



INFORME DE GERENCIA DE MARSED SERVICIOS ASISTENCIA Y

DISTRIBUCIONES S. A.

DEL EJERCICIO ECONOMICO DEL Año 2008

A los señores socios de MARSED S.A.

Señores miembros de la Junta General de Accionistas es de agrado de la Gerencia presentar ante ustedes el informe relacionado a las actividades desarrolladas durante este año para vuestra empresa durante el año 2008.

En primer lugar la Gerencia se ha preocupado de Implementar día a día una organización por procesos acorde a las demandas actuales de las empresas, un manejo eficiente de acuerdo al tipo de actividad que desarrollamos. Algunos de estos aspectos relacionados con la administración han sido:

1. Una adecuada distribución de los Recursos Financieros, Humano y Materiales que nos permitió la minimización de costos en cada Contrato que se ejecutó en lo que es los servicios técnicos especializados para el sector eléctrico ecuatoriano esencialmente lo que es el Servicio de Toma de Lecturas Digitalizada y entrega de facturas a domicilio
2. Se ha tratado de obtener el máximo de los rendimientos de los contratos obtenidos en este año, fundamentalmente los relacionados con los contratos que se encuentran vigentes
3. Durante el transcurso de este año hemos logrado obtener un nuevo contrato, esta vez con la empresa REPSOL – DURAGAS con la cual logramos la firma del contrato para brindar el servicio de toma de lectura digitalizada de consumo de gas canalizado a nivel nacional. Este contrato demanda el uso de nuevas tecnologías y tiene vigencia de una año
4. Igualmente en el transcurso de estos años logramos mantener vigentes los contratos originales de la empresa por lo que la cobertura de nuestros servicios se ha ampliado hasta alcanzar los 200.000 clientes mensuales atendidos
5. Cabe mencionar que las últimas gestiones realizadas, han permitido a MARSED S.A. confirmar la vigencia a nivel nacional como la empresa líder en la prestación de servicios técnicos especializados
6. La meta de conseguir la firma del contrato con dos años de vigencia con la empresa EMELSAD se logró en un 100% por cuanto toda el área de concesión de esta empresa ha sido entregada a MARSED , lo que implica la atención de 130.000 clientes solo a nivel del área de concesión de EMELSAD
7. Los contratos con la EEQ han sido renovados todos en un 100% lo cual no da el aval de logara ampliar nuestro nivel de cobertura en los próximos meses
8. En cuanto a nuevos contratos falta la definición de ELEPCO para iniciar trabajos en toda el área de cobertura de la provincia del Cotopaxi con 98.000 clientes lo que permitirá ampliar nuestro nivel de atención en un 45% aproximadamente

**MARSED S.A.**

9. Durante este año el ejercicio de mi función se dirigió fundamentalmente a la consecución del crecimiento operacional de la empresa, por medio de la difusión a nivel nacional, proponiendo la implementación del sistema de lecturas en las empresas eléctrica de Los Ríos, Milagro, Ambato y Cotopaxi respectivamente.

Al finalizar mi informe, expreso mi agradecimiento ante la junta general de accionistas por la confianza que han depositado en esta administración y hago votos por el incremento de los éxitos de la compañía.

Atentamente,



Ec. Marcelo H. Secaira Durango

Gerente General

Quito, 03 de Mayo de 2009