

152935

Quito, 08 de marzo del 2007

**SEÑORES:
SOCIOS
CAVIROIL SERVICES CÍA. LTDA.
PRESENTE.**

Ref.: Informe de Gerencia Período 2006-2007
De mis consideraciones:

Dando cumplimiento con los deberes y disposiciones del artículo décimo segundo literal h, del acta de constitución de la empresa con respecto a las atribuciones del Gerente y la Ley de Compañías, pongo a consideración de la Junta General, de Socios el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2006 y las actividades generales desarrolladas en este período.

ANTECEDENTES.-

Con la experiencia del año anterior y los objetivos propuestos para el año 2006, se encamino las gestiones para obtener trabajos, en las empresas que se desempeñan en el área petrolera, para fortalecer nuestra presencia en otras actividades, para las cuales estamos calificados y que no se había incursionado, como los servicios petroleros referente a la prospección, perforación, exploración, explotación, industrialización, etc. Representación de compañías, importación de materia prima, equipos, repuestos, accesorios, para la industria petrolera; dar asesoría en reacondicionamiento, complementación, diseño de equipos de fondo y de superficie, servicios de asesoría electrónica, comunicaciones y telecomunicaciones, en animación y multimedia en la rama industrial. Sin dejar de lado, realizar construcciones y alquiler de maquinaria ya que estos trabajos servirán de base para gestionar otros tipo de servicios de acuerdo a nuestra razón social.

ACTIVIDADES ECONOMICAS DEL PERÍODO:

Teniendo en cuenta que la retroexcavadora Cat 420D. de Caviroil esta en alquiler al Consorcio Petrosud – Petroiriva, con un mínimo de 6 horas diarias, desde el 1 de enero al 31 de diciembre del 2006, se tiene un ingreso anual de \$ 61.666.02,USD.

Se retomaron los trabajos de O. Civiles en el mes de marzo prolongando hasta el mes de diciembre del 2006 con la emisión de ordenes de trabajo para realizar: Levantamientos y estudios topográficos, nivelaciones de pozos, construcción de bases para pozos, sumideros, cubetos, desalojos de materiales, mantenimiento vial, etc. teniendo una facturación de \$ 160.965.83 USD.

A mediados Marzo hasta junio se presta los servicios de maquinaria para tratamiento de lodos para Tuboscope en el taladro de Sinopec, con una excavadora Cat 320 CL y una volqueta fija poniendo una adicional si el cliente lo solicitaba, facturando un monto total de \$ 35.900,00 USD.

De manera general puedo indicar que en este período se ha realizado una facturación acumulada de \$ 258.531,85 USD. según reporta el balance adjunto de Perdidas y Ganancias y con un Costo Operacional de \$ 237.412,03 USD. lo que nos da como resultado de este período un monto de \$ 21.119,82 USD. de utilidad contable.

De acuerdo al procedimiento de Ley el 15% de esta utilidad, se distribuirá al personal de la empresa, una vez restado se calculará el 25% para el impuesto a la renta dando cumplimiento a lo que dice la ley. El monto restante de la utilidad pongo a disposición de los socios, quienes decidirán su destino.

GESTIONES REALIZADAS.-

Se realiza la coordinación y gestión para la emisión de las órdenes de trabajo, actividad que conlleva la realización de una oferta para la prestación de estos servicios, la misma que debe ser estudiada para que este dentro de lo solicitado en lo referente al precio y calidad, para poder ser favorecidos.

Paralelo a esto se lleva la supervisión, dirección técnica, logística y coordinación de todos los trabajos, optimizando la mano de obra, en los servicios prestados con la finalidad de obtener mayor utilidad para la empresa.

Se gestiona el crédito, para la provisión de materiales, como también la provisión de alojamiento, alimentación y transporte para el personal eventual que se contrata para el desarrollo de cada una de las órdenes.

Se coordino el aprovisionamiento de maquinaria, equipos y personal para las órdenes que necesitaban de estos.

Para poder cumplir con el compromiso adquirido con Tuboscope se gestiona el alquiler de maquinaria y volquetas a crédito, buscando quede algún beneficio para la empresa. Realizando el apoyo y supervisión de esta actividad. Además debo indicar que se coordino de la mejor manera para no continuar con este servicio, puesto que no se tenía ninguna utilidad y se recibía mucha presión por parte de Tuboscope, a cambio de que los pagos no eran como se había establecido y se retrasaban mucho.

Una vez terminada las actividades con Tuboscope se gestiona los pagos para poder cumplir con los de los proveedores,

Se realizo contactos para las calificaciones como proveedores en Petroproducción, Sipep, Perenco, recopilando los papeles necesarios para que estas salgan favorables.

Az.

Adicional se gestiono el pago, cobro, deposito, de expensas, envío de correspondencia, etc. de cartera y servicios básicos; apoyo y logística al operador de la retroexcavadora, para que de un buen servicio.

A finales de año se realiza el cerramiento frontal de malla y lastrado de un área de 100x80 mts. al frente del terreno perteneciente a la empresa, en el Coca.

En asamblea los socios en su debido momento que la manera mas adecuada para recuperar la deuda de Cetagua es solicitar mediante una escritura la cesión de derechos, para lo cual se contrata a un abogado, la misma que se obtiene presentando a Petroproducción, tramite que se siguió por la vía regular, sin tener resultado alguno por lo que en asamblea general de socios resuelve contratar al mismo abogado para que se proceda ala recuperación de este capital, por la vía legal.

Paralelo a esto se gestionó para que la deuda con Tauro adquirida por el alquiler de maquinaria y volquetas se pague de manera bimensual, pues se lo efectúa con fondos propios de la empresa, sin embargo de que no se recupera los valores adeudados por Cetagua gestión que fue aceptada por esa empresa.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.-

Concluyo indicando que se ha podido realizar todos los trabajos a satisfacción de los clientes y proveedores lo que para Caviroil es bueno.

En sesiones al inicio del año se propuso por parte de los socios apoyar en la búsqueda de trabajos para poder incursionar en otras actividades que estamos calificados dar servicios creando expectativas para mejorar como empresa, durante este periodo se a vertido varias propuestas por parte de los socios que no se llegaron a concretar.

En lo personal como gerente puedo concluir que la gestión ha sido a medias, por cuanto se ha mantenido los trabajos de O. civiles, cumpliendo en parte mis obligaciones sin embargo no se ha podido incursionar como hubiese querido a otros trabajos a pesar de los esfuerzos personales por obtener esto. Por lo que recomiendo a los socios que siendo una empresa que se desenvuelve en el ámbito, con socios que conocen el ámbito petroleroapoyar más la gestión para ampliar nuestro espacio de trabajo.

Se ha obtenido la calificación en Sipec y Perenco esperando ampliar nuestras fronteras de trabajo, para lo cual se hará lo posible en el próximo periodo para lograr incursionar y darnos a conocer.

Además recomiendo a los socios que en el próximo periodo se preste mayor apoyo a las actividades programadas y planteadas por la asamblea, como reto en el desenvolvimiento de las gestiones para lograr los objetivos propuestos

Concluyo poniendo a consideración de la asamblea este informe para que sean ustedes quienes juzguen la actuación de quienes hemos estado al frente en este periodo.

Atentamente



Arq. Marco Flores Real
Gerente General
CAVIROIL SERVICES CIA. LTDA.

