

**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA ANCLAFIX CIA. LTDA.**

**QUITO, MARZO 2014**

**SIMPSON**

**Strong-Tie ANCHOR SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Espaltes
- Placa de impacto
- Clavos
- Pulverizantes



**Husqvarna**

- Herramientas diamantadas
- Equipos de corte y perforación

**TRABAJOS AUTOPROTECCIONABLES**

- Maltas
- Metal
- Gypsum
- Accesorios

**BOSCH HITACHI**

- Taladro:
- De percusión
- De diamante
- Amoladores
- Amoladores
- Sierras
- Ligeros
- Cinceles

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Varillas roscadas

**SEÑORES SOCIOS:**

De conformidad a lo que disponen las Leyes vigentes que dicen relación a las actividades de las empresas, me permito poner a vuestra consideración el informe financiero y económico de ANCLAFIX CIA. LTDA., correspondiente al ejercicio económico terminado al 31 de diciembre del 2013:

**I. ANTECEDENTES:**

Anclafix Cia. Ltda. se constituyó el 04 de mayo de 2005, mediante escritura pública otorgada en la Notaría Tercera del Dr. Roberto Salgado Salgado. La compañía tiene como objeto social la importación, venta, distribución, comercialización de productos, artículos, maquinarias, equipos, accesorios, partes, piezas, herramientas, aditamentos relacionados con la industria de la construcción, sean estos importados o nacionales.

Su capital social autorizado, suscrito y pagado es de DOS MIL DOLARES AMERICANOS (US\$ 2.000,00), divididos en dos mil (2.000) participaciones de un dólar americano cada una.

SOCIOS	CAPITAL SUSCRITO	CAPITAL PAGADO EN NUMERARIO	NUMERODE PARTICIPACIONES
Ciria Vásquez V.	800,00	800,00	800
Eliana Vaca V.	600,00	600,00	600
Martha Rodríguez V.	400,00	400,00	400
María A. Vásquez R.	100,00	100,00	100
Marco A. Vásquez R.	100,00	100,00	100
<b>TOTAL</b>	<b>2.000,00</b>	<b>2.000,00</b>	<b>2.000</b>

**II. ENTORNO:**

En el año 2013 la inversión inmobiliaria no tuvo un incremento con relación al año 2012. Este decremento, se dio principalmente porque la inversión estatal se detuvo por asuntos políticos y económicos que no pudieron cubrir lo planificado y los subcontratistas tuvieron serios problemas para cobrar los contratos de construcción suscritos con el estado. Esta situación afectó al presupuesto de ventas de la compañía y no se pudo cumplir con lo proyectado en ventas con un incremento del 20% del año 2012.

**SIMPSON**
  
**Strong-Tie**
  
**ANCHOR SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Espalco
- Pistola de impacto
- Clavos
- Pulverizantes


  
**Husqvarna**

- Herramientas  
diamantadas
- Equipos de corte  
y perforación

**ORNELLOS**
  
**ADORNES/ORNAMENTOS**

- Bujes
- Metal
- Gyproam
- Accesorios


  
**BOSCH**
  
**HITACHI**

- Taladro:
- De percusión
- De diamante
- Amoladoras
- Alamoladoras
- Sierras
- Lijadoras
- Cizallas

**OTROS**

- Sierras de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Varillas roscadas

Sin embargo de lo antes mencionado, y con la aplicación de estrategias de ventas y mejoramiento en la atención a nuestros clientes, el decremento en las ventas con relación al año 2012 fue del 2%, mismo que no afectó al normal desenvolvimiento de las actividades administrativas y comerciales de la empresa.

Cabe mencionar que el crecimiento económico del país durante el año 2013 fue de 4.5% contra el 5.1% del año 2012. Este decremento de 0.6% afectó al desarrollo normal de la economía en general del país y de la empresa.

### III. LA EMPRESA:

Los trabajadores han cobrado sus haberes y beneficios sociales, dentro de los plazos establecidos; y, se encuentran debidamente garantizados con todos los beneficios de ley, razón por la cual no existe rotación de empleados ni conflictos laborales. Dada la situación se ha podido entregar bonos por metas cumplidas y aguinaldos navideños muy significativos, hecho que mantiene al personal satisfecho y dedicado a sus labores.

