INFORME DE GERENTE GENERAL NATURAL HEALTH S.A. AÑO 2006

153251

A continuación me es grato detallar el informe de gestión de Natural Health correspondiente al ejercicio económico 2006.

GESTION ADMINISTRATIVA

Este año 2006, es el primer año completo de operación de la compañía, se consolidó nuestro equipo de trabajo, además se completo con la adquisición de los Registros Sanitarios de nuestros productos.

Se organizó la inducción a todos nuestros colaboradores en el conocimiento del producto para cumplir con parte de la Misión de la compañía en lo que se refiere al servicio de calidad para el cliente.

Nos mudamos de oficina para conseguir una que cubra nuestra necesidad operativa.

GESTION FINANCIERA

La empresa tiene un índice de liquidez del 2,62, la misma que se refiere a la cuenta de Bancos, y permite cancelar con facilidad los pasivos corrientes de la compañía. Los activos totales de 10.728 dólares están financiados 100% con aportes de socios. El resultado del ejercicio de 949 dólares fue deficitario, sin embargo, está dentro de nuestra planificación estratégica.

GESTION COMERCIAL

Las ventas de la empresa llegaron a 46,000 dólares durante este año, con unos gastos totales de 47.736, dentro de los cuales el 52% corresponde al costo de ventas directo y la diferencia a gastos fijos.

El monto de ventas fue muy interesante, y se seguirá trabajando para posicionar nuestros productos dentro del mercado ecuatoriano.

Atentamente,

Ing. Santiago Bucheli
GERENTE GENERAL

INFORME DE GERENCIA DEL EJERCICIO FISCAL 2006

(324)

NATURALHEALT S.A.

Quito, 01 de enero del 2007

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley de Compañías y su Reglamento, me es grato emitir a ustedes el informe de gerencia por el ejercicio fiscal 2006.

De acuerdo al análisis correspondiente de los balances del periodo mencionado en la cabecera de este documento puedo detallar lo siguiente y pese a la competencia que existe en nuestro país para este tipo de negocio.

Nuestras ventas fueron \$ 46.786,54 USD valor aceptable de acuerdo a nuestras metas propuestas por el directorio.

Nuestros costos fueron de \$ 47.736,01 USD valor que supera nuestros ingresos y en la cual nos ha generado una pedida de \$ 949,47 USD

La Gerencia General recomienda seguir con los esfuerzos y metas propuestas en lo que respecta a la al incremento de clientes.

Se estima que para este año 2007 se cumplirá a cabalidad con la estrategia planteada.

Atentamente.

GERENTE GENERAL

QUIGINAL EN COUP 733