

153228



PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PEPSICO, INC.)

Estados Financieros

31 de diciembre del 2009

Con el Informe de los Auditores Independientes



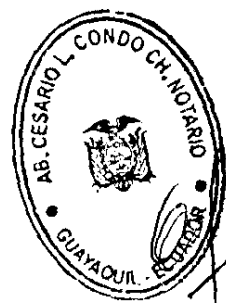
03/04/2014





KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. Miguel H. Alcívar Mz. 302
Ap. 08-010-3818
Guayaquil - Ecuador

Telephone: (883-4) 2280887
(883-4) 2280888
Fax: (883-4) 2288774



Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Socios
Pepsi - Cola Ecuador Cía. Ltda.:

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Pepsi - Cola Ecuador Cía. Ltda. ("la Compañía"), que incluyen el balance general al 31 de diciembre del 2009, y el estado de resultados, el estado de evolución del patrimonio y el estado de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Ecuatorianas de Contabilidad. Esta responsabilidad incluye: el diseño, la implementación y el mantenimiento de controles internos adecuados para la preparación y presentación razonable de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error; la selección y aplicación de apropiadas políticas de contabilidad; y la elaboración de estimaciones contables que son razonables en las circunstancias.

Responsabilidad de los Auditores

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.

Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

21 NOV 2011

maría otáñez

Guayaquil

(Continúa)

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente en todos los aspectos importantes la situación financiera de Pepsi - Cola Ecuador Cía. Ltda. al 31 de diciembre del 2009 y los resultados de sus operaciones, los cambios en su patrimonio y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Ecuatorianas de Contabilidad.

Dirigimos la atención al hecho de que no hemos auditado los estados financieros de la Compañía al y por el año que terminó el 31 de diciembre del 2008; consecuentemente, no expresamos ninguna opinión sobre las cifras comparativas presentadas.

Énfasis en Asunto

Los estados financieros adjuntos han sido preparados asumiendo que la Compañía continuará como un negocio en marcha. Según se indica en la nota 1, la validez de la base de negocio en marcha depende de que la casa matriz continúe proporcionando la asistencia financiera necesaria para permitir a la Compañía cumplir con sus obligaciones en la fecha en que estas vencen y mantenerla como un negocio en marcha por el futuro previsible. Este supuesto depende de eventos futuros cuyos resultados son inherentemente inciertos.

KP46 del Ecuador
SC-RNAE 089

Junio 30, del 2010

Ing. Patricia de Arteaga
Ing. Patricia de Arteaga, Socia
Registro No. 14571

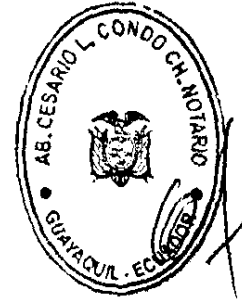


PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Estados Financieros

31 de diciembre del 2009

Indice del Contenido



Informe de los Auditores Independientes

Balance General

Estado de Resultados

Estado de Evolución del Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)
(Guayaquil - Ecuador)

Balance General

31 de diciembre del 2009, con cifras comparativas del 2008

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



Activos	2009	2008 (no auditado)
Activos circulantes:		
Efectivo en caja y bancos	US\$ 2,102,386	715,518
Cuentas por cobrar clientes	7,778,521	2,409,243
Otras cuentas por cobrar (nota 4)	569,372	487,991
Inventarios - en tránsito	611,025	303,331
Gastos pagados por anticipado	2,506	-
Total activos circulantes	11,063,810	3,916,083
Muebles, equipos de oficina y vehículos (nota 5)	105,321	13,827
Menos depreciación acumulada	(17,417)	(179)
Muebles, equipos de oficina y vehículos, neto	87,904	13,648
	US\$ 11,151,714	3,929,731
<u>Pasivos y Patrimonio de los Accionistas</u>		
Pasivos circulantes:		
Cuentas por pagar comerciales	US\$ 5,170,786	2,567,963
Cuentas por pagar compañías relacionadas (nota 3)	6,241,754	3,001,847
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar (nota 6)	1,069,033	87,268
Total pasivos circulantes	12,480,572	5,657,078
Total pasivos	12,480,572	5,657,078
Patrimonio de los socios (déficit):		
Capital social - participaciones nominativas de US\$1 cada una, autorizadas, suscritas y pagadas 1,000,400 (400 en 2008)	1,000,400	400
Déficit acumulado	(2,329,258)	(1,727,747)
Déficit neto	(1,328,858)	(1,727,347)
Compromisos (nota 9)		
	US\$ 11,151,714	3,929,731