La utilidad del ejercicio que nos ocupa es de US\$ 186.103, contra US\$ 169.385 del año 2012. La utilidad líquida a favor de los socios es de US\$ 118.063, contra US\$ 103.771 del año 2012, después de participación de trabajadores (\$ 30.285) y pago de impuesto a la renta de la compañía (\$ 37.755).

### IV. SITUACION FINANCIERA:

La situación financiera, comparado con el año 2012, en miles de dólares es la siguiente:

#### ACTIVO:

El total del activo corriente es de \$ 952.458, contra \$ 900.382 del año 2012. Los rubros más significativos son: el exigible que registra la suma de \$ 144.822 y el realizable (inventarios) \$ 776.596 contra \$ 649.389 del año 2012. También tenemos el disponible (caja bancos) con un valor de \$ 31.020.

Dentro de la cifra del total del activo, se registra \$ 32.732 como activo fijo y \$ 5.810 como activo diferido. El total del activo es de \$ 990.980, contra \$ 950.556 del año 2012. Existe un incremento de \$ 40.424, que representa 4.3% más que el año 2012.

#### PASIVO:

Pasivo Corriente: este rubro registra la suma \$ 342.993, cifra en la cual se incluye deudas con los proveedores nacionales (\$ 41.520), proveedores del exterior (\$ 199.919) y otras obligaciones (\$ 92.944), con instituciones

financieras (\$ 8.610), con la administración tributaria (\$ 52.552), con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (\$ 6.473) y con empleados, incluidas las utilidades del ejercicio que nos ocupa, (\$ 33.919). Con relación al 2012 el decremento es de \$ - 105.267 (-23.5%)

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
**ANCHON SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Epoxico
- Placa de impacto
- Clavos
- Fulminantes



**Husqvarna**

- Herramientas diamantadas
- Equipos de corte y perforación

**TORNILLOS**  
**ULTRAPERFORMANCE**

- Madera
- Metal
- Gypsum
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladro:
- De percusión
- De diamante
- Amoladores
- Amoladores
- Sierras
- Lijadoras
- Cinceles

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Varillas roscadas

Pasivo a largo plazo: en este rubro se registran las cuentas y documentos por pagar a socios (\$ 159.917) y varios (\$ 127.736), cuya suma registra un total de \$ 315.800. En el año 2012, el total de este rubro fue de \$ 271.852, con lo cual se registra un incremento de \$ 43.948 (16.2%).

El total del pasivo corriente y a largo plazo asciende a \$ 709.993. El del año 2012 fue de \$ 720.112. Decremento de \$ - 10.120 (- 1.4%)

**PATRIMONIO:**

El patrimonio de la compañía es de \$ 332.187, contra US\$ 230.443 del año 2012, cifra que representa un incremento del 101.744 (44.2%) y está compuesto de la siguiente manera: Capital Social \$ 2.000,00, Reserva Legal \$ 551, Reserva Facultativa \$ 27.345, ajustes por implementación NIFS US\$ menos - 15.750 y la utilidad líquida registrada en el presente ejercicio de \$ 118.063. Total del patrimonio año 2013 (\$ 332.187) Diferencia con año 2012 \$ (\$ 101.744). 44.2%

El total del pasivo y patrimonio de la empresa registra una suma de \$ 990.980, contra 950.556, del año 2012. Existe un incremento de \$ 40.424 (4.3%), igual al total de activos del balance.

**RESULTADOS:**

Los ingresos por ventas, servicios e ingresos no operacionales en el ejercicio, ascienden a \$ 1.590.811 con un promedio mensual de US\$ 132.567. Cifra con la cual no se logró cubrir el 100% de lo previsto como ingresos del 2013 (\$1.780.000)

El desglose por líneas de ventas del ejercicio 2013, comparado con el 2012, es el siguiente:

Operacionales:	AÑO 2013	AÑO 2012	DIFER.	%
- Herramientas	278.097	304.204	- 26.107	- 9
- Fulminantes	291.513	216.837	74.856	35
- Epoxicos	225.937	245.168	- 19.231	- 8
- Pernos de Anclaje	138.263	196.863	- 58.600	- 29
- Clavos	142.567	133.448	9.119	7
- Brocas	98.479	105.933	- 7.454	- 7
- Varillas roscadas	162.510	145.096	17.414	12
- Tornillos	35.713	91.403	- 55.690	- 61
- Tacos	71.734	68.333	3.401	5
- Discos abrasivos	12.326	18.292	- 5.966	- 32

