

INFORME DE GERENCIA CELULARLINK

Abril 08-2009

PERIODO: AÑO 2008
SRS. SOCIOS:

Para información general y de análisis societario, me permito entregar el siguiente informe de gestión, correspondiente al ejercicio del año 2008, de la empresa gerenciada por mi persona:

ANALISIS COMERCIAL:

- 1.- En el ejercicio indicado, se ha mantenido y reforzado la relación contractual y de distribución en la línea de telefonía celular con la empresa Conecel, como Distribuidores Autorizados, la misma que nos vende productos con márgenes de rentabilidad promedio de un 15%.
- 2.- Igualmente hemos ampliado la red de distribución de telefonía celular, con modalidad de Subdistribución, actualmente ya con 85 locales comerciales, con inversión de terceros y soporte e inversión directa en el manejo de marca directo de nuestra empresa, en rubros de rotulación, imagen, pintura, abastecimiento de producto. Adicionalmente contamos ya con 4 sucursales adicionales a nuestra Matriz, 2 de estas implementadas en este año, en Santo Domingo de los Tsachilas y Riobamba.
- 3.- Hemos sido ratificados con la Distribución de Conecel, ya que la misma firmo ya con el Estado un nuevo contrato de operación por 15 años más.

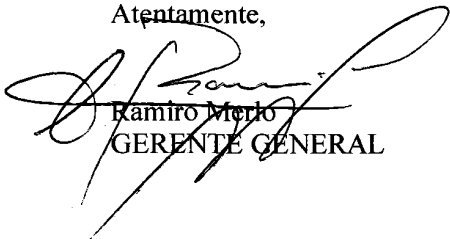
ANALISIS FINANCIERO

- 1.- El índice de ingresos ha sido mayor a los egresos, en un diferencial del 5% según balance, ya que estamos en una etapa de crecimiento y consolidación, por tal razón este negocio exige inversión constante de funcionamiento, correspondientes a instalaciones, mobiliario, adecuaciones de las sucursales indicadas, Reflejamos un incremento de costos directos y financiero equivalente al 14% sobre el año 2007.
- 2.- Esperamos según balances, ya entregar utilidades a nuestros empleados por el ejercicio del periodo terminado..
- 3.- Igualmente tuvimos que recurrir a un crédito bancario para apalancar nuestro flujo.
- 4.- Se tomo una decisión importante con la capitalización de la empresa por parte de los socios realizándose un aumento de capital que mejoro nuestro índice estructural contable.

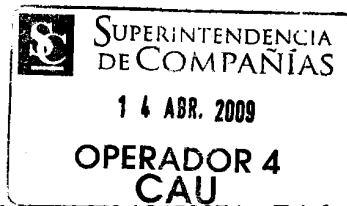
PROYECCION COMERCIAL FUTURA:

- 1.- Iniciaremos una etapa de crecimiento adicional hacia el norte del país, con una sucursal adicional.
 - 2.- Realizaremos un reclutamiento de una estructura comercial de 7 personas, adicional ya a nuestra nomina de 30 empleados, con un direccionamiento mayor en el producto pospago.
- Cualquier información detallada de índices financieros y contables de la empresa lo podrán consultar en los anexos a disposición de Uds.

Atentamente,



Ramiro Merlo
GERENTE GENERAL



QUITO: (MATRIZ) Isla Seymour N43-158 y Río Coca • Telf.: 22467407/2458074 • Telefax: 2438760
Riobamba: Veloz 28-35 y Magdalena Davalos • Telf.: 032-966332 • Telefax: 032-965328
Ibarra: Oviedo 8-50 y Sánchez y Cifuentes • Telf.: 062-603842 • Telefax: 062-604543
Lago Agrio: Eloy Alfaro y 12 de Febrero • Telf.: 062-833106
Santo Domingo: Av. Vía Chone 115 y Pedro Vicente Maldonado Piso 3 • Telefax.: 3710337