Sr. José Romero
Gerente General

Ing. Dolores Orellana
Contadora

Price Waterhouse Coopers Asesores Gerenciales Ltda.

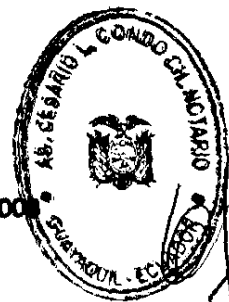
Véanse las notas que acompañan a los estados financieros.

PEPSI – COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

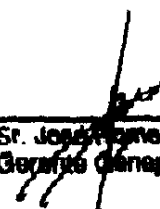
Estado de Resultados

Año que terminó el 31 de diciembre del 2009, con cifras comparativas del 2008

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



	2009	2008 (no auditado)
Ventas netas (nota 9)	US\$ 27,099,528	2,404,863
Costo de las ventas (notas 3 y 9)	<u>(13,468,925)</u>	<u>(437,938)</u>
Utilidad bruta	13,630,603	1,966,925
Gastos de ventas, generales y administrativos (notas 3 y 9)	<u>13,417,807</u> 212,796	<u>3,647,244</u> (1,680,319)
Intereses pagados	(210,531)	(45,045)
Otros egresos, netos	<u>(37,506)</u>	<u>(45)</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta	(35,241)	(1,725,409)
Impuesto a la renta (nota 7)	<u>566,270</u>	<u>-</u>
Pérdida neta	US\$ <u>(601,511)</u>	<u>(1,725,409)</u>


Sr. José Romero
Gerente General


Ing. Dolores Orellana
Contadora
Price Waterhouse Coopers Asesores Gerenciales Ltda.

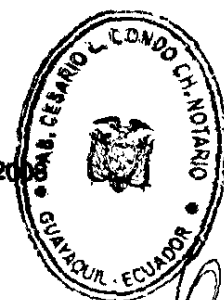
Véanse las notas que acompañan a los estados financieros.

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Estado de Evolución del Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre del 2009, con cifras comparativas del 2008

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



	2009	2008 (no auditado)
Capital social:		
Saldo al inicio del año	US\$ 400	400
Aportes de los socios	<u>1,000,000</u>	<u>-</u>
Saldo al final del año	1,000,400	400
Déficit acumulado:		
Saldo al inicio del año	(1,727,747)	(2,338)
Pérdida neta	<u>(601,511)</u>	<u>(1,725,409)</u>
Saldo al final del año	<u>(2,329,258)</u>	<u>(1,727,747)</u>
Déficit neto:		
Saldo	US\$ <u>(1,328,858)</u>	<u>(1,727,347)</u>

Sr. José Romero
Gerente General

Ing. Dolores Orellana
Contadora

PricewaterhouseCoopers Asesores Gerenciales Ltda.

Véanse las notas que acompañan a los estados financieros.

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre del 2009, con cifras comparativas del 2008

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



		2009	2008 (no auditado)
Flujos de efectivo de las actividades de operación (nota B):			
Efectivo recibido de clientes	US\$	21,730,250	(4,380)
Efectivo pagado a proveedores y empleados		(21,407,373)	(1,487,273)
Impuesto a la renta pagado		(290,862)	(127,019)
Efectivo misceláneo		(50,918)	(45)
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación		(18,903)	(1,618,717)
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisiciones de muebles, equipos de oficina y vehículos		(94,229)	(13,827)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		(94,229)	(13,827)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Aporte de los socios para aumento del capital social		1,000,000	-
Préstamos de compañías relacionadas		600,000	2,200,000
Efectivo neto proveniente de actividades de financiamiento		1,600,000	2,200,000
Aumento neto en el efectivo		1,386,868	567,456
Efectivo en caja y bancos al inicio del año		715,518	148,062
Efectivo en caja y bancos al final del año	US\$	2,102,386	715,518

Sr. José Pacheco
Gerente General

Ing. Dolores Orellana
Contadora

Price Waterhouse Coopers Asesores Gerenciales Ltda.

