	

La empresa presenta una utilidad bruta durante el período 2017 de \$43.949,03

**LIQUIDEZ.-** La liquidez de la empresa durante el periodo arroja un índice de 1, índice adecuado y óptimo para mantener el principio Negocio en Marcha.

**PERSONAL.-** La nomina actualmente disponen de 2 empleados directos que se encuentran en relación de dependencia directa con la compañía, hasta el 31/12/2017 trabajo la representante técnica de la empresa, requerimiento exigido por el ARSA para los trámites de Registros Sanitarios, a partir de enero del 2018 se incluirá a otra persona bajo la modalidad de horarios

**PROYECCIONES.-** Como se puede observar las ventas han tenido un incremento de alrededor del 0.79 % se ha cumplido parcialmente el objetivo planificado para el año 2017 que era mantener e incrementar en un 2% las ventas el año 2017 solo se ha mantenido las ventas más no se ha incrementado en el 2% planificado; para el año 2018 la empresa se ha trazado como objetivo mantener el nivel de ventas alcanzado en el año 2017 e incrementar en un 2% el nivel de ventas.

En cuanto a la rentabilidad la empresa mantendrá los métodos de control a nivel gastos y costos que se han venido manejando en los tres últimos año, metodología que ha permitido mantener y mejorar la rentabilidad en la empresa.

### **CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.-**

- Como representante legal de Amytec Cía. Ltda. desde enero del año 2018, he realizado gestiones de revisión y análisis de los resultados de los 2 últimos años a fin de determinar si la empresa está cumplimiento con su objetivo,
- A la presenta fecha se ha cumplido con todas las obligaciones legales sociales y tributarias con los organismos de control societarios legal y tributario, se evidencia un cumplimiento a todo nivel con nuestros clientes internos y externos, y un correcto manejo y optimización de recursos.
- Para el año 2018 se pronostica un ligero incremento en los precios del alrededor de un 2%, que nos permita mejorar la rentabilidad de la empresa, de igual forma se ha mantenido reuniones con la gerencia de Dematec a fin de buscar mecanismos para incrementar las ventas, como mecanismo acordado se ha pactado con Dematec un descuento de un 15% a todas las compras del año 2018 con el objetivo de incentivar el nivel de compras.
- El Año 2018 se presenta como un año particular por ser un año de elecciones lo que afecta el entorno socio económico del país factor que puede afectar significativamente las operaciones de la empresa, es necesario reiterar que nuestro principal cliente Dematec depende en un 80% de las ventas realizadas al sector público, por lo que es necesario dar un seguimiento continuo a las ventas que realice nuestro principal cliente, reitero la necesidad de un manejo cauto de los recursos para evitar una pérdida de liquidez que pueda afectar la normal operación de la empresa.

- La estrategia prevista para la compañía en el 2018, es trabajar en los canales de venta para atraer nuevos clientes, la Gerencia de Ventas contratada trabajara en la explotación de las líneas que son exclusivas de la empresa de igual forma se ha hecho el compromiso de explorar e introducir al mercado líneas económicas que nos permitan ser competitivos en cuanto a precios sin perder la calidad que destaca a la empresa.
- Solicito comedidamente a la junta de socios su compromiso al trabajo diario su apertura a implementar medidas para fortalecer el crecimiento de la empresa, así como el respaldo frente a los ajustes de control económico que se tenga que hacer.

Manifiesto mi agradecimiento a los miembros de la Junta de socios por la confianza depositada en mi persona a fin de crecer con la empresa Amytec Cía. Ltda. reitero mi solicitud de un trabajo continuo a fin de alcanzar los objetivos planificados.

Atentamente



Dra. Gisela Janett Paredes Andrade

**GERENTE GENERAL  
AMYTEC CIA. LTDA.**