

**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA  
DE SOCIOS DE LA COMPAÑIA ANCLAFIX CIA. LTDA.**

**QUITO, MARZO 2013**

**SIMPSON**

**Strong-Tie  
ANCHOR SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Espallos
- Platos de impacto
- Clavos
- Futormentas

**Husqvarna**

- Herramientas  
diamantadas
- Equipos de corte  
y perforación

**FORMULAS  
AUTOPROTECTORAS**

- Madera
- Metal
- Gypsum
- Accesorios

**BOSCH  
HITACHI**

- Taladros
- De percusión
- De diamante
- Amoladoras
- Abocardadoras
- Sierras
- Lijadoras
- Cinceles

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Discos de diamante
- Discos de corte
- Discos abrasivos
- Varillas roscadas

**SEÑORES SOCIOS:**

De conformidad a lo que disponen las Leyes vigentes que dicen relación a las actividades de las empresas, me permito poner a vuestra consideración el informe financiero y económico de ANCLAFIX CIA. LTDA., correspondiente al ejercicio económico terminado al 31 de diciembre del 2012:

**I. ANTECEDENTES:**

Anclafix Cia. Ltda. se constituyó el 04 de mayo de 2005, mediante escritura pública otorgada en la Notaría Tercera del Dr. Roberto Salgado Salgado. La compañía tiene como objeto social la importación, venta, distribución, comercialización de productos, artículos, maquinarias, equipos, accesorios, partes, piezas, herramientas, aditamentos relacionados con la industria de la construcción, sean éstos importados o nacionales.

Su capital social autorizado, suscrito y pagado es de DOS MIL DOLARES AMERICANOS (US\$ 2.000,00), divididos en dos mil (2.000) participaciones de un dólar americano cada una.

SOCIOS	CAPITAL SUSCRITO	CAPITAL PAGADO EN NUMERARIO	NUMERODE PARTICIPA- CIONES
Ciria Vásquez V.	800,00	800,00	800
Eliana Vaca V.	600,00	600,00	600
Martha Rodríguez V.	400,00	400,00	400
María A. Vásquez R.	100,00	100,00	100
Marco A. Vásquez R.	100,00	100,00	100
<b>TOTAL</b>	<b>2.000,00</b>	<b>2.000,00</b>	<b>2.000</b>

**II. ENTORNO ECONOMICO:**

Según datos del INEC, la inflación fue de 5,14% contra el año 2011 que fue de 5,41% obteniendo una decremento de 0,27% en este rubro. El crecimiento real del PIB fue de 3,8% en el 2012 contra 5,8% del 2011 registrando un decremento con relación al año 2011 de 2%. El desempleo registra un decremento con relación al año 2011 (5,10%), 2012 (5,04%).

Lo antes mencionado, más los correctivos aplicados a nuestra política de ventas y comercialización de los productos que distribuimos, han significado un incremento en las ventas.

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
**ANCHOR SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Espolnos
- Pernos de impacto
- Clavos
- Fijaciones

**Husqvarna**

- Herramientas  
diamantadas
- Equipos de corte  
y perforación

**TORNILLOS  
AUTOPERCORANTES**

- Madera
- Metal
- Opcorin
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros:
  - De percusión
  - De diamante
- Amoladoras
- Acorchadoras
- Sierras
- Lijadoras
- Cuentas

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Discos de diamante
- Discos de corte
- Discos abrasivos
- Ventosas resacas

En cuanto tiene que ver al crecimiento estimado de la economía para el año 2013 es del 3,6% contra el del año 2012 que fue de 4,8%. Esperamos que este crecimiento decrecido del año 2013 con relación al 2012, no afecte a las operaciones comerciales de la compañía y podamos cumplir con el presupuesto de ventas del año 2013.

**III. LA EMPRESA:**

La liquidez generada por el incremento de las ventas ha permitido que se cumplan oportunamente las obligaciones con el Servicio de Rentas Internas (SRI), con Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) y con las demás instituciones que ejercen control sobre las empresas vigiladas por la Superintendencia de Compañías. Además, se ha realizado abonos a las deudas de largo plazo

Los trabajadores han cobrado sus haberes y beneficios sociales, dentro de los plazos establecidos; y, se encuentran debidamente garantizados con todos los beneficios de ley, razón por la cual no existe una marcada rotación de empleados ni conflictos laborales. Dada la situación se ha podido entregar bonos por metas cumplidas y aguinaldos navideños muy significativos, hecho que mantiene al personal satisfecho y dedicado a sus labores.

