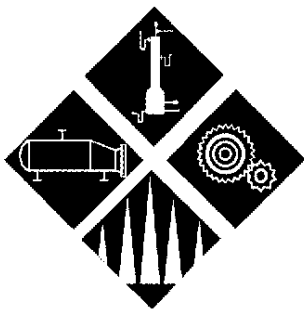




American Petroleum and Industrial Supply S.A.

PETROINSUPPLY

SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

Trabajando juntos por el desarrollo del país

• Diseño • Construcción • Venta de Equipos y Repuestos •
• Asistencia Técnica y Servicios para los Sectores Petrolero e Industrial •

02 MAYO 2012

OPERADOR 9

TDI
TECH DEVELOPMENT
MOTORES DE ARRANQUE

FLUX
BOMBAS Y SELLOS
MECÁNICOS

FLUX
BOMBAS DE TRASVAJE
Y TRANSFERENCIA

FLOMORE
BOMBAS DOSIFICADORAS
DE QUÍMICOS

COORSTEK
AMORTIGUADORES DE
PULSACIÓN

**INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO ENERO A DICIEMBRE DE EL
AÑO 2011 PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE
ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA "AMERICAN PETROLEUM AND
INDUSTRIAL SUPPLY S.A. PETROINSUPPLY".**

CELEBRADA EN QUITO CON FECHA 7 DE MARZO DE 2012

La Gerencia General de American Petroleum and Industrial Supply S.A.,
Petroinsupply presenta el siguiente informe a los accionistas:

1. ORGANIZACIÓN

Con el objetivo principal de continuar con las operaciones así como el de mejorar el rendimiento de cada una de las áreas que ejecutan los funcionarios de la empresa. Se procedió a una reorganización del personal en el departamento contable. Se brindó mayor apoyo al departamento de ventas sobre todo en las líneas de productos que representa la Empresa.

Como es de conocimiento por las inconsistencias encontradas en el área contable en años anteriores la empresa procedió regularizar sus cuentas con el organismos de control como SRI y con fecha 27 de abril de 2011, se procedió al pago de \$52,363.41 por impuesto a la renta e intereses causados al enviar la nueva declaratoria sustitutiva, pago realizado mediante debito bancario de nuestra cuenta corriente del banco de pichincha.

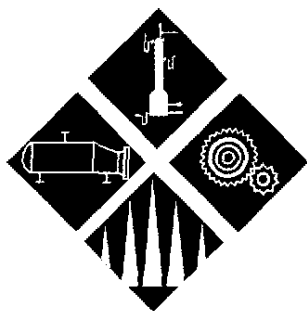
Con el propósito de consolidar la nueva línea de productos Coorstek se visitó la planta en la ciudad de Oklahoma Estados Unidos, se realizó la invitación para que nos visiten en nuestro País.

Actualmente se cuenta con un nuevo profesional en el departamento contable, la contabilidad se la lleva de mejor manera, se recomienda solicitar a la junta de accionistas contratar la asistencia de otro profesional en calidad de auxiliar. También se recomienda realizar una mejor coordinación entre el departamento contable y el departamento de importaciones para un mejor control de los costos de importación.

2. AREA FINANCIERA

La situación financiera de la empresa se encuentra reflejada en los estados financieros cortados al 31 de diciembre del 2011, donde se puede observar el desenvolvimiento de la actividad económica de este año.

Las actividades comerciales desarrolladas por la empresa reportan una utilidad en el ejercicio contable de de \$ 89,430,63 (ochenta y nueve mil cuatrocientos treinta con 63/100 dólares).



American Petroleum and Industrial Supply S.A. PETROINSUPPLY

Trabajando juntos por el desarrollo del país

- Diseño • Construcción • Venta de Equipos y Repuestos •
- Asistencia Técnica y Servicios para los Sectores Petrolero e Industrial •



3. MARKETING Y VENTAS

En este periodo de análisis nuevamente las ventas de mayor magnitud alcanzadas han sido con nuestra representada Odessa Petroleum International en la línea de bombas Ajax, Aldrich, National, John Crane entre otros productos fabricados y comercializados por ésta.

Se logró introducir otros componentes de la marca Coorstek para bomba reciprocantes, a más de los amortiguadores de pulsación.

También se realizaron ventas de grasas en marca Chemola. Se recomienda buscar una representación de este producto para la empresa, la misma que resultará más beneficiosa en su margen de utilidad.

Se realizaron ventas en las líneas TDI de motores de arranque neumáticos y bombas Flux para transvase y transferencia de químicos. Accesorios y equipos varios de nuestros suplidores internacionales Technoquip, Howard Supply, Grainger, GD Heavy Equipment, Richards, Graphic Controls, entre otros de compras puntuales. También de proveedores nacionales como Hivimar, Acero Comercial, Sein, etc.

Se adquirió un equipo para la alineación de vibraciones, el mismo que se lo dio en arrendamiento a una empresa local de servicios.

Este año se ha tuvo un gran incremento en las ventas realizadas en la empresa de operaciones mixta Rio Napo campo Sacha.

Se logró el cumplimiento del presupuesto de ventas. Este resultado es consecuencia del incremento de las ventas locales en Petroproducción, siendo éste el cliente más importante de nuestra empresa.

4. OTROS

Se recomienda crear el departamento de Proyectos e Ingeniería para desarrollar nuevas alternativas de ingresos, los mismos que nos permitirán en el tiempo proyectarnos con nuevos servicios.

Se recomienda aprobar los viajes al exterior con el fin de visitar a nuestras representadas, para consolidar las relaciones de negocios y de mejora en asistencia técnica. También se deben procurar cursos de capacitación locales y en el exterior.

Durante el ejercicio económico del año 2011, se han seguido y aplicado las disposiciones de ley de los organismos de control de nuestro País, la empresa ha cumplido con todos éstos.

Atentamente,

Ing. Armando Mancero O.
Gerente General