Véanse las notas que acompañan a los estados financieros.

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2009

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



(1) Descripción del Negocio y Entorno Económico

(a) Descripción del Negocio

Pepsi - Cola Ecuador Cia. Ltda., (la Compañía) se constituyó en Quito - Ecuador el 21 de febrero del 2005 bajo la denominación de Quaker del Ecuador Cia. Ltda. y cambió su denominación social a la actual Pepsi - Cola Ecuador Cia. Ltda. el 8 de octubre del 2008. El 1 de octubre del 2009, la Compañía cambió su domicilio a la ciudad de Guayaquil. La Compañía es una subsidiaria de Pepsi - Cola (Bermuda) Limited, compañía norteamericana que posee el 99.90% del capital social; cuya matriz final es PepsiCo, Inc. una sociedad norteamericana cuyas actividades consisten principalmente en la fabricación, distribución y comercialización de snacks, alimentos y bebidas.

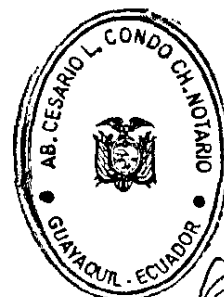
La Compañía estuvo inactiva hasta el 30 de octubre del 2008 y sus operaciones consisten principalmente en la importación de concentrado de bebidas gaseosas y productos terminados para su venta a Delsoda S. A. (embotellador exclusivo de las bebidas de PepsiCo Inc. en Ecuador - véase nota 9) y percibe regalías por el derecho de uso de marcas de los productos "Tessla Ice Tea", "Tessla Sport", "Quintuples", "Mas", "Gallito" y "Dell".

A partir del inicio de operaciones, en noviembre del 2008, la Compañía lleva a cabo un plan de actividades especiales de soporte a la labor de distribución y venta de Delsoda S. A. orientado a incrementar los puntos de venta y mejorar el posicionamiento de las marcas de PepsiCo Inc. en el mercado ecuatoriano, incurriendo en gastos importantes relacionados con estos programas, y actividades de mercadeo y ventas; consecuentemente ha incurrido en pérdidas netas que al 31 de diciembre del 2009 exceden el capital social pagado y colocan a la Compañía en causal de disolución a menos que los socios procedan a reintegrarlo.

Los planes de la matriz contemplan la restitución del capital perdido en el momento que sea necesario y continuar proporcionando a la Compañía la asistencia financiera necesaria a fin de permitirle cumplir con sus obligaciones cuando éstas son exigibles y mantener a la Compañía como un negocio en marcha por el futuro previsible.

A la fecha de este informe la administración de la Compañía no tiene razones para creer que exista alguna incertidumbre significativa respecto a que la casa matriz continuará soportando financieramente a la Compañía; consecuentemente los estados financieros adjuntos no incluyen ningún ajuste relacionado con la recuperación y clasificación de los montos registrados de los activos o a los montos y clasificación de los pasivos que podrían ser necesarios si la Compañía no estuviera en capacidad de continuar como un negocio en marcha. Este supuesto depende de eventos futuros, cuyos resultados son inherentemente inciertos.

(Continúa)



(b) Entorno Económico

Las repercusiones de la crisis internacional, con mayor intensidad a fines de 2008 y comienzos de 2009, se manifestaron en la economía ecuatoriana a través de la disminución de las exportaciones, principalmente por la reducción del precio internacional del petróleo, la disminución de las remesas de los migrantes y las restricciones del financiamiento externo e interno. La recuperación del precio del petróleo en la segunda mitad del año, el aumento del nivel de actividad global y de los volúmenes de comercio internacional que impulsó la demanda de los principales productos de exportación, el incremento del gasto e inversión pública, permitieron una contracción menor en la economía ecuatoriana, la que sin embargo presenta mayor déficit fiscal, balanza comercial negativa y deterioro en la cuenta corriente de la balanza de pagos e incremento en la tasa de desempleo.

