TOPVISION S.A.
INFORME DE GERENCIA
AÑO 2014

De conformidad con disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, me permito poner en conocimiento de ustedes el siguiente informe de labores desarrolladas en el año 2014, para la empresa TOPVISION S.A.

En primera instancia, debo manifestar que como prioridad nos hemos centrado en acatar todas las normas, reglamentos y disposiciones legales, tributarias, laborales y administrativas emanadas por los Entes Reguladores del Estado, y promoviendo a que dentro de esos parámetros, nuestra actividad económica rinda los beneficios que todos esperamos.

A continuación demuestro las variaciones tanto en los ingresos como en los egresos generados en el periodo comprendido entre enero y diciembre de 2014:

INGRESOS

AÑO 2013	**AÑO 2014**
827,431.16 USD	694.419.98 USD

Existe una disminución del 19.15% en relación a las ventas del año 2013

GASTOS

AÑO 2013	**AÑO 2014**
742,235.44 USD	700,915.64 USD

Existe una disminución del 5.90% en relación a los gastos efectuados en el año 2013.

Como se puede ver, los ingresos que se han generado han decrecido en este periodo, esto se debe en gran parte al incremento de la competencia, la misma que entró al mercado de una manera agresiva, ocasionando disminución de clientes; otro factor es la situación política que vive el país que ha causado desmedro en las finanzas del ciudadano común que debe buscar otras prioridades.

También notamos disminución en nuestros gastos, debido a que los pagos por honorarios médicos, insumos y suministros fueron relativamente proporcionales en relación a la atención de clientes.

Con relación a los Activos y Pasivos podemos analizar como hecho mas relevante la recuperación de la cartera por cobrar a Novaclínica, la misma que ascendía a 86,535.91 USD y que ha sido reducida a 21,121.48 USD, a esto debemos añadir también el hecho de que las Cuentas por Cobrar por atenciones a clientes particulares, prácticamente no existen o son muy bajas, y con respecto a los pagos recibidos mediante tarjetas de crédito, estos son recuperables inmediatamente y acreditados en nuestras cuentas bancarias en pocos días; por este motivo y considerando que

nuestro ingreso económico es corriente, podemos mantener una liquidez estable, y hacer uso de nuestros recursos cuando sea necesario en una forma adecuada y sin temor a caer en sobregiros bancarios o tener que acudir a créditos de emergencia.

Justamente considerando las recomendaciones de periodos anteriores sobre el hecho de mejorar el servicio hacia la comunidad y atraer nuevos clientes que apalearán nuestra actividad, se realizó una inversión adquiriendo el equipo WAVE LIGHT FS200, que en un futuro inmediato nos dará un mayor ingreso económico y los resultados esperados; este equipo será cancelado en cuotas mensuales en un lapso de cuatro años.

En concordancia con estos datos, podemos deducir que el resultado económico para el año 2014, es negativo por un monto de 6,495.66 USD, pero si hacemos relación con el movimiento económico que vamos a generar con este equipo tecnológico adquirido, asumimos que esta cantidad negativa dará un vuelco significativo y será recuperada a mas tardar en el primer trimestre del año 2015, por lo que nuestro propósito de aquí en adelante será promover como política institucional la mejora en nuestra atención y en nuestro servicio, procurando que nuestra gente se comprometa con la Misión y Visión Institucionales y logremos crear una cultura de equipo que nos permita la mejora continua y así mantenernos en una balanza siempre positiva y con buena salud financiera.

Es todo cuanto puedo informar, esperando como siempre su aceptación y confianza a la gran responsabilidad que tengo sobre mis hombros y sobre la cual estoy poniendo todo mi esfuerzo y contingente para sacar adelante este proyecto que crece cada día.

Dr. Esteban Velasteguí C.
GERENTE GENERAL