

INFORME DE GERENTE

He examinado el Balance General adjunto de la Compañía Servicios Petroleros y Accesorios ACCESOIL Cía. Ltda. Presentado al 31 de diciembre del 2012 y el estado de resultados por el año que terminó en esa fecha.

En mi opinión los estados financieros antes mencionados presentan razonablemente todos los aspectos importantes de la situación financiera de la compañía y los resultados de sus operaciones por el año 2012 y han sido elaborados bajo las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF.

La Compañía Servicios Petroleros y Accesorios ACCESOIL Cía. Ltda. Fue constituida con el objeto de dedicarse a la comercialización de servicios y repuestos para el área petrolera. Para este año nos propusimos como meta concluir con el armado de la Unidad Móvil de Bombeo (MTU), para complementar el servicio de evaluación de pozos petroleros pues nuestros clientes exigen un servicio completo con equipos de superficie (MTU) y de subsuelo Bombas Jet.

La Compañía durante el año 2012 realiza ventas por servicios de evaluación de pozos con equipo de subsuelo y apenas en el mes de diciembre en que se terminó de armar el nuevo equipo (MTU) se presta el servicio completo. Se obtiene entonces un total de ventas por \$ 466.741.58 con un incremento del 289% con respecto al año anterior. Se obtiene además un ingreso de \$ 9.290.03 por la venta del vehículo Kia Sportage placas HBA 4097 con total de ingresos para la compañía de \$476.031.61

Los costos de ventas están representados por los materiales y repuestos para el mantenimiento de los equipos y el transporte de los mismos a los diferentes pozos en donde se requiere el servicio; es importante señalar que durante el último trimestre del año los costos se incrementaron por la necesidad de concluir el equipamiento de la Unidad (MTU), con la importación y construcción de piezas y repuestos para la Bomba Triplex 200T ya que se trata de una bomba usada y se debía acoplar a los demás elementos de la unidad para garantizar su funcionamiento, lo mismo para el motor Caterpillar 3306.

A partir del mes de Febrero en que aumentó la demanda del servicio de evaluación con Bombas Jet, surgió la necesidad de contratar a 7 empleados más: 5 técnicos y 2 administrativos.

Los costos de ventas alcanzan un valor de \$ 373.555.58. Los gastos por ventas y administrativos son por \$ 71.824.53 y el total de egresos para la Compañía alcanzan los \$ 445.380.11 con un incremento del 380.08% con respecto al año anterior. Esto nos da como resultado una utilidad antes de impuestos de \$ 30.651.50 que corresponde al 6.44% de los ingresos. Cabe señalar que el año anterior se registró una utilidad del 27.42% para la compañía.

La Compañía en su activo corriente presenta cuentas por cobrar a varios clientes, principalmente a la empresa Trace Oilfield Services con un saldo de \$ 54.471.97 pues nuestra política de venta es con crédito directo. Debido a que este servicio es continuo las 24 horas del día, se debe contar también con una bomba triplex y un motor que sirvan como repuesto, entonces se realiza el anticipo para la importación de una Bomba Triplex 165T a la empresa Accelerated en los EEUU. Y se efectúa la compra de un Motor marca Cummins. El valor de la Maquinaria y Equipo es entonces por \$ 117.529.64. Para las operaciones propias de la empresa fue necesaria la compra de una camioneta Mazda BT 50 en reemplazo de la camioneta siniestrada en el año anterior, un Camión Chevrolet NMR, una camioneta Great Wall para el área operativa y un vehículo Chevrolet Spark para el área administrativa resultando un valor de \$ 84.808.95 en vehículos. Los activos totales de la Compañía son por \$ 327.044.39

Los pasivos corrientes corresponden a cuentas por pagar a proveedores de los repuestos y vehículos adquiridos por un valor \$ 78.464.96. Los pasivos a largo plazo corresponden a los créditos bancarios que en este año fueron por \$25.000 y los préstamos del socio Ing. Fredy Obregón por \$ 80.454.66. Los pasivos totales son por \$ 268.742.60 y el Patrimonio Neto por \$ 58.301.78. Mi propuesta para los accionistas es que se reparta las utilidades obtenidas en este ejercicio económico 2012.

A pesar de que la utilidad obtenida es baja con relación al volumen de ventas, creo que se ha hecho lo correcto pues las exigencias de Petroamazonas que es el cliente final, son las de contratar a empresas que posean el servicio completo de evaluación de pozos, y nosotros al contar únicamente con equipos de subsuelo (Bombas Jet) no estábamos en condiciones de ser proveedores de estos servicios. Hoy ya contamos con la Unidad completa y a partir del año 2013 ofreceremos nuestros servicios a empresas públicas y privadas con mejores precios para la Compañía, pues los costos de operación son altos.

Continuaremos entonces con las políticas de venta planteadas, para que nuestra área administrativa cumpla con sus actividades, funciones y responsabilidades de tal manera que colaboren con la consecución de los objetivos de la compañía.



Ing. Mónica Reyes Ch.
GERENTE