

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2013

En mi calidad de gerente de la compañía CIMEPHAL S.A. me permito informar sobre el desarrollo de la Sociedad durante el año 2013.

Desde la creación como sociedad, la compañía se trazo unos objetivos, basados en el desarrollo comercial de líneas importadas, las mismas que debido a gestiones legales nos impidieron el normal desarrollo de la operación comercial durante todos estos años.

En el año 2013 la mayoría de los inconvenientes fueron solucionados de manera satisfactoria lo que permitió a la empresa el inicio de una operación ya en firme y con una proyección de ventas que se está cumpliendo.

A partir del mes de abril de 2013 la compañía inicio el proceso de contratación de personal para el área comercial y administrativa, que le permita consolidar la operación comercial a nivel nacional.

Para el ejercicio fiscal de 2013 ya la compañía arrojó una ligera utilidad pero que se refleja en los presupuestos que esperamos alcanzar.

Destaco que la compañía no presenta pasivos financieros, laborales, fiscales, o de otra índole, durante el presente ejercicio o aún de años anteriores.

En el plan de desarrollo que ya se empezó a ejecutar desde Abril de 2013, hemos tenido el compromiso irrestricto de cada uno de los socios, con el fin de realizar aportes de capital necesarios para el pleno desempeño de la empresa.

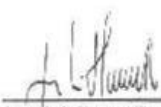
Debo resaltar que se han ejecutado en estos 6 meses convenios comerciales con empresas locales, que nos proveen productos ya reconocidos en el medio, y esto apalanca y afianza aún más nuestra labor tanto para con nuestros clientes como para con nuestros vendedores.

El ejercicio de labores durante el año 2013 fue satisfactorio para la compañía y logro colocarla en el punto de rentabilidad, aunque expresada en cifras bajas, esto le otorga un grado de confianza a sus accionista para continuar con expectativas de un crecimiento mayor en el 2014.

Los resultados que se reflejan al final de año operacional y se detallan en los balances aportados, son satisfactorios para los socios, toda vez que el volumen de compras y ventas guardan una correlación directa. Esto permitió un rendimiento gravable que se detalla en documentos para tal fin.

Tengo la mejor expectativa para el próximo año en el cual se proyecta la realización de nuevos negocios a través de la alianza estratégica con empresas proveedoras de productos naturales y cosméticos de los cuales seremos los representantes comerciales.

Acentadamente


Jorge Luis Herrera Restrepo
Gerente