La alta dependencia en el petróleo tanto para el presupuesto general del estado como para ingresos de exportaciones, la actual política económica de crecimiento a través de la inversión pública y clima desfavorable a la inversión privada y apertura económica, la limitación en el manejo de la política monetaria resultante de U. S. dólar como moneda de circulación, condicionan el crecimiento de la economía ecuatoriana a un precio sostenido del petróleo y a la obtención de financiamiento externo.

(2) Resumen de Políticas Importantes de Contabilidad

(a) Base de Presentación

Los estados financieros son presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda de medición de la Compañía y de curso legal y de unidad de cuenta del Ecuador desde marzo del 2000.

La Compañía prepara sus estados financieros de acuerdo con las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEO), emitidas por la Federación Nacional de Contadores del Ecuador, las que han sido adoptadas por la Superintendencia de Compañías del Ecuador. Para aquellas situaciones específicas que no están consideradas en las Normas Ecuatorianas de Contabilidad se siguen las políticas o prácticas establecidas o permitidas por la Superintendencia de Compañías del Ecuador.

(b) Estimación para Cuentas de Cobro Dudoso

La estimación para cuentas de cobro dudoso se incrementa mediante provisiones con cargo a resultados y se disminuye por los castigos de las cuentas por cobrar consideradas irrecuperables. La provisión se determina mediante una revisión de la edad de las cuentas por cobrar y la experiencia crediticia del deudor. En los años que terminaron el 31 de diciembre del 2009 y 2008 no ha sido necesario establecer provisión alguna para cuentas de cobro dudoso.

(c) Inventarios

Los inventarios están registrados al costo, el que no excede al valor neto de realización. El costo se determina por el método PEPS (primeras entradas, primeras salidas), excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico.

(Continúa)

PEPSI – COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



(d) Muebles, Equipos de Oficina y Vehículos

Muebles, equipos de oficina y vehículos están registrados al costo de adquisición y se deprecian por el método de línea recta, en base a la vida útil estimada de los respectivos activos según los siguientes porcentajes anuales:

Muebles y enseres	10%
Equipos de computación	33%
Vehículos	20%
Instalaciones	10%

Las renovaciones y mejoras importantes se capitalizan, mientras que los reemplazos menores, reparaciones y mantenimiento que no mejoran el activo ni alargan su vida útil se cargan como gasto a medida que se efectúan.

(e) Reconocimiento de Ingresos

En relación a la venta de bienes, el ingreso es reconocido cuando el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada o de los costos asociados o por la posible devolución de los bienes.

(f) Uso de Estimaciones

La preparación de estados financieros de acuerdo con normas ecuatorianas de contabilidad, requiere que la Administración de la Compañía realice estimaciones y supuestos que afectan los saldos reportados de activos y pasivos y revelación de contingencias a la fecha de los estados financieros. Los resultados reales podrían diferir de aquellas estimaciones y tales diferencias podrían ser significativas.

(3) Transacciones con Partes Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones realizadas con compañías relacionadas en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2009 y 2008 es el siguiente:

		2009	2008 (no auditado)
Compras de inventarios	US\$	10,926,403	910,139
Préstamos		500,000	2,200,000
Intereses por préstamos		210,531	45,045
Reembolso de gasto de publicidad		50,579	-
Otros egresos - servicios de administración y Co-Packing de inventarios		606,903	-
Gastos generales y administrativos		1,727,522	-

(Continúa)

PEPSI – COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



La Compañía importa concentrado de bebidas gaseosas y productos terminados (bebida isotónica) a compañías subsidiarias a su casa matriz.

