

Quito, 28 de Marzo del 2011

Señores

Socios

MEDICINA GLOBAL CIA. LTDA. GLOMEDICAL

I. ANTECEDENTES

Cumpliendo con lo dispuesto por los estatutos de la empresa y, lo establecido en la Ley de Compañías, me permito presentar a la Junta Ordinaria de Socios, el informe anual correspondiente al ejercicio económico del año 2010, en el cual se muestra la evolución operativa, administrativa y financiera de MEDICINA GLOBAL CIA. LTDA. GLOMEDICAL, así como, los principales hechos que afectaron la situación y resultados financieros de nuestra empresa.

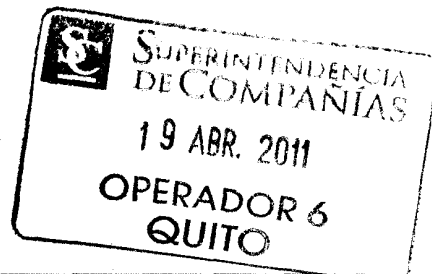
II. ANÁLISIS DEL SECTOR

Durante el ejercicio económico del año 2010, el Gobierno Nacional, continuó con su política de realizar inversiones en infraestructura médica, lo cual, incidió directamente en mantener la demanda de equipos médicos de avanzada tecnología, representando una oportunidad y un reto para GLOMEDICAL ante las acciones que ha venido realizando la competencia, en cuanto a oferta de precios más bajos y financiamiento más largo.

III. GESTIÓN OPERATIVA

Durante el 2010, con la finalidad de ampliar nuestra cobertura a escala nacional, se incremento la plantilla de personal especializado en la venta de equipos médicos. Igualmente, mantuvimos nuestra política de marketing directo, mediante seminarios de capacitación y actualización técnica de nuestros clientes del sector público y privado, sobre las últimas tendencias en el sector salud, así como, el participar activamente en ferias, conferencias y seminarios.

IV. RESULTADOS



Durante el 2010, logramos un crecimiento significativo del 52.8 % de los ingresos por ventas, conforme el siguiente detalle por línea de ingresos:

COMPORTAMIENTO DE INGRESOS POR VENTAS: 2009 - 2010

LÍNEA DE INGRESO	2009 - US\$	2010 - US\$	VARIACIÓN
TERAPIA RESPIRATORIA	638.338,70	647.860,79	1.5 %
MEDICO HOSPITALARIO	379.484,05	899.033,47	136.9 %
ARRIENDO EQUIPOS	71.616,94	125.308,19	75.0 %
MANTENIMIENTO Y SERVIC.	26.200,48	30.881,30	17.9 %
INSUMOS MÉDICOS	30.452,10	26.684,48	- 12.4 %
MEDICINAS - OTROS	215,16	2.192,51	919.0 %
INSTRUMENTAL MÉDICO	0,00	19.939,63	
TOTALES	1.146.307,43	1.751.900,37	52.8 %

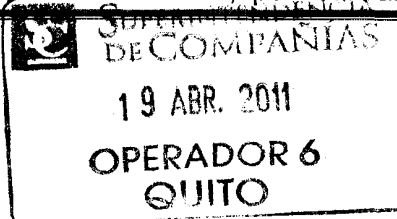
Como se puede apreciar, durante el 2010 logramos mantener nuestra participación en la línea de terapia respiratoria y logramos un importante crecimiento en la venta de equipos médicos, que aportan al total de ingresos con un 51%. Al respecto, es importante anotar que la estructura de ventas descrita, tuvo dos efectos, el primero es que nos permite diversificar y posicionarnos como un proveedor confiable de equipos médicos de calidad y avanzada tecnología; el segundo, incremento la participación del costo ventas, afectando los márgenes de rentabilidad. Sin embargo, logramos alcanzar una utilidad neta de US\$ 13.954,04.

