

Quito 31 Marzo del 2013

Socios
Socios de la Compañía Provelab Cía. Ltda.
Ciudad

Rcf: INFORME ANUAL DEL ADMINISTRADOR POR EL AÑO 2012

Por medio de la presente y en mi calidad de Gerente General de Provelab Cía. Ltda. me permito poner en conocimiento de los Socios Socios, el informe anual como Administrador, por el periodo comprendido entre 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2012

Con estos antecedentes y para el efecto paso a señalar los puntos principales de la actividad:

ACTIVIDAD ECONOMICA

En el octavo año de actividad comercial de la Empresa Provelab Cía. Ltda. me permito informarle que el plan de ventas para el año 2012 no se cumplió, habiendo obtenido una disminución en las ventas, esto es sobre los ingresos del año 2011 de \$ 366.821,00 a los ingresos registrados en el año 2012 de \$ 364.182

Por el lado de los costos de ventas en el año 2011 fue de 218.372,00 y en el año 2012 216.535,00 lo que significó que el porcentaje de rentabilidad se mantuvo con una pequeña diferencia porcentual a pesar de los problemas del mercado.

Por el lado de los gastos del año 2012, hubo una disminución en relación con los gastos del 2011, derivado por la disminución de las ventas y buena política de gastos.

En consecuencia la utilidad bruta del 2012 fue de \$ 46.014,00 comparado con el 2011 que fue de \$ 39.893,00

ACTIVIDAD ADMINISTRATIVA

En lo referente a la administración de la Empresa debo manifestar que todas las obligaciones legales se encuentran al día, de igual forma las obligaciones económicas con el IESS, SRL, MUNICIPIO, MINISTERIO DE SALUD, etc. se encuentran al día. Las obligaciones con los empleados también están satisfechas y al día. La Empresa no mantiene a la fecha ningún problema u obligación de carácter legal. La contabilidad está actualizada habiéndose emitido todos los balances a la fecha. El control de los bienes e inventarios de mercaderías se encuentran asegurados y están bajo control permanente.

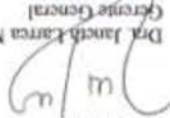
DESTINO DE LA UTILIDAD -

El saldo de la utilidad neta es de \$ 33.218,50 sería conveniente capitalizar, pero se deja a criterio de la Junta de Socios decidir sobre el destino.

PROYECCIONES-

Para el año 2013 se aspira mantener las ventas, intentando recuperar a los clientes que dejaron de comprar en el año 2012, dejando constancia que la contratación del nuevo vendedor efectuado en el año 2012, no llenó las expectativas esperadas y se tuvo que dar por terminado el contrato de trabajo.

Atentamente,


Dra. Janeth Carrera Monge
Gerente General