A fines del 2009 como resultado de que PepsiCo Inc. y Seven UP International suscribieron una Carta Compromiso de Franquicia para otorgar a Delsoda S. A. los derechos de producir, vender y distribuir exclusivamente Gatorade y propulsar bebidas isotónicas en el Ecuador, Pepsi Cola Panamericana LLC, proveedor de este producto para Ecuador, cargó a la Compañía US\$606,903 por concepto de honorarios por servicios administrativos, gastos por elaboración de materiales e ingredientes incurridos por el co-pack y la penalidad respectiva por terminación anticipada de la relación.

Adicionalmente en 2009 Pepsi Cola Panamericana S.R.L. y Pepsi Cola Panamericana LLC cargaron a la Compañía US\$1,304,127 y US\$423,395, respectivamente en concepto de servicios administrativos y de marketing.

Los saldos por pagar a compañías relacionadas que se muestran en los balances generales adjuntos resultan de las transacciones antes indicadas y se detallan como sigue:

	2009	2008 (no auditado)
Préstamos por pagar – a tasa de interés fija del 6.3% sobre US\$2,350,000 y 9% sobre US\$500,000	US\$ 2,860,000	2,350,000
Intereses por pagar	266,676	46,045
Cuentas por pagar comerciales	<u>3,136,176</u>	<u>606,802</u>
	US\$ <u>6,241,754</u>	<u>3,001,847</u>

(4) Otras Cuentas por Cobrar

El siguiente es el detalle de las otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2009 y 2008:

	2009	2008 (no auditado)
Impuesto al valor agregado	US\$ 562,931	357,718
Proveedores	2,685	3,254
Impuesto a la renta (nota 7)	343	127,010
Otras	<u>13,413</u>	<u>-</u>
	US\$ <u>569,372</u>	<u>487,991</u>

(5) Muebles, Equipos de Oficina y Vehículos

El detalle de muebles, equipos de oficina y vehículos al 31 de diciembre del 2009 y 2008, es como sigue:

PEPSI – COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



		2009	2008 (no auditado)
Costo:			
Muebles y enseres	US\$	23,006	6,020
Equipos de computación		18,306	7,807
Vehículos		48,270	-
Instalaciones		<u>15,740</u>	<u>-</u>
		105,321	13,827
Depreciación		<u>17,417</u>	<u>179</u>
	US\$	<u>87,904</u>	<u>13,648</u>

El siguiente es el movimiento de muebles, equipos de oficina y vehículos en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2009 y 2008:

		2009	2008 (no auditado)
Saldos al inicio del año neto de depreciación acumulada	US\$	13,648	-
Adquisiciones		94,229	13,827
Retiros		(2,216)	-
Depreciación		<u>(17,757)</u>	<u>(179)</u>
Saldo al final del año neto de depreciación acumulada	US\$	<u>87,904</u>	<u>13,648</u>

(6) Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Un detalle de las otras cuentas y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre del 2009 y 2008 es el siguiente:

		2009	2008 (no auditado)
Impuesto a la renta por pagar (nota 7)	US\$	148,732	-
Nómina y beneficios sociales por pagar		73,630	765
Impuesto al valor agregado y retenciones de impuesto por pagar		833,836	86,316
Provisión para contingencias		144,000	-
Otras		<u>68,036</u>	<u>188</u>
	US\$	<u>1,068,033</u>	<u>87,269</u>

(Continúa)

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



La provisión para contingencias por US\$144,000 fue constituida por la Compañía para atender cualquier reclamo que pudiese ser presentado por el Ministerio de Deporte atribuibles al convenio de Cooperación para Alianza Estratégica celebrado el 20 de diciembre del 2007 entre la Secretaría Nacional de Cultura Física, Deportes y Recreación de ese Ministerio y PepsiCo Panamericana LLC, en el que se establecieron compromisos que fueron inicialmente cumplidos por las partes, pero por razones ajenas a ambas no se permitió la consecución de tal acuerdo. El 12 de marzo del 2010 las partes suscribieron un convenio de terminación para dejar sin efecto el convenio suscrito el 20 de diciembre del 2007, sin que la Compañía cancele valor alguno.

