



INFORME DE GERENCIA AÑO 2011

Señores Accionistas:

En cumplimiento de las disposiciones estatutarias de LA EMPRESA presento ante la Junta de Accionistas, el informe de labores correspondiente al ejercicio económico del año 2011.

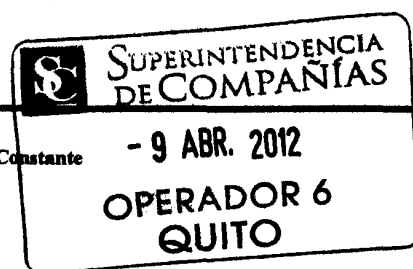
1.- ANTECEDENTES.-

El año 2011 el crecimiento económico del Apis fue mayor al esperado esto es del 7.78% uno de los mejores de Latinoamérica y de los últimos siete años, mismo que se dio preferentemente por la inversión del gobierno en diferente aéreas de la economía, mas no por el crecimiento privado.

También debemos indicar que las importaciones han crecido en relación al 2010 lo cual fue beneficioso para el giro de nuestro negocio.

2.- OPERACIÓN.-

Debido a la decisión de la Corporación Aduanera Ecuatoriana (CAE) hoy Servicio Nacional de Aduanas del Ecuador SENA, de prohibir que se facture los valores por concepto de honorarios profesionales a los Agentes de Aduana por empresas que no son autorizadas como tal, misma que dicha facturación debe hacerla directamente el agente de aduana como persona natural, nos obligo a solicitar al IESS cree como corporación a la empresa Aduanas Logística y Comercio Exterior ADULOGIST Cía. Ltda. y a Ivan Quelal Granda, para de esta manera traspasar a los empleados de Adulogist bajo dependencia directa de Ivan Quelal, y no proceder con la liquidación de los empleados causando graves daños en la situación económica de la empresa. Incluida





la que dejo de percibir ingresos por facturación de honorarios por desaduanización de trámites de importación y exportación.

3.- VENTAS.-

De acuerdo a lo informado anteriormente el año 2011 dio un giro total en las actividades de la compañía, ya que solamente se quedo como empleado de la misma el Gerente y las ventas fueron por dos rubros únicamente, la de tercerizar el servicio de transporte de carga de las mercaderías que se realizan los tramites de desaduanización y la de honorarios profesionales.

Ingresos estos que ha permitido que la empresa se mantenga con un mínimo de ingresos y utilidades, pensando que el próximo año se deberá tomar otras medidas que contribuyan al crecimiento económico de esta.

Las otras actividades operativas de la empresa, tales como: cobranzas, control de cuentas por cobrar, entre otras, se optimizaron en relación al año anterior.

Esperamos que en el año 2012, el nivel de ventas tenga un crecimiento del 10% como máximo.

Agradezco a ustedes señores accionistas, por la atención brindada a este informe.

Quito, Marzo 10 del 2011


Lcdo. Iván Quelal Granda
GERENTE

