

INFORME DE GERENTE

He examinado el Balance General adjunto de la Compañía Servicios Petroleros y Accesorios ACCESOIL Cia. Ltda. Presentado al 31 de diciembre del 2014 junto con el Estado de Resultados Integral, Estado de Flujos de Efectivo, Estado de Cambios en el Patrimonio y las respectivas notas por el año que terminó en esa fecha.

En mi opinión los estados financieros antes mencionados presentan razonablemente todos los aspectos importantes de la situación financiera de la compañía y los resultados de sus operaciones por el año 2014 y han sido elaborados bajo las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF.

La Compañía Servicios Petroleros y Accesorios ACCESOIL Cia. Ltda. Fue constituida con el objeto de dedicarse a la comercialización de servicios, venta de equipos y repuestos para el área petrolera. Para este año nos propusimos enfocarnos en la venta de equipos tanto nuevos como usados.

La Compañía durante el año 2014 presenta ventas por servicios de evaluación de pozos con Bomba Jet por un total de \$ 39.591.71 con una disminución del 89.40% con respecto al año anterior. Los ingresos disminuyeron debido a que ya no contamos con la principal herramienta para el servicio completo de evaluación de pozos petroleros, la Unidad Móvil de bombeo (MTU).

Nuestra empresa encontró oportunidad de negocio en la venta de determinados equipos usados una vez que sean repotenciados. Es así que en el mes de Agosto se importa desde Canadá a la empresa Gold Mark, un equipo completo para evaluación de pozos petroleros (Unidad Móvil de bombeo MTU) usado y una vez que fue reparado y repotenciado se procedió a la venta de los siguientes equipos: bomba quintuplex 300Q, motor Caterpillar 3406, tanque recipiente ANSI 300, obteniendo entonces una utilidad en venta de equipos por \$ 85.264.67

Los costos de ventas están representados por los materiales y repuestos para la adecuación y repotenciación de los equipos adquiridos, hubo la necesidad incluso de importar varios de esos repuestos a la empresa Kemper en los Estados Unidos para garantizar su buen funcionamiento. Los costos de ventas alcanzan entonces un valor de \$ 61.843.37. Los gastos por ventas y administrativos son por \$ 61.610.79 y el total de egresos para la Compañía alcanzan los \$ 123.454.16 con una disminución del 76.73 % con respecto al año anterior.

Esto nos da como resultado una utilidad antes de impuestos de \$ 1.402.22. Debido a que el anticipo de impuesto a la renta calculado para el año 2014 de \$ 3.829.37 es mayor al impuesto causado (\$ 1.530.31), este anticipo se convierte en pago definitivo nos da una pérdida neta del ejercicio por - \$2.637.

La Compañía en su activo corriente presenta cuentas por cobrar a varios clientes, principalmente a la empresa TPS con un saldo de \$56.608.94. En cuanto al activo fijo, como se mencionó anteriormente se adquirió un equipo MTU y una vez repotenciado se vendió partes del mismo: Bomba quintuplex, motor Caterpillar 3406 y recipiente ANSI 300 resultando un incremento en la cuenta de maquinaria y equipo de \$ 93.107.62 con un saldo final para esta cuenta por \$ 137.161.62. Los activos totales de la Compañía son por \$ 283.534.80.

Los pasivos corrientes corresponden a cuentas por pagar a proveedores de los repuestos y servicios por un valor \$ 96.044.53. Los pasivos a largo plazo corresponden a los préstamos del socio Ing. Fredy Obregón quien realizó un crédito por \$47.500 para cumplir con los objetivos de la empresa siendo su préstamo total por \$ 99.109.92 lo que demuestra el gran compromiso de su principal accionista por llevar adelante a la empresa pese a la situación actual del mercado en el sector petrolero. Los pasivos totales son por \$ 228.668.03 y el Patrimonio Neto por \$ 54.866.77

No se ha concretado la venta de bombas jet de superficie para el incremento de la producción de pozos petroleros por cuanto la empresa internacional dueña de la marca aún está en proceso de calificación como proveedor de Petroamazonas que es el cliente final. La reducción de los precios del petróleo ha afectado tanto a empresas públicas como privadas de tal forma que toda inversión para incremento de producción se ha detenido.

En este año nos enfocaremos a la venta o renta de los equipos que tenemos a disposición, y seguiremos agotando todos los esfuerzos con el fin de mejorar nuestra situación actual.



Ing. Mónica Reyes Ch.
GERENTE