- Cintas Coínco	77.801	63.639	5.966	9
- Repuestos	21.817	17.450	4.367	25
- Accesorios	16.879	21.141	- 4.262	- 20
- Varios	0	519	- 519	- 100
- Menos:				
Descuentos en ventas -	79.224	89.226	- 10.002	- 11
<b>TOTAL VENTAS</b>	<b>1.494.413</b>	<b>1.539.100</b>	<b>- 41.545</b>	<b>- 3</b>
Alquileres y Reparaciones	71.165	68.023	3.142	5
<b>TOTAL OPERACIÓN</b>	<b>1.565.578</b>	<b>1.607.123</b>	<b>- 41.365</b>	<b>- 3</b>
<b>No operacionales</b>				
- Varios	25.232	11.991	13.241	110
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>1.590.811</b>	<b>1.619.114</b>	<b>- 28.304</b>	<b>- 2</b>

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
**ANCHOR SYSTEM**  
 - Pernos de anclaje  
 - Espinas  
 - Placas de impacto  
 - Clavos  
 - Pulverizantes

**Husqvarna**  
 - Herramientas  
 diamantadas  
 - Equipos de corte  
 y perforación

**TIERRAS**  
**INDUSTRIALES**  
 - Bases  
 - Bata  
 - Dymon  
 - Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**  
 - Taladros  
 - De percusión  
 - De diamante  
 - Amoladores  
 - Acabados  
 - Sierras  
 - Líquidos  
 - Clavos

**OTROS**  
 - Brocas de diamante  
 - Discos de diamante  
 - Discos de corte  
 - Discos abrasivos  
 - Ventas misceláneas

Como se puede deducir del cuadro que antecede, el decremento total en las ventas y en otros ingresos con relación al año 2012, es de \$ - 28.304 (-2%).

#### EGRESOS:

Los costos operacionales, en el que se incluye el costo de ventas y los gastos administrativos, ascienden a \$ 1.472.747. El costo de la mercadería vendida suma \$ 777.216 (52% sobre ventas netas y 53% sobre el total de costos); costo de personal \$ 447.894 (30% sobre el total de costos); gastos generales \$ 215.190 (15% sobre el total de costos); gastos no operacionales \$ 32.447 (2.2% sobre total de costos).

La utilidad bruta generada durante el ejercicio que nos ocupa, es de \$ 813.595 valor que cubre los gastos de personal; incluido el 15% de participación trabajadores \$ 30.265, pago de impuesto a la renta \$ 37.755, y de administración, de ventas y no operacionales, que suman \$ 695.531, lo que nos da como resultado final una utilidad líquida de \$ 118.063.

La empresa cuenta con un crédito tributario por impuesto a la renta retenido en la fuente, y acumulado al 31 de diciembre del año 2013 de \$ 14.310. Este crédito será utilizado para pagar el impuesto a la renta de la compañía del 2013 de \$ 37.755, de conformidad a la utilidad obtenida en el presente ejercicio económico, con lo cual se debe pagar una diferencia de \$ 23.305.

#### UTILIDADES:

De conformidad a lo anteriormente señalado, la empresa ha generado una utilidad antes de participación de trabajadores y pago de impuestos de \$

186.103. Suma que pongo a consideración de los señores socios para que se distribuya de la siguiente manera:

• 15% Participación trabajadores	US\$ 30.285
• Pago Impuesto a la renta compañía	" 37.755
• Utilidad a disposición de los señores socios	" 118.063
<b>Total utilidad ejercicio 2013</b>	<b>US\$ 186.103</b>

Sin embargo de que los ingresos por ventas no cubrieron las expectativas del año 2013, los ajustes realizados para controlar los gastos y evitar excesos en la operación de la empresa, puedo manifestar, para tranquilidad de los señores socios, que la utilidad del año 2013 (\$ 186.103) es mejor que el año 2012 que genero \$ 169.383.

