



American Petroleum and Industrial Supply S.A. PETROINSUPPLY

Trabajando juntos por el desarrollo del país

• Energía • Construcción • Venta de Equipos y Accesorios •
• Asistencia Técnica y Servicios para los Sectores Petrolero e Industrial •



INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO ENERO A DICIEMBRE DE EL AÑO 2014 PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA "AMERICAN PETROLEUM AND INDUSTRIAL SUPPLY S.A. PETROINSUPPLY".

CELEBRADA EN QUITO CON FECHA 1 DE ABRIL DE 2015

La Gerencia General de American Petroleum and Industrial Supply S.A., Petroinsupply, presenta el siguiente informe a los accionistas:

1. ORGANIZACIÓN

Con el objetivo principal de continuar con las operaciones así como el de mejorar el rendimiento de cada una de las áreas que ejecutan los funcionarios de la empresa, se contrató asistencia externa para el manejo de la contabilidad a partir del segundo semestre del año 2014, por cuanto el contador de la empresa renunció por motivos personales.

Se notifica a la junta de accionistas la contratación de otro profesional contador en calidad de auxiliar contable para un mejor control administrativo de la empresa y cumplimiento con los entes de control del estado.

Se ha trabajado en una mejor coordinación entre el departamento contable y el departamento de importaciones para un mejor control de los costos de importación y un mejor manejo del inventario.

Con el propósito de consolidar la línea de representación de motores de arranque neumáticos TDI Tech Development Inc., los ejecutivos de la empresa asistieron a un curso de entrenamiento en ventas la ciudad de Dayton Ohio en los Estados Unidos, se afianzaron conocimientos y relaciones de negocios.

Se brindó apoyo al departamento de ventas sobre todo en las líneas de productos que representa la Empresa, y también se atendieron las ventas de diversos productos relacionados con la actividad petrolera e industrial que no son de representaciones pero que su flujo ha permitido la sostenibilidad de la empresa.



American Petroleum and Industrial Supply S.A.

PETROINSUPPLY

Trabajando juntos por el desarrollo del país

• Diseño • Construcción • Venta de Equipos y Repuestos •

• Asistencia Técnica y Servicios para los Sectores Petrolero e Industrial •



2. AREA FINANCIERA

La situación financiera de la empresa se encuentra reflejada en los estados financieros cortados al 31 de diciembre del 2014, donde se puede observar el desenvolvimiento de la actividad económica de este año.

Las actividades comerciales desarrolladas por la empresa reportan una utilidad en el ejercicio contable de \$ 3.373,05 (tres mil trescientos setenta y tres con 05/100 dólares).

3. MARKETING Y VENTAS

En este periodo de análisis, las ventas de mayor magnitud alcanzadas han sido con nuestras representaciones de Odessa Petroleum International en la línea de bombas Ingersoll Rand, Durco, entre otros productos fabricados y comercializados por ésta, seguida de TDI con motores de arranque neumáticos y sus repuestos, Cosstek en la línea de amortiguadores de pulsación y diafragmas. También se consiguieron ventas apreciables con nuestros suplidores del exterior Technoquip, Grainger, Richards, GD Heavy Equipment, Aservin, Houston International Equipment, compras puntuales a Emerson, Tryon, Vulkan, Allons Fasteners, Car Shop, Wurth, Sears, Battereduf, Planesafe. También con proveedores nacionales como Hivimar, Imagen, Disotec.

En Petroamazonas empresa pública, comparado con el año pasado se tuvo un gran incremento en las negociaciones concretadas con esta empresa, a la cual atendimos con responsabilidad; cumplimientos en servicio técnico, calidad, tiempos de entrega y oportunidad, con las líneas de representación y otros varios ítems. Este es el cliente más importante de nuestra empresa con el cual en este año 2015 buscaremos mejorar estrategias para atender sus necesidades con la comercialización de nuevas líneas de productos.

En este año se consiguieron ventas importantes en la empresa privada Enap Sipetrol con la cual a más de proveerle productos variados, tuvimos la satisfacción de introducir los motores de arranque neumáticos TDI y le daremos mayor atención a sus requerimientos, como a todos los clientes que podamos tener.

Se buscará ampliar nuestra atención a clientes nuevos como Repsol, Andes Petroleum entre otros, del ramo petrolero y otros de la industria en general.

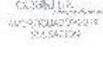
Se empezó incursionado en las Centrales Termoeléctricas poniendo a prueba motores de arranque TDI, para en un futuro cercano dedicarles mayor atención en sus amplias necesidades.



American Petroleum and Industrial Supply S.A. PETROINSUPPLY

Trabajando juntos por el desarrollo del país

• Distribución • Consultoría • Venta de equipos y repuestos •
• Asistencia Técnica y Servicios para la Sectoría Petrolera e Industrial •



4. OTROS

Se recomienda crear el departamento de Proyectos e Ingeniería para desarrollar nuevas alternativas de ingresos, los mismos que nos permitirán en el tiempo proyectarnos con servicios.

Se recomienda aumentar la capacitación del personal que actualmente labora en la empresa y contratar personal técnico para incrementar la cartera de clientes y probar con nuevas representaciones una vez que las condiciones actuales del mundo exigen diversificar los rumbos en los negocios.

Durante el ejercicio económico del año 2014, se han seguido y aplicado las disposiciones de ley de los organismos de control de nuestro País, la empresa ha cumplido con todos éstos.

Atentamente,

Ing. María Paulina Orellana Cobo, MBA
Gerente General