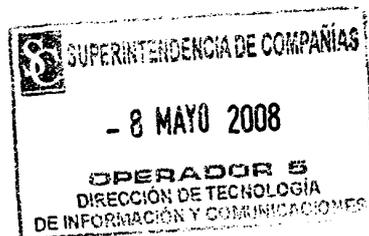




Latacunga, 18 de abril del 2008.

Estimado Señor Presidente:



En conformidad a lo que dispone la Ley de Compañías y el Reglamento de Constitución en calidad de Gerente, pongo en consideración a usted y por su intermedio a los señores accionistas de la compañía el informe sobre las principales actividades realizadas y resultados obtenidos durante el ejercicio fiscal del 2007.

1.-ASPECTOS GENERALES:

El sector avícola tanto de postura como de engorde durante el 2007 sufrió varias fluctuaciones de precio lo que no permitió un adecuado desenvolvimiento del negocio. Esto provocó un problema en el retraso de la recuperación de cartera de nuestra empresa.

El incremento del precio del maíz y de la soya a nivel mundial, debido a la utilización de estos cereales en la producción de bio-combustibles ha ocasionado un incremento sustancial en los costos de producción pues el alimento representa el 70% del costo directo.

2.- SITUACION DE LA COMPAÑÍA

Los estados financieros de la Empresa al 31 de Diciembre del 2007 cumplen con todas las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) previstas en la Ley y están a disposición de ustedes señores accionistas en los archivos respectivos.

La introducción de la línea genética H&N en el país ha tenido éxito, pues toda nuestra producción en el 2007 fue vendida en su totalidad y la evaluación que tenemos del rendimiento de las aves ha cumplido con las expectativas que transmitimos a nuestros

clientes que son: una ave de mayor peso con el mismo consumo, huevos de color marrón mas acentuado y cáscara mas fuerte.

La administración considero una gran oportunidad incursionar en el negocio de pollo de carne en toda su cadena productiva y comercial, es así que en este año con la autorización de los accionistas se procedió a desarrollar el proyecto que tiene una duración de 3 años, a partir de la puesta en marcha de la planta de faenamiento que se acabo de construir e instalar en noviembre del 2007, cabe recalcar que de acuerdo al proyecto venceremos el punto de equilibrio al 1 año de producción de acuerdo al crecimiento planificado.

Debido al retraso de la instalación de la planta se comenzó a vender pollo en pie desde el mes de mayo con el fin de ir adquiriendo datos reales en la producción de pollo.

Dicha planta esta construida con una capacidad de 500 pollos por hora y el diseño permitirá duplicar su producción cuando sea necesaria sin incurrir en mayores inversiones, pues dicha planta como rubros importantes tiene una fábrica de hielo, una planta de potabilización de agua de una capacidad de 3 litros por segundo, cuartos fríos para producto refrigerado y congelado con una capacidad de almacenar 40,000 pollos.

En el año 2007 los activos corrientes alcanzo la suma de 979.330,55 dólares y los activos no corrientes que son: propiedad, planta, equipo y activos fijos llego a la suma de 1.334.990,80 dólares. Dando un total en activos de 2.314.321,35 dólares que representan un crecimiento del 39.58% con respecto al año 2006.

Los pasivos totales alcanzan un total de 1.833.994,46 que significa un incremento del 48,5% con respecto al año 2007.

Se realizo un aumento de capital de 350.000,00 según escritura inscrita en el registro de la propiedad el 29 de diciembre del 2007.

Las ventas totales generadas alcanzan el valor de 1.917.387,83 que implica un crecimiento del 79% con respecto al año 2006.

La pérdida neta alcanzo los 162.488,48 dólares ocasionada básicamente por dos razones:

1. La disminución del precio de pollo de carne en los meses de septiembre, octubre y noviembre debido a incursión de pollo en pie por parte de PRONACA que salio en esos meses con un precio muy inferior al costo de producción y al no tener la planta lista tuvimos que vender al precio del mercado.
2. Por los costos de instalación y apertura del negocio de pollo faenado por el poco volumen de producción inicial.

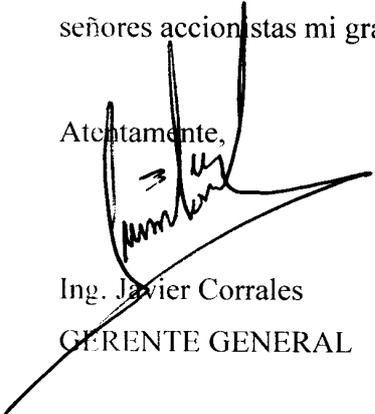
Al ser una empresa completamente nueva que ha incursionado en el mercado con un nuevo producto hemos alcanzado los objetivos planteados.

Para el año 2008 se tiene previsto continuar con el proyecto y tratar de alcanzar el volumen superior al punto de equilibrio lo más pronto posible, dicho volumen es de 60.000 pollos por corrida. Al final de año se estima ya estar en un volumen de 90,000 pollos de acuerdo a la planificación del proyecto.

Tengan ustedes, señores accionistas la seguridad de que permanentemente velamos por mantener su inversión a buen recaudo y por conseguir negocios que permitan un crecimiento sano y sostenido de la compañía, más sin embargo mi cargo esta a disposición cuando ustedes lo requieran.

Agradezco al permanente apoyo de los señores empleados de la empresa y a ustedes señores accionistas mi gratitud por la confianza que han dispensado.

Atentamente,



Ing. Javier Corrales
GERENTE GENERAL