



Flyexpress
Operador de Carga Internacional

INFORME DEL GERENTE GENERAL

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES:
FLYEXPRESS S.A.

PERIODO CORRESPONDIENTE ENTRE
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

A los ACCIONISTAS de FLYEXPRESS S.A.

Con el fin de que el presente informe tenga un mejor contexto, me he permitido clasificarlo en los siguientes parámetros:

1. Entorno Económico
2. Marco Legal y Laboral
3. Análisis de los resultados del año 2017
4. Conclusiones

1. ENTORNO ECONOMICO

Después de haber hecho un análisis de los Balances y los reportes mensuales de ventas que ha realizado la empresa, se puede observar que las ventas en este año han incrementado en un 77.00%.

Es necesario recalcar que la vigencia de las salvaguardias que se aplicó desde el 11 de Marzo 2015 con una duración en primera instancia de 15 meses. Tiempo en el que se realizarían evaluaciones periódicas y luego de concluido el plazo se haría un cronograma de desgravación, según un comunicado del Ministerio de Comercio Exterior, se liberó las salvaguardias a partir de abril del año de cierre y por lo tanto estimuló el crecimiento de importaciones.

Según el Gobierno saliente, el panorama externo ha modificado las previsiones relacionadas con la balanza de pagos del país, debido a la baja del precio del petróleo y la apreciación del dólar, "por lo que fue necesario tomar medidas para regular el nivel general de las importaciones y equilibrar nuestra Balanza Comercial", sin embargo las nuevas elecciones presidenciales de alguna manera contribuyeron a proporcionar una tranquilidad económica, al no anunciar nuevos aranceles.

Es muy importante hacer notar, que en el transcurso del año 2017, se ha trabajado para conquistar nuevos segmentos en el mercado, lo cual nos ha mantenido muy ocupados en la ejecución de los mismos, durante todo el año.





Flyexpress

Operador de Carga Internacional

Como podemos ver las ventas en este año han subido con respecto al año anterior, esto ha mejorado en la liquidez de la compañía, ya que además favoreció en los pagos a proveedores debido a la agilidad de cobros a clientes.

La calidad de servicio y garantía de nuestro trabajo, ha permitido que nuestros clientes se sientan satisfechos, recomendando nuestro trabajo a otras empresas que ya forman parte de nuestra cartera de clientes.

2. MARCO LEGAL Y LABORAL

La empresa cuenta con un equipo humano de confianza, en el área de servicios se incrementó una persona, con esto se ha logrado tener mayor tranquilidad al momento de cumplir con nuestro trabajo.

Igualmente en el área administrativa se ha fortalecido la organización de la empresa con el objeto de concentrar la atención en la parte comercial.

3. ANALISIS DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 2017

La empresa ha tenido un incremento en ventas del 77,00%, comparado con el año anterior, es decir en el año 2016 se vendió USD 167.886,16. Mientras que en el año 2017 las ventas fueron de USD 338.231,86.

Esto causó una utilidad operacional del ejercicio fiscal 2017 de USD. 19.761,25. El Impuesto a la Renta causado aplicable para este año, USD 3.009,84, es decir superó el Anticipo mínimo declarado en el ejercicio fiscal 2016.

La baja en ventas de estos dos últimos años que generaron pérdida puso en riesgo de cierre de la empresa.

Este año nuestros Activos suman \$ 157.934,65 que con respecto al año anterior fueron de \$ 81.495,70 que corresponde a un incremento del 93,79 %. Esto se debe a la adquisición de un camión y al incremento de cartera causado a la vez por el crecimiento de ventas.

Los Pasivos en este año al momento subieron debido a la correlación con los servicios adquiridos dentro de la actividad operacional de la empresa. Al momento contamos con un Pasivo de \$ 190.603,40 mientras que el año anterior fue de \$ 125.095,39 esto es un incremento del 52,36 %.





Flyexpress
Operador de Carga Internacional

4. CONCLUSIONES

Como se puede apreciar después de realizar este análisis, la empresa ha trabajado por mantenerse en el mercado y superando la etapa de recesión que provocó la imposición de aranceles que afectaron hasta el año de cierre, a pesar de la incertidumbre, dificultades y limitaciones generadas desde el entorno económico del país.

Por otro lado, debo mencionar que aún se percibe la dificultad de clientes en cubrir sus obligaciones, a pesar que ha mejorado notablemente.

Para el año que viene, tenemos un gran reto, de mantenernos con tendencia al alza de ventas y posicionarnos en un nivel de mayor reconocimiento en el mercado.

En conclusión estos resultados han estimulado el gran deseo de trabajar y llevar a la empresa por el camino del éxito.

Atentamente,

DR. LUIS EDUARDO ARGOTI LUNA
GERENTE GENERAL
FLYEXPRESS S.A.

www.flyexpress.com.ec