V. ANALISIS FINANCIERO

Durante el ejercicio económico comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2010, la empresa muestra una estructura financiera adecuada, con base a las siguientes consideraciones:

La Estructura Financiera al 31 de diciembre del 2010 es adecuada y responde a la actividad comercial de la compañía, con una gran participación de los inventarios en un 68.2%, la cartera de clientes en un 10% y, anticipos realizados a proveedores del exterior por 18.4%. Al respecto, el activo corriente se incrementa en el ejercicio económico del 2010 en USD 329.201,52, sustentado principalmente en el crecimiento de de los inventarios en USD 276.170,38, cuentas por cobrar a clientes en USD 32.310,43 y, anticipo a proveedores del exterior en USD 117.821,63.

El crecimiento del 42% experimentado por el activo total, se encuentra adecuadamente financiado por proveedores en un 32.5%, por los bancos en un



11.6%, por préstamo de los socios en un 13.7%, por créditos de terceros en un 3.4% y, por el patrimonio en un 24%.

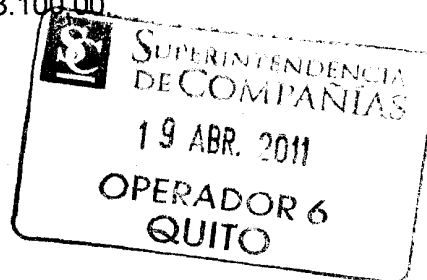
La administración de la cartera tanto de clientes como de proveedores durante el 2010, es óptima, mostrando, una recuperación de efectivo del 94% de la cartera total de clientes frente al pago efectivo a proveedores del 74%. Lo que le permitió alcanzar un flujo anual operacional positivo de USD 707.011,45.

Al 31 de diciembre del 2010, la empresa presenta indicadores financieros positivos con un crecimiento importante frente a los alcanzados en el 2009, conforme el siguiente detalle:

⬇ Capital de trabajo positivo	\$ 473.876,76	(2009 = \$ 179.607,95)
⬇ Índice de Solvencia de	1.86	(2009 = 1.35)
⬇ Ciclo de Capital de Operación	145 días	(2009 = 35 días)
⬇ Rentabilidad Económica	1 %	(2009 = 3 %)
⬇ Rentabilidad Financiera	5 %	(2009 = 14 %)

NOTAS:

1. El incremento en 110 días del ciclo operacional responde principalmente a la necesidad de incrementar significativamente nuestros inventarios, para atender con oportunidad a nuestros clientes. Al respecto, cabe mencionar que nuestros proveedores nos apoyaron mediante financiamiento, cubriendo el 80% de dicho periodo.
2. Los indicadores de rentabilidad económica y financiera muestran una reducción con respecto al 2009, debido al crecimiento importante del activo total y del patrimonio, el cual se incremento significativamente, con la finalidad de fortalecer su participación en el financiamiento del activo total. Por lo que, se realizaron los trámites pertinentes para legalizar el aumento del capital en USD 100.000,00. Igualmente, los socios han realizado nuevos aportes para futuras capitalizaciones por unos USD 113.100,00.



VI. RECOMENDACIONES:

Con base al presente informe, la Gerencia General se permite recomendar a la Junta de Accionistas, lo siguiente:

1. Mantener la utilidad alcanzada durante el ejercicio económico del año 2010, considerando que dichos recursos son necesarios para sostener las necesidades operacionales del ejercicio económico 2011.
2. Respalda la planificación prevista para el ejercicio económico 2011, en procura de alcanzar los resultados estimados, los mismos que se encuentran debidamente sustentados en el presupuesto operativo y financiero, lo cual, nos permitirá sostener nuestro crecimiento y diversificación.

Aprovecho la oportunidad, para expresar mi agradecimiento a la Junta de Socios por la confianza depositada en el equipo humano, que dirijo, el mismo que puedo asegurar, se encuentra comprometido con los objetivos de la empresa.

Atentamente,



Patricio Coronel
Gerente General

MEDICINA GLOBAL CIA. LTDA.

Marzo. 28. 2011

