

Flyexpress

Operador de Carga Internacional

INFORME DEL GERENTE GENERAL

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES:
FLYEXPRESS S.A.

PERIODO CORRESPONDIENTE ENTRE
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2.016

A los ACCIONISTAS de FLYEXPRESS S.A.

Con el fin de que el presente informe tenga un mejor contexto, me he permitido clasificarlo en los siguientes parámetros:

1. Entorno Económico
2. Marco Legal y Laboral
3. Análisis de los resultados del año 2.016
4. Conclusiones

1. ENTORNO ECONOMICO

Después de haber hecho un análisis de los Balances y los reportes mensuales de ventas que ha realizado la empresa, se puede observar que las ventas en este año han disminuido en un 25.71%.

Es necesario recalcar que la vigencia de las salvaguardias que se aplicó desde el 11 de Marzo 2015 con una duración en primera instancia de 15 meses. Tiempo en el que se realizarían evaluaciones periódicas y luego de concluido el plazo se haría un cronograma de desgravación, según un comunicado del Ministerio de Comercio Exterior.

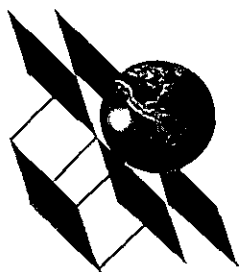
Según el Gobierno, el panorama externo ha modificado las previsiones relacionadas con la balanza de pagos del país, debido a la baja del precio del petróleo y la apreciación del dólar, "por lo que se hace necesario tomar medidas para regular el nivel general de las importaciones y equilibrar nuestra Balanza Comercial".

Esto provocó la baja de actividades de Comercio Exterior afectando de manera importante a los operadores de Courier, ya que se establecieron cupos de importación.

Es muy importante hacer notar, que en el transcurso del año 2016, se ha trabajado para conquistar nuevos segmentos en el mercado, lo cual nos ha mantenido muy ocupados en la ejecución de los mismos, durante todo el año.

Como podemos ver las ventas en este año han bajado con respecto al año anterior, esto ha afectado en la liquidez de la compañía, ya que además existe dificultad en los cobros a clientes.





Flyexpress

Operador de Carga Internacional

La calidad de servicio y garantía de nuestro trabajo, ha permitido que nuestros clientes se sientan satisfechos, recomendando nuestro trabajo a otras empresas que ya forman parte de nuestra cartera de clientes.

1. MARCO LEGAL Y LABORAL

La empresa cuenta con un equipo humano de confianza, en el área de servicios se incrementó una persona, con esto se ha logrado tener mayor tranquilidad al momento de cumplir con nuestro trabajo.

Igualmente en el área administrativa se ha fortalecido la organización de la empresa con el objeto de concentrar la atención en la parte comercial.

2. ANALISIS DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 2.016

La empresa ha tenido un decremento en ventas del 25,71%, comparado con el año anterior, es decir en el año 2015 se vendió USD 226.486,05. Mientras que en el año 2016 las ventas fueron de USD 167.886,16.

Esto causó una pérdida operacional del ejercicio fiscal 2016, sin embargo se tuvo que reconocer al Anticipo a la Renta aplicable para este año, USD 1.666,66 declarado en el ejercicio fiscal 2015, es reconocido como Impuesto mínimo a la Renta, según disposiciones del Servicio de Rentas Internas, lo cual provocó que la pérdida se incrementara.

La baja en ventas de estos dos últimos años que generaron pérdida puso en riesgo de cierre de la empresa.

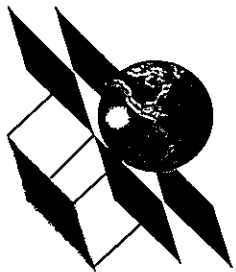
Este año nuestros Activos suman \$ 81.495,70 que con respecto al año anterior fueron de \$ 41.915,45 que corresponde a un incremento del 94,42 %. Esto se debe a la dificultad de cobrabilidad de cartera causado por la iliquidez del país, exponiéndonos a que trabajemos con capital propio o de terceros.

Los Pasivos en este año al momento han sufrido una fuerte alza debido a que nos hemos visto obligados a obtener préstamos con el fin de cumplir con nuestras obligaciones. Al momento contamos con un Pasivo de \$ 125.095,39 mientras que el año anterior fue de \$ 52.657,66 esto es un incremento del 137,56 %.

Quito-Ecuador:

Teléfono Primero Oe3-35 y La Prensa
Telf.: (02) 331 9136 (02) 331 9155
Cel.: 096 488 995





Flyexpress

Operador de Carga Internacional

3. CONCLUSIONES

Como se puede apreciar después de realizar este análisis, la empresa ha tratado de mantenerse en el mercado a pesar de las dificultades y limitaciones generadas desde el entorno económico del país.

Por otro lado, debo mencionar el gran perjuicio que causan ciertas empresas que por falta de liquidez han perjudicado con los pagos excesivamente atrasados, generando gastos financieros no planificados.

Para el año que viene, tenemos un gran reto, ya que está dispuesto que a partir de Abril 2017 **se retiran las salvaguardias gradualmente hasta junio del mismo año en que está previsto se eliminan por completo.** Sin embargo no está claro la política económica que aplicará el nuevo gobierno.

En todo caso queda el gran deseo de trabajar y llevar a la empresa por el camino del éxito.

Atentamente,

DR. LUIS EDUARDO ARGOTI LUNA
GERENTE GENERAL
FLYEXPRESS S.A.

Quito-Ecuador:

Teléfono Primero Oe3-35 y La Prensa
Telf.: (02) 331 9136 (02) 331 9155
Cel.: 096 488 995