#### RAZONES FINANCIERAS:

Con el fin de que los señores socios tengan una idea de cómo se encuentra financieramente la empresa al final del ejercicio, me permito señalar los índices más relevantes del balance general. Cabe señalar que estos índices financieros de corto plazo brindan parámetros de referencia, pero no tienen características absolutas; constituyen indicadores estáticos que reflejan posibilidades o limitaciones según su dimensión.

- **Índice de liquidez:**

$$\frac{\text{Activo disponible} + \text{activo exigible}}{\text{Pasivo corriente o Circulante}} = \frac{31.020 + 144.822}{342.993} = \frac{175.842}{342.993} \text{ igual } 0,51$$

Este índice de 0.51 centavos cubre la deuda de cada dólar que la empresa registra al 31 de diciembre del 2013. Este índice está por debajo de la unidad, la liquidez de la empresa es bastante aceptable.

- **Índice de Solvencia**

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{952.438}{342.993} \text{ Igual } 2,78$$

El cociente es de 2.78 dólares por cada dólar de deuda. La norma dice que este índice debe ser de 2 a 1 para considerar que una empresa es solvente. Creo que en éste índice la empresa se encuentra sobre lo que sugiere la técnica financiera.

- **Índice de solidez:**

$$\frac{\text{Recursos propios (Capital + reservas)}}{\text{Pasivo Exigible}} = \frac{332.187}{658.793} \text{ Igual } 0,50$$

**SIMPSON**  
Strong-Tie  
ANCHOR SYSTEM

- Pernos de anclaje
- Espaltes
- Placas de impacto
- Clavos
- Pulverizantes



**Husqvarna**

- Herramientas diamantadas
- Equipos de corte y perforación

**FORMULOS**  
AUTOPROTECTA

- Muecas
- Muecas
- Opcium
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros
- De perforación
- De diamante
- Amoladoras
- Amoladoras
- Sierras
- Líquidos
- Cables

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Herrajes roscados



El cociente demuestra cuantos dólares propios de la empresa se contabilizan por cada dólar de deuda de corto y largo plazo. Mientras mayor sea el cociente demuestra que la participación de los socios en los bienes de la empresa es mayor, por consiguiente, mejor será la solidez.

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
**ANCHOR SYSTEM**

- Placas de anclaje
- Espaltes
- Placas de impacto
- Clavos
- Puntos de anclaje



**Husqvarna**

- Herramientas manuales
- Equipos de corte y perforación

**CONEXIONES AUTOPERFORANTES**

- Madera
- Metal
- Herrería
- Acero inoxidable

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros
- Lijas manuales
- Lijas eléctricas
- Herramientas
- Máquinas
- Equipos
- Herrajes

**OTROS**

- Brackets de aluminio
- Discos de corte
- Discos de corte
- Discos abrasivos
- Herrajes especiales

• **Índice de endeudamiento:**

$$\text{Índice de endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo exigible} \times 100}{\text{Activo total}} = \frac{658.793 \times 100}{990.980} = 66.48\%$$

El resultado expresado en porcentaje demuestra la proporción en la cual los acreedores están participando en los bienes de la empresa: a menor porcentaje mayor capacidad de endeudamiento.

**V. EL FUTURO**

En atención a los resultados del año 2013, consideramos que el año 2014 no será mejor. El gobierno que hoy tiene la mayoría parlamentaria, implementará leyes que seguramente afecten a las importaciones con aranceles más fuertes que los que están vigentes al terminar el año 2013. Las ventas programadas son conservadoras, consideramos que el incremento de las ventas será de un 10% con relación al año 2013. Esperamos facturar un promedio mensual de ventas de \$ 143.500.

Por último, es importante que los señores socios conozcan que se ha cumplido con todas las resoluciones adoptadas por la Junta General de Socios; y, además, que la Empresa se encuentra al día con sus obligaciones tributarias, con el IESS y con las instituciones de control que permiten la operatividad de la compañía.

Señores Socios, es todo lo que puedo manifestar en honor a la verdad. Los estados financieros de la empresa se encuentran a vuestra disposición.

Atentamente,

**E. Marco Vásquez V.**  
**GERENTE GENERAL**

CC: FILE

Mvv-