

**INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO ENERO A DICIEMBRE DE EL
AÑO 2016 PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE
ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA "AMERICAN PETROLEUM AND
INDUSTRIAL SUPPLY S.A. PETROINSUPPLY".**

CELEBRADA EN QUITO CON FECHA 31 DE MARZO DE 2017

La Gerencia General de American Petroleum and Industrial Supply S.A., Petroinsupply presenta el siguiente informe a los accionistas:

1. ANTECEDENTES

La no recuperación del precio internacional del petróleo cuya caída se ha venido dando desde el año 2013 hasta la actualidad motivó previsiones de ajustes en la economía del país en el año que concluyó.

Ecuador sufre actualmente una economía con un endeudamiento el más alto de su historia con un precio castigado de su petróleo por su característica de crudo pesado, con entregas comprometidas a su prestamista China por muchos años en el futuro.

2. ORGANIZACIÓN

Nuestra empresa tiene su fuerte en el servicio a empresas petroleras públicas y privadas, debido a la crisis mencionada de la baja del precio internacional del petróleo, nos vimos seriamente afectados con la poca demanda en los pedidos de cotización y obtención de adjudicaciones, durante todo el año. La austeridad del año 2015 se acentuó aún más en el año 2016 en el desempeño de actividades relacionadas con la explotación del petróleo en los diferentes bloques petroleros ubicados en el Oriente ecuatoriano. Esta situación de crisis mundial afectó tanto a la empresa petrolera pública como privada.

Debido a que salieron de funcionamiento de nuestros principales clientes Petroamazonas y Operaciones Río Napo las unidades de bombeo de nuestra representada Odessa Petroleum Internacional, se toma la decisión de dar de baja de nuestro inventario los ítems de repuestos para las mismas, los mismos que lo veníamos manteniendo desde el año 2011, todo esto con el aval de Odessa Petroleum International.

El manejo contable, se lo sigue llevando a satisfacción con el programa contable FINANCONTRY adquirido el año 2015, el cual se encuentra funcionando a satisfacción. Con este programa hemos llevado el control de inventarios, emisión de facturas y de informes financieros, esto nos ha permitido seguir cumpliendo a cabalidad con los requerimientos de los entes de control del estado como SRI, IESS, MINISTERIO DE RELACIONES LABORALES, ADUANAS, ETC,

3. AREA FINANCIERA

La situación financiera de la empresa se encuentra reflejada en los estados financieros presentados al 31 de diciembre del 2016, donde se puede observar el desenvolvimiento de la actividad económica de este año. Los accionistas de nuestra empresa han manifestado su preocupación por la baja en la actividad comercial, lo que se refleja en la notable disminución de ingresos y han aceptado colaborar sacrificando sus utilidades no repartidas de años anteriores para mitigar la falta de flujo de efectivo.

Las actividades comerciales desarrolladas por la empresa reportan una pérdida en el ejercicio contable de \$ 119.743,24 (CIENTO DIECINUEVE MIL SETECIENTOS CUARENTA Y TRES CON 24/100 dólares).

4. MARKETING Y VENTAS

En Petroamazonas empresa pública, comparado con el año pasado se tuvo un gran decremento en las negociaciones concretadas con esta empresa, comparadas con las obtenidas en el año 2015. Con Petroamazonas mantuvimos nuestro compromiso de responsabilidad en el cumplimiento en cuanto a servicio técnico, calidad, tiempos de entrega y oportunidad. Decayeron mucho las ventas de las líneas de representación y se sustentaron mucho las de varios otros ítems de otras líneas importantes en su desempeño. Por ser el cliente más importante de nuestra empresa en este año 2016 diversificaremos nuestras líneas de calificación para ampliar el área de atención a sus requerimientos.

En este año se consiguió ventas importantes con la empresa privada Enap Sipetrol a la cual se le ha provisto de elementos electrónicos, de transmisión, y otros. Nos hemos mantenido pendientes de darle atención y respuesta oportuna a sus requerimientos. En el año 2016 se constituyó como nuestro mejor cliente.

