

**INFORME DE GERENCIA DE P.Q.A.PRODUCTORES QUIMICOS  
ECUATORIANOS S.A.  
DEL EJERCICIO ECONOMICO POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE  
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009**

**A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

En cumplimiento al Artículo 289 de la Ley de Compañías, así como a la Resolución del Superintendente de Compañías No. 90-1-5-3-006 del 26 de mayo de 1990, mediante el que se expide el Reglamento para la presentación de los Informes anuales de los Administradores a las Juntas Generales, pongo a consideración el presente informe del Ejercicio económico 2009.

**1.- DEL ENTORNO EMPRESARIAL EN QUE SE DESENVUELVE LA COMPAÑÍA.**

PQA Productores Químicos Ecuatorianos S.A.. de conformidad a su Objetivo Social y Económico principal, se mantiene dedica a la comercialización de Insumos Agrícolas, así como consta en su Escritura de Constitución, registrada en la Superintendencia de Compañías e inscrita en el Registro Mercantil del Cantón Quito, rigiéndose además por la Ley de Compañías, su Reglamento y las Resoluciones emitidas por el Superintendente de Compañías; Reglamento y resoluciones Internas, promulgadas en el seno de la compañía y mas disposiciones legales aplicadas para un eficiente funcionamiento

**2.- DE LAS METAS Y OBJETIVOS**

Como me gustaría informar de Metas y Objetivos alcanzados, pero no es desconocido para ningún ente comercial, financiero, el descalabro económico que impero durante el ejercicio materia de este informe. Realmente fue el año de LA CRISIS, una de las mayores crisis económicas y sociales que en 50 años se hayan dado.

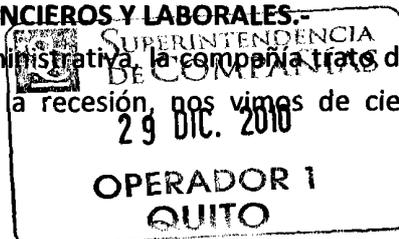
Crisis que afecto directamente, con la quiebra y cierre de muchas empresas, trayendo como consecuencia directa la recesión económica, la falta de liquidez, contracción de los clientes, ningún proyecto de desarrollo y crecimiento.

Pese a este fenómeno mundial, las ventas se incrementaron en el valor de US.\$ 16.991.40 que significan el 0.44 % con relación al ejercicio inmediato anterior.

Esto implica mantenerse en el mercado, satisfaciendo a clientes que cada día son más exigentes, en el campo florícola que es el que nos atañe.

**3.-DE LOS ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, FINANCIEROS Y LABORALES.-**

En lo que concierne al manejo de la parte Administrativa, la compañía trato de mantener controlados, los costos y gastos, y frente a la recesión, nos vimos de cierta manera



obligados a ser más eficientes y austeros en cada transacción, y como resultado de esa política, el costo bajo en el orden del 0.012%

Los gastos del presente ejercicio suman un total de US. \$ 188.034.00, demostrándose que bajaron en el orden del 9.98 %

A continuación me permito dar ciertos indicadores con relación a las ventas:

Costo de Ventas	US. \$	3'575.954.00	92.10 %
Gastos Administrativos		180.273.00	4.64 %
Gastos Financieros		14.267.82	0.19 %

#### **4.- INGRESOS DEL PERIODO Y SU RELACION CON EL RESULTADO**

Del análisis del total de Ingresos del Ejercicio económico por US. \$ 3'882.856.00, frente a un gran total de Costos y Gastos por US. \$ 3'763.988.00 se generó como resultado una Utilidad de US.\$ 118.868.00

Demostrándose un incremento en la utilidad antes del 15% de participación a trabajadores de US.\$ 37.406.50 esto es el 45,91% más que el ejercicio 2008.

#### **5.- ANALISIS DE LOS ASPECTOS OPERACIONALES**

De las operaciones Administrativas y financieras del periodo económico 2009, se puede observar lo siguiente:

5.1.- En la cuenta bancos se refleja un saldo de US.\$ 87.013,00 los mismo encuentran respaldados con las conciliaciones bancarias correspondientes.

5.2.- En lo referente a las Cuentas por Cobrar se observa el saldo 1'736.333.000 de los cuales 1'672.418.00 pertenecen a los clientes por ventas de plástico, 64.832.00 dólares por cuentas relacionadas; 62.099.00 Impuestos anticipados; Otros 2.000.00 dólares. La cuenta de provisión para incobrables asume la cifra de 65.016.00 dólares.

5.3.- La cuenta Inventarios refleja el monto de US.\$ 13.049.00 , lo que certifica que la Cia. No mantiene stock para ventas, sino que se limita a adquirir lo que realmente ya esta vendido a los clientes.

#### **6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO**

Se sugiere que en las aprobaciones de los presupuestos por parte del Directorio y Junta General, sigan considerando adecuados porcentajes de incremento que guarden relación con el porcentaje de inflación que al país afecta.

Por último, agradezco al Directorio y Accionistas de la Empresa, por su incondicional apoyo y trabajo desplegado para que la compañía siga manteniéndose, buscando mantenernos en buena posición en el mercado.

**Ing. Juan Carlos Suarez Gómez**  
**PRESIDENTE**



**Quito, 31 marzo 2010**

**P.Q.A. PRODUCTORES QUIMICOS ECUATORIANOS S.A.**  
**COMPARATIVO PERDIDAS Y GANANCIAS**

CUENTA	E J E R C I C I O S				DIFERENCIA	
	2008	%	2009	%	VALOR	PORCENTAJE
VENTAS NETAS	3.865.864,60		3.882.856,00		-16.991,40	-0,440
COSTO DE VENTAS	3.575.522,78	92,49	3.575.954,00	92,10	-431,22	-0,012
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	290.341,82	7,51	306.902,00	7,90	-16.560,18	-5,704
TOTAL DE GASTOS	208.880,32	5,40	188.034,00	4,84	20.846,32	9,980
GASTOS GENERALES Y VTAS.	206.537,35	98,88	180.273,00	95,87	26.264,35	12,717
GASTOS FINANCIEROS	2.342,97	1,12	7.761,00	4,13	-5.418,03	-231,246
UTILIDAD ANTES DEL 15% PART.TRAB.	81.461,50	2,11	118.868,00	3,06	-37.406,50	-45,919
IMPUESTO A LA RENTA	20.415,72	0,53	31.108,00	0,80	-10.692,28	-52,373
UTILIDAD NETA	61.045,78	1,58	87.760,00	2,26	-26.714,22	-43,761