La situación señalada anteriormente, nos ha permitido obtener en el ejercicio, a favor de los socios, una utilidad líquida de \$ 103.771, después de participación de trabajadores (\$ 28.486) y pago de impuesto a la renta (\$ 37.128).

**IV. SITUACION FINANCIERA:**

La situación financiera, comparado con el año 2011, en miles de dólares es la siguiente:

**ACTIVO:**

El total del activo corriente es de \$ 899.986 contra \$ 616.411 del año 2011. Los rubros más significativos son: el exigible que registra la suma de \$ 208.956 y el realizable (inventarios) \$ 649.389 contra \$ 462.761 del año 2011. También tenemos el disponible (caja bancos) con un valor de \$ 41.641.

Dentro de la cifra del total del activo, se registra \$ 32.074 como activo fijo y \$ 18.099 como activo diferido. El total del activo es de \$ 950.159 contra \$

658.577 del año 2011. Existe un incremento de \$ 291.582, que representa 44.3% más que el año 2011.

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
ANCHOR SYSTEM

- Pernos de anclaje
- Epoxico
- Placas de impacto
- Cables
- Fulminantes

**Husqvarna**

- Herramientas eléctricas
- Equipos de corte y perforación

**FORMULOS AUTOPROBANTES**

- Madera
- Metal
- Grapes
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros:
  - De percusión
  - De diamante
- Amoladoras
- Atomizadoras
- Sierras
- Lijadoras
- Cuchillos

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Discos de diamante
- Discos de corte
- Disco abrasivo
- Varillas roscadas

**PASIVO:**

**Pasivo Corriente:** este rubro registra la suma \$ 448.218, cifra en la cual se incluye deudas con los proveedores nacionales (\$ 138.372), proveedores del exterior (\$ 163.768) y, con instituciones financieras (\$ 34.109), con la administración tributaria (\$ 76.645), con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (\$ 5.040) y con empleados, incluidas las utilidades del ejercicio que nos ocupa, (\$ 30.283). Con relación al 2011 el incremento es de \$ 176.182 (64.8%)

**Pasivo a largo plazo:** en este rubro se registran las cuentas y documentos por pagar a socios (\$ 129.390) y a varios (\$ 120.592). Además se registran provisiones para desahucio (\$ 9.755), para jubilación (\$ 12.114), cuya suma registra un total de \$ 271.852. En el año 2011, el total de este rubro fue de \$ 239.464, registrando un incremento de \$ 32.388 (13.5%).

El total del pasivo corriente y a largo plazo asciende a \$ 720.070. El del año 2011 fue de \$ 511.500. Incremento de \$ 208.570 (40.8%)

**PATRIMONIO:**

El patrimonio de la compañía ha mejorado con relación al año 2011 en \$ 83.012 que representa un incremento el 56.4%. Está compuesto de la siguiente manera: Capital Social \$ 2.000,00, Reserva Legal \$ 551, Reserva Facultativa \$ 27.345, ajustes por implementación NIFS (\$ - 15.750+850), utilidad líquida del año 2011 \$ 114.322 y la utilidad líquida registrada en el presente ejercicio de \$ 103.071. Total del patrimonio \$ 230.089.

El total del pasivo y patrimonio de la empresa registra una suma de \$ 950.159, contra \$ 658.577 del año 2011. Existe un incremento de \$ 291.582 (44.3%), igual al total de activos del balance.

**RESULTADOS:**

Los ingresos por ventas, servicios e ingresos no operacionales en el ejercicio, ascienden a \$ 1.618.761 con un promedio mensual de US\$ 134.897. Cifra con la cual no se logró cubrir el 100% de lo previsto como ingresos del 2012 (\$1.700.000)

El desglose por líneas de ventas del ejercicio 2012, comparado con el 2011, es el siguiente:

Operacionales:	AÑO 2012	AÑO 2011	DIFER.	%
- Herramientas	304.204	238.175	66.029	28%
- Fulminantes	216.657	185.400	31.257	17%

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
**ANCHOR SYSTEM**

- Pernos de anclaje
- Espantos
- Placas de impacto
- Clavos
- Pulverizantes

**Husqvarna**

- Herramientas  
diamantadas
- Equipos de corte  
y perforación

**ORNELLOS**  
**SUPERCONDICIONADOS**

- Madera
- Metal
- Coprum
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros:
- De percusión
- De diamante
- Amoladoras
- Sierritas
- Sierras
- Lijadoras
- Cizallas