(7) Impuesto a la Renta

La siguiente es una conciliación entre el gasto de impuesto a la renta (beneficio tributario trasladable a períodos futuros) y aquel que resultaría de aplicar la tasa impositiva corporativa del 25% a la pérdida antes de impuesto a la renta:

		2009	2008 (no auditado)
Beneficio que resultaría de aplicar la tasa impositiva del 25% a la pérdida financiera	US\$	(8,810)	(431,362)
Aumento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		763,837	14,278
Amortización de pérdidas acumuladas		<u>(188,757)</u>	<u>-</u>
Gasto de impuesto a la renta (beneficio tributario trasladable a períodos futuros)	US\$	<u>586,270</u>	<u>(417,074)</u>

Un resumen del movimiento del impuesto a la renta por pagar y sus anticipos por los años que terminaron el 31 de diciembre del 2009 y 2008 es el siguiente:

		2009		2008 (no auditado)
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones
Saldos al inicio del año	US\$	(127,019)	-	-
Impuesto a la renta del año		-	586,270	-
Retenciones de impuesto a la renta en la fuente		(290,862)	-	(127,019)
Compensación de retenciones de impuesto a la renta		<u>417,538</u>	<u>(417,538)</u>	<u>-</u>
Saldos al final del año	US\$	<u>(343)</u>	<u>148,732</u>	<u>(127,019)</u>

(Continúa)



Mediante Decreto Ejecutivo No. 2430, publicado en el Registro Oficial No. 404 del 31 de diciembre del 2004, se estableció con vigencia a partir del año 2005, las normas que deben aplicar las compañías para la determinación de los precios de transferencia en sus transacciones con partes relacionadas. Mediante Ley Reformativa para la Equidad Tributaria en el Ecuador publicada en el Tercer Suplemento del Registro Oficial 242 del 29 de diciembre de 2007, con vigencia para el ejercicio fiscal 2008, las mencionadas normas son ratificadas y ampliadas. En complemento con las disposiciones vigentes el Servicio de Rentas Internas mediante Resolución No. NAC-DGER2008-0484, publicada en el Registro Oficial No. 324 del 25 de abril del 2008 y reformada por las resoluciones NAC-DGER2008-1301 publicada en el Registro Oficial 452 del 23 de octubre de 2008 y NAC-DGERCGC08-00286 publicada en el Registro Oficial 585 de 7 de mayo de 2009, ha dispuesto que los contribuyentes del impuesto a la Renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a los cinco millones de dólares (US\$5,000,000) deberán presentar el Informe Integral de Precios de Transferencia. Complementariamente la mencionada Resolución No. NAC-DGER2008-0484 establece que la Administración Tributaria, en ejercicio de sus facultades legales, podrá solicitar (mediante requerimientos de información) a los contribuyentes que realicen operaciones con partes relacionadas al interior del país o en el exterior, la presentación de la información conducente a determinar si en dichas operaciones se aplicó el principio de plena competencia, de conformidad con la ley. En cumplimiento con esta disposición la Compañía ha preparado el informe integral de precios de transferencia por el año 2009, el que no determina ajustes al gasto de impuesto a la renta.

De acuerdo con las disposiciones tributarias, las pérdidas tributarias son compensables contra las utilidades gravables de los cinco períodos impositivos siguientes, sin que exceda en cada año del 25% de la utilidad sujeta a impuesto a la renta. Al 31 de diciembre del 2009, las pérdidas tributarias, compensables contra utilidades futuras hasta el año 2013, ascienden a US\$915,409.

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2007 al 2009 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

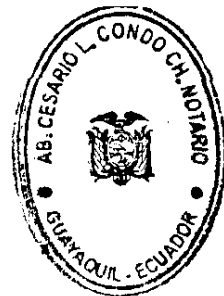
(8) Conciliación de la Pérdida Neta al Efectivo Neto Utilizado en las Actividades de Operación

La conciliación de la pérdida neta al efectivo neto utilizado en las actividades de operación en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2009 y 2008, es como sigue:

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



Handwritten signature/initials.

