INFORME DE GESTION 2013

Durante el ejercicio económico del año 2013, la empresa Caviroil Services Cia. Ltda buscó optimizar sus recursos y buscar nuevas opciones en el mercado con el fin de lograr cumplir con los objetivos propuestos para el año y solventar los inconvenientes economicos surgidos en el año 2012 por varias eventualidades expuestas en el Informe de Gestion 2012.

Durante el primer trimestre, se tomaron varias medidas económicas de optimización de recursos, con el fin de solventar la perdida registrada en el 2012 en US$15.240.24, dentro del paquete de medidas tomadas para optimización, se propuso un plan de apertura de otros servicios al mercado, para lo cual se realizó acercamiento a clientes para identificar necesidades a corto plazo, a la vez que se realizaron asociaciones de trabajo y cooperacion mutua con otras empresas de servicios. Este acercamiento permitió que durante este período, se ofrezca tanto el servicio de excavadora durante 44 días en el trimestre y el servicio de montacargas a partir del mes de Marzo.

Sin embargo, paralelamente, se tuvo que ampliar por un lapso de tiempo definido el personal del área de contabilidad, con el fin de cumplir con las obligaciones relacionadas con la presentación de información financiera a normas NIF en reemplazo de las existentes hasta la fecha NEC. Este proceso tomaría gran parte del año 2013, pues dentro de este proceso de cambio, se realizó actualización de datos y obtención de nuevas claves en varias entidades públicas. En cuanto a la deuda adquirida con la empresa IASA Caterpillar, sobre la compra de la excavadora 320D actualmente en operacion, se registra el pago total de la deuda en el mes de Marzo.

Durante el segundo y tercer trimestre, se registra la mayor operación de los equipos puestos a servicio durante el año, lo cual permitió solventar pagos pendientes a proveedores y aperturar nuevamente dos proyectos en standy by por factores economicos hasta la fecha: el Conector Condor CV-1 y el mantenimiento del terreno ubicado en ciudad el Coca e infraestructura del mismo.

En cuanto al Conector Condor CV-1, se realizaron varias presentaciones en operadoras y empresas públicas y privadas, con el fin de dar a conocer el producto, al mismo tiempo que observando las nuevas condiciones técnicas expuestas por Petroecuador, se empezó la repotenciación del mismo y la capacitación en temas de calificación eléctrica y técnica de los ingenieros de instalación; todo esto a miras de encontrar una vía de comercialización del equipo. Es importante señalar que a la fecha en mención, ya se había realizado una inversión importante en el desarrollo del mismo y se continuó inyectando capital al proyecto durante el año, pues el objetivo como empresa se enfocó a brindar a la industria petrolera el mejor equipo conector para bombas electrosumergibles, a un

precio más económico frente a la competencia, mayor durabilidad, mayor resistencia, facilidad en instalación, siendo el unico equipo de esta clase que otorga un Dossier de Calidad sobre el mismo y permitiendo generar mayores fuentes de trabajo en su fabricación en Ecuador. Para finalizar el año se observará que a pesar de los esfuerzos e inversión inyectada en el proyecto de fabricación nacional Condor CV-1, no se pudo concretar la comercialización del mismo, encontrando varios obstaculos para introducir el producto al mercado, a pesar de reconocer las bondades económicas y la superioridad técnica del mismo frente a la competencia por parte de técnicos de empresas públicas y privadas, sin embargo de la dificultades encontradas, se continuara con la difusión y contactos con operadoras hasta lograr la introducción , considerando que es un producto de calidad con sello ecuatoriano.

En cuanto al terreno, Caviriol Services es dueño de una propiedad de 4 Hectáreas en la ciudad del Coca. La propiedad se encuentra ubicada dentro de la zona industrial, la misma que a partir del 2012 empezó a tomar importancia su ubicación por el tema de facilidad de acceso, amplitud y cercanía al Aeropuerto. Observando el crecimiento de la zona, y al tener mayores ingresos durante este período, se retomó el tema de limpieza del mismo, a la vez que con el apoyo del directorio se levantaron proyectos y se obtuvo material de cerramiento con el fin de lograr completar a mediano plazo las mallas de seguridad y realizar instalaciones básicas, para a través del mismo generar en años posteriores otro ingreso a la empresa.

Adicionalmente, a partir del mes de Mayo, reforzando la propuesta de la empresa de buscar nuevos segmentos del mercado, y la comercialización del producto Conector Condor CV-1; Caviroil Services Cia. Ltda, empezó el proceso de cambio de razón social a Patriot Servicios Petroleros Cia. Ltda. El cambio tomaría el resto del 2013 e inicios del año 2014 hasta finalizar todos los trámites respectivos requeridos por la Superintendencia de Compañias.

El último trimestre se observó la tendencia a la baja en prestación de servicio de maquinaria a otras empresas del sector. Los equipos montacargas dejaron de prestar servicios en su totalidad a partir de finales de Septiembre, siendo retirados de las bases.

En cuanto a la excavadora 320D, a inicios de Septiembre, se terminaron los trabajos con empresas del sector privado, por lo cual se realizó un análisis al equipo y se busco alternativas de repotenciar al mismo. Es importante mencionar que a lo largo del 2013, se realizaron varios reajustes al equipo con fines preventivos, para evitar situaciones parecidas a las del 2012. Estas reajustes requirieron de inversión económica sobre los 10.000 USD, fuera de temas de mantenimiento regular. A su vez, para solventar el tema de baja de trabajo, se realizaron las gestiones respectivas con varias empresas, sin respuesta favorable; por lo cual se busco otro tipo de alternativa, logrando rentar el equipo a una persona natural hasta finales del 2013.

De esta manera concluyó el año, con una visión más amplia respecto a servicios al mercado, con la proyeccion de lograr comercializar el producto Conector Condor CV-1, con mayor inversión en repotenciacion de equipos, y buscando solventar la pérdida registrada en el 2012 y la baja de trabajo en el último trimestre del 2013.

De esta manera, concluyó el año con un saldo negativo menor al 2012, lo cual demuestra que a pesar de los gastos adicionales efectuados, la empresa está realizando los esfuerzos necesarios para lograr superar el déficit que de todas maneras no es apreciable.

Adjunto en balances presentados.

Katherine Carrillo H.

Presidenta

Caviroil Services Cia. Ltda.