Hemos reportado también ventas que destacan a otros clientes como Rectilab, Rio Napo, Arcolands, y otros.

En referencia a nuestros proveedores a quienes consideramos nuestros socios aliados, en este año 2016, no se ha conseguido ventas de mayor magnitud de nuestras representaciones de Odessa Petroleum International en la línea de bombas, de TDI con motores de arranque neumáticos, Coorstek en la línea de amortiguadores de pulsación y diafragmas, Flux bombas de trasvase y transferencia.

Se realizarán las acciones pertinentes para acceder a ser proveedores de clientes nuevos como Andes Petroleum entre otros, del ramo petrolero y otros de la industria en general.

5. OTROS

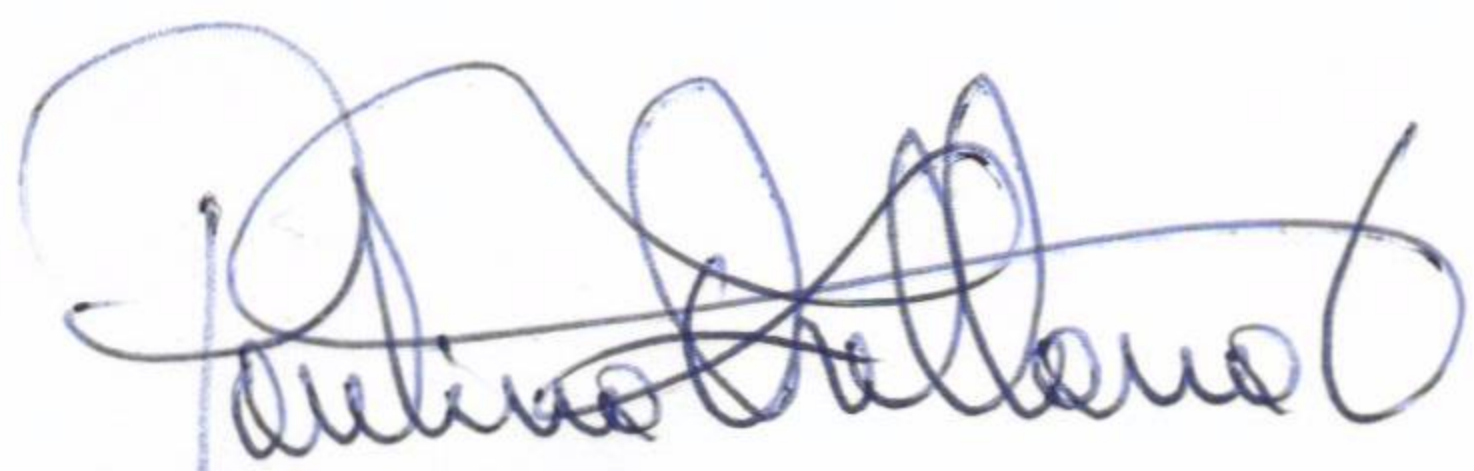
Se persiste en la estrategia de crear el departamento de Proyectos e Ingeniería para desarrollar nuevas alternativas de ingresos, los mismos que nos permitirán en el tiempo proyectarnos con servicios.

Se proyecta ampliar las líneas de representación al campo eléctrico y electrónico, para lo cual se recomienda la contratación de personal técnico afín, para diversificar el negocio dadas las circunstancias nacionales y del mundo.

Se consiguió la recuperación total de cartera de la empresa Suelo Petrol, y Quimipac, continúan impagas las facturas de Team Tools y Figoil, de años anteriores. Se tomó la decisión de iniciar acciones legales para recuperar esta cartera.

Durante el ejercicio económico del año 2016, se han seguido y aplicado las disposiciones de ley de los organismos de control de nuestro País, la empresa ha cumplido con todos éstos.

Atentamente,



Ing. María Paulina Orellana Cobo, MBA
Gerente General