	2009	2008 (no auditado)
Pérdida neta	US\$ (601,511)	(1,725,409)
Ajustes para conciliar la pérdida neta al efectivo neto utilizado en las actividades de operación:		
Depreciación de muebles, equipos de oficina y vehículos	17,757	179
Retiro de activos fijos	2,216	-
(Aumento) en:		
Cuentas por cobrar clientes	(5,369,276)	(2,409,243)
Otras cuentas por cobrar	(81,381)	(487,991)
Inventarios	(307,694)	(303,331)
Gastos pagados por anticipado	(2,506)	-
Aumento en:		
Cuentas por pagar comerciales	2,602,822	2,587,963
Cuentas por pagar compañías relacionadas	2,739,907	651,847
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	<u>980,765</u>	<u>87,268</u>
	<u>582,808</u>	<u>106,692</u>
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	US\$ <u>(18,903)</u>	<u>(1,618,717)</u>

(8) Compromisos

El 15 de mayo del 2008 Pepsi - Cola Ecuador Cia. Ltda. fue designada por PepsiCo, Inc. y Seven - Up International (una división de The Concentrate Manufacturing Company of Ireland) para que venda el concentrado de los productos a Delsoda S. A. y efectúe las contribuciones de marketing acordadas en la Carta Compromiso de Franquicia que se describe a continuación:

PepsiCo, Inc., y Seven-Up International (una división de The Concentrate Manufacturing Company of Ireland) suscribieron el 14 de mayo del 2008 una Carta Compromiso de Franquicia con Delsoda S. A. (El Embotellador) en la que se otorga a éste último los derechos de producir, vender y distribuir exclusivamente en el territorio ecuatoriano las bebidas gaseosas bajo la denominación de varias marcas, cuyo vencimiento es el 31 de diciembre del 2020. La Carta Compromiso de Franquicia establece un precio de venta variable en función del volumen de ventas al mayorista, y la contribución anual a un fondo cooperativo de marketing, cuyo valor es igual a un porcentaje determinado en base a las ventas de concentrado de las marcas franquiciadas. La Carta también indica que PepsiCo, Inc. y Seven - Up International se comprometen a llevar a cabo un plan de actividades especiales de soporte a la labor de distribución y venta de sus productos por un periodo de tres años, con el fin de incrementar los puntos de venta de las marcas franquiciadas y mejorar su posicionamiento en el mercado local como resultado del inicio de operaciones y del relanzamiento de las marcas en el mercado ecuatoriano. Así, durante el 2009 y 2008, Pepsi - Cola Ecuador Cia. Ltda. incurrió en gastos importantes relacionados con estos programas y actividades de mercadeo y ventas.

(Continúa)

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



En mayo del 2008 PepsiCo, Inc. y Seven - Up International, una división de The Concentrate Manufacturing Company of Ireland, suscribieron con Delsoda S. A. un Acuerdo de Embotellamiento Exclusivo de Pepsi - Cola y Seven - Up para embotellar, vender y distribuir bebidas gaseosas bajo la denominación de las marcas amparadas en la Carta Compromiso de Franquicia antes referida. Ambos acuerdos vencen el 31 de diciembre del 2020.