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Varillas roscadas

- Epoxicos	245.168	318.071	- 72.903	- 23%
- Pernos de Anclaje	196.863	135.529	61.334	45%
- Clavos	133.393	107.061	26.332	24%
- Brocas	105.913	108.332	- 2.419	- 0.2%
- Varillas roscadas	145.096	90.159	54.937	61%
- Tornillos	91.398	77.783	13.615	17%
- Tacos	68.332	38.414	29.918	78%
- Discos abrasivos	18.292	29.873	- 11.581	- 39%
- Cintas Coinco	63.639	42.829	20.810	48%
- Repuestos	17.340	13.496	3.844	28%
- Accesorios	21.141	15.971	5.170	32%
- Varios	519	61	458	750%
- Menos:				
Descuentos en ventas	- 89.208	- 69.744	- 19.464	- 28%
<b>TOTAL VENTAS</b>	<b>1.538.747</b>	<b>1.331.410</b>	<b>357.859</b>	<b>37%</b>
Alquileres y Reparaciones	68.023	79.111	- 11.088	- 14%
<b>TOTAL OPERACIÓN</b>	<b>1.606.770</b>	<b>1.410.521</b>	<b>196.249</b>	<b>14%</b>
<b>No operacionales</b>				
- Varios	11.991	20.856	- 8.865	42%
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>1.618.761</b>	<b>1.431.377</b>	<b>187.384</b>	<b>13.1%</b>

Como se puede deducir del cuadro que antecede, el incremento total en las ventas y en otros ingresos con relación al año 2011, es de \$ 187.384 (13.1%).

**EGRESOS:**

Los costos operacionales, en el que se incluye el costo de ventas y los gastos administrativos, ascienden a \$ 1.514.990. El costo de la mercadería vendida suma \$ 836.338 (52% sobre ventas netas y 55% sobre el total de costos); costo de personal \$ 419.638 (28% sobre el total de costos); gastos generales \$ 219.763 (14.5% sobre el total de costos); gastos no operacionales \$ 39.251 (0.03% sobre total de costos).

La utilidad bruta generada durante el ejercicio que nos ocupa, es de \$ 782.422 valor que cubre los gastos de personal; incluido el 15% de participación trabajadores \$ 28.486, pago de impuesto a la renta \$ 37.128, y de administración, de ventas y no operacionales, que suman \$ 678.651, lo que nos da como resultado final, una utilidad líquida a disposición de los señores socios de \$ 103.771.

La empresa cuenta con un crédito tributario por impuesto a la renta retenido en la fuente, y acumulado al 31 de diciembre del año 2012 de \$ 13.329. Este crédito será utilizado para pagar el impuesto a la renta de la compañía del 2012

de \$ 37.128, de conformidad a la utilidad obtenida en el presente ejercicio económico, con lo cual se debe pagar una diferencia de \$ 23.799.

#### UTILIDADES:

De conformidad a lo anteriormente señalado, la empresa ha generado una utilidad antes de participación de trabajadores y pago de impuestos de \$ 169.385. Suma que pongo a consideración de los señores socios para que se distribuya de la siguiente manera:

• 15% Participación trabajadores	US\$ 28.486
• Pago Impuesto a la renta compañía	" 37.128
• Utilidad a disposición de los señores socios	" 103.771
<b>Total utilidad ejercicio 2011</b>	<b>US\$ 169.385</b>

Como no escapará al mejor criterio de los señores socios, por el incremento de las ventas y los resultados obtenidos, se puede señalar que el año 2012 fue mejor que el año 2011. También vale mencionar que se mantuvo una política de control de gastos, a tal punto que los porcentajes de gastos del personal, generales y de ventas no han superado los del año 2011.

#### RAZONES FINANCIERAS:

Con el fin de que los señores socios tengan una idea de cómo se encuentra financieramente la empresa al final del ejercicio, me permito señalar los índices más relevantes del balance general. Cabe señalar que estos índices financieros de corto plazo brindan parámetros de referencia, pero no tienen características absolutas; constituyen indicadores estáticos que reflejan posibilidades o limitaciones según su dimensión.

- **Índice de liquidez:**

$$\frac{\text{Activo disponible} + \text{activo exigible}}{\text{Pasivo corriente o Circulante}} = \frac{41.641 + 208.956}{448.218} = 250.597 \text{ Igual } 0.56$$

Este índice de 0.56 centavos cubre la deuda de cada dólar que la empresa registra al 31 de diciembre del 2012. Este índice está por debajo de la unidad, la liquidez de la empresa es regular.

