

INFORME DEL GERENTE GENERAL

El año 2007 fue provechoso para el sector de servicios especializados en la recuperación de cartera. El entorno económico y el aumento de ventas por parte de las entidades bancarias ha permitido un constante crecimiento de la cartera por cobrar, favoreciendo directamente a nosotros como empresa.

Las estrategias utilizadas durante el año 2007, se encontraron enfocadas en la diversificación de servicios, más una campaña de ventas que permitió una fuerte penetración al mercado, permitiendo un crecimiento de facturación considerable comparándolo con el año 2006.

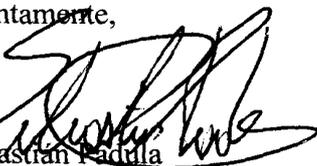
Paralelamente, la especialización del recurso humano en la recuperación de cartera, nos ha permitido tener mejores resultados y fidelizarnos más con los clientes con los cuales trabajamos.

Para el 2008, nuestro objetivo es tener un crecimiento en ventas del 25%, sobre el año 2007, enfocándonos en una campaña agresiva de publicidad y ventas.

Esperamos poder cumplir nuestros objetivos, los cuales están proyectados de acuerdo a nuestro potencial de crecimiento en base a los datos históricos.

Quito, 19 de Agosto del 2008.

Atentamente,



Sebastián Padilla

Gerente General

SEARCH COBRANZAS COMERCIALES CIA. LTDA.