En mayo 14 del 2008, The Concentrate Manufacturing Company of Ireland suscribió con Delsoda S. A. y The Teseña Springs Company un contrato de licencia exclusiva de uso limitado o utilización de los tributos de marcas que incluye los registros de cuatro marcas comerciales de bebidas carbonatas no alcohólicas, una bebida isotónica, un té y un jugo y néctar con sus respectivos sabores o cualquier otro sabor que en su caso se llegue a desarrollar en el territorio ecuatoriano; dicho contrato vence el 31 de diciembre del 2020. La autorización de uso que confiere el contrato de licencia requiere que The Concentrate Manufacturing Company of Ireland sea el fabricante, comercializador y/o distribuidor exclusivo directamente o por medio de algún tercero de las siete marcas comerciales. El precio acordado es equivalente a un determinado porcentaje sobre el precio de lista de las marcas que se produzcan y comercialicen en el territorio ecuatoriano. El contrato de licencia incluye una cláusula de opción de compra de las marcas en caso que Delsoda S. A. y The Teseña Springs Company tengan la intención de venderlas. En dicho contrato se estableció que The Concentrate Manufacturing Company of Ireland compre a los 60 días de suscrito el contrato la marca "Negrita", lo cual se hizo efectivo; cuando esto sucediera, dicha compañía otorgaría a Delsoda S. A. un Contrato de Embotellador Exclusivo y la Carta de Compromiso de Franquicia por un plazo de 12 años con un precio de concentrado acordado en un porcentaje de las ventas netas de "Negrita" más el costo de concentrado de tal producto.

En mayo 14 del 2008, The Concentrate Manufacturing Company of Ireland designó a Pepsi Cola Ecuador Cía. Ltda. a registrar el ingreso por regalías y ejecutar todas las actividades requeridas para cumplir con el contrato de sub-licencia de Uso de Marca celebrado entre The Concentrate Manufacturing Company of Ireland y Delsoda S. A., celebrado en esa misma fecha y que se describe a continuación:

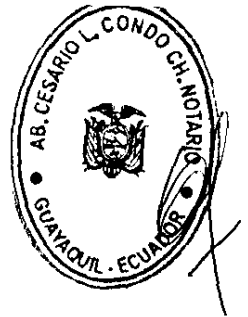
The Concentrate Manufacturing Company of Ireland y Delsoda S. A. suscribieron un contrato de Sub-Licencia de Uso de Marca en la que la primera otorga a la segunda una sub-licencia exclusiva de uso limitado de las marcas comerciales antes referidas o utilización de los tributos de marcas, el contrato tienen una vigencia hasta el 31 de diciembre del 2020 o hasta la terminación del Acuerdo Exclusivo de Embotellamiento, lo que ocurra primero. El precio pactado corresponde a un porcentaje acordado entre las partes sobre el precio de lista de los productos de las seis marcas comerciales que se produzcan y comercialicen en el territorio ecuatoriano. El contrato acuerda constituir un fondo cooperativo durante los años de vigencia, por una cantidad equivalente a un porcentaje establecido entre las partes del valor de las ventas netas de los productos de las seis marcas que se comercialicen en el territorio ecuatoriano. Ambas compañías deberán aportar a dicho fondo cooperativo de mercadotecnia un porcentaje del valor de las ventas netas de los productos, sin embargo The Concentrate Manufacturing Company of Ireland asumirá dicho gasto en el 100% desde la fecha de suscripción del contrato hasta el 31 de diciembre del 2008.

(Continúa)

PEPSI - COLA ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de PepsiCo, Inc.)

Notas a los Estados Financieros

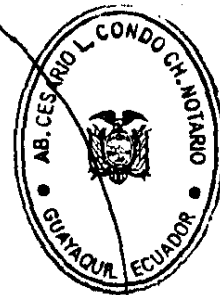
(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)



En enero del 2009 entró en vigencia un contrato de Distribución entre Pepsi-Cola Panamericana S. R. L. y Delisoda S. A. en el cual se designa a Delisoda S. A. como distribuidor exclusivo de las bebidas líquidas embotelladas vendidas bajo la marca Gatorade a los puntos de venta del territorio ecuatoriano con un plazo de vigencia de un año. Los precios de lista establecidos en los productos serán fijos según lo establecido en el contrato.

DOY FE: De conformidad con el numeral 5 del Art. 18 de la Ley Notarial reformada mediante Dec. Sup. No. 2386 del 31 de Marzo de 1978, publicada en el R.O. No. 564 de Abril 12 de 1978, que las Dieciocho Fotocopias precedentes son iguales a los originales que se me exhiben, quedando en mi archivo fotocopias iguales. -
Guayaquil,

18 NOV 2011



Ab. Cesario L. Condo Chiribogo
Notario 50. del Cantón
Guayaquil