- **Índice de Solvencia**

$$\circ \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{899.986}{448.218} \text{ Igual } 2.00$$

El cociente es de dos dólares por cada dólar de deuda. La norma dice que este índice debe ser de 2 a 1 para considerar que una

empresa es solvente. Creo que en éste índice la empresa se encuentra dentro de lo que sugiere la técnica financiera.

**SIMPSON**

**Strong-Tie**  
ANCHOR SYSTEM

- Pernos de anclaje
- Espigas
- Puntos de impacto
- Clavos
- Fijadores

**Husqvarna**

- Herramientas
- Equipos de corte
- y perforación

**HERRAMIENTAS**  
Y ACCESORIOS

- Máquinas
- Metal
- Gypsum
- Accesorios

**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros:
- De percusión
- De diamante
- Amoladores
- Alisadores
- Corta
- Lijadoras
- Cintas

**OTROS**

- Discos de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Varillas rebarcas

• **Índice de solidez:**

- $\frac{\text{Recursos propios (Capital + reservas)}}{\text{Pasivo Exigible}} = \frac{230.089}{720.070}$  Igual 0.32

El cociente demuestra cuantos dólares propios de la empresa se contabilizan por cada dólar de deuda de corto y largo plazo. Mientras mayor sea el cociente demuestra que la participación de los socios en los bienes de la empresa es mayor, por consiguiente, mejor será la solidez.

• **Índice de endeudamiento:**

- $\frac{\text{Pasivo exigible} \times 100}{\text{Activo total}} = \frac{720.070 \times 100}{950.159} = 75.78\%$

El resultado expresado en porcentaje demuestra la proporción en la cual los acreedores están participando en los bienes de la empresa. A mejor porcentaje mayor capacidad de endeudamiento.

**V. EL FUTURO**

Las ventas programadas son conservadoras. Consideramos que el incremento de las ventas sea de un 10% con relación al año 2012. Esperamos facturar un promedio mensual de \$ 147.000.

Cabe mencionar que seguimos manejando la línea HITACHI y BOSCH. La línea BOSCH ha cumplido con su compromiso de darnos el respaldo técnico y financiero con los cual, esta línea si nos ha dado satisfacciones; no así con la línea HITACHI que no ha podido brindarnos el respaldo técnico y el aprovisionamiento de herramientas, repuestos y accesorios para un buen manejo de la línea, razón por la cual estamos liquidando la relación comercial con esta marca.

Como es de conocimiento, obtuvimos la representación de la marca HUSQVARNA quienes nos están apoyando con el fin de que podamos introducir la marca en el mercado nacional. La verdad es que no hemos obtenido el éxito que esperábamos. La herramienta es de excelente calidad, pero el precio está sobre las marcas chinas que se comercializan en nuestro mercado. Consideramos que nos llevará un tiempo más para conseguir los resultados que esperamos con dicha marca.

Para tranquilidad de los señores socios, es importante señalar que se ha cumplido con todas las resoluciones adoptadas por la Junta General de Socios y

la empresa se encuentra al día con todas sus obligaciones tributarias, con el IESS y con las instituciones de control que permiten la operatividad de la empresa.

Señores Socios, es todo lo que puedo manifestar en honor a la verdad. Los estados financieros de la empresa se encuentran a vuestra disposición.

**SIMPSON**  
**Strong-Tie**  
ANCHOR SYSTEM

- Pernos de anclaje
- Espigas
- Placas de impacto
- Cables
- Fijaciones

  
**Husqvarna**

- Herramientas manuales
- Equipos de corte y perforación

**FORMULOS**  
ACTOPERFORANTES

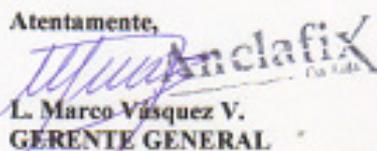
- Madera
- Metal
- Oxygen
- Accesorios

  
**BOSCH**  
**HITACHI**

- Taladros
- De percusión
- De diamante
- Amoladoras
- Aserradoras
- Sierras
- Lijadoras
- Cortadoras

**OTROS**

- Brocas de diamante
- Disco de diamante
- Disco de corte
- Disco abrasivo
- Ventosas resacas

Atentamente,  
  
**L. Marco Vasquez V.**  
**GERENTE GENERAL**

**CC: FILE**  
**Mvv.-**



