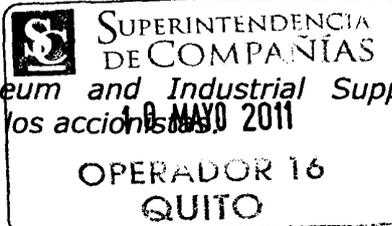


**INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO ENERO A DICIEMBRE DE EL AÑO 2010 PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA "AMERICAN PETROLEUM AND INDUSTRIAL SUPPLY S.A. PETROINSUPPLY".**

**CELEBRADA EN QUITO CON FECHA 27 DE ABRIL DE 2011**

La Gerencia General de American Petroleum and Industrial Supply S.A., Petroinsupply presenta el siguiente informe a los accionistas



**1. ORGANIZACIÓN**

Con el objetivo principal de continuar con las operaciones así como el de mejorar el rendimiento de cada una de las áreas que ejecutan los funcionarios de la empresa. Se procedió a una reorganización del personal en el departamento contable. Se brindo mayor apoyo al departamento de ventas sobre todo en las líneas de productos que representa la Empresa.

Como se había indicado en el informe anterior abril 2010 sobre las inconsistencias encontradas por el contador, éste fue despedido. Por tanto se tuvo que contratar los servicios profesionales de otro profesional en la rama para que realice el balance del periodo 2009 y proceder a la entrega del mismo a los organismos de control. Este fue presentado con la información encontrada y facilitada por personal de la empresa.

A inicios de enero de 2010 se contrata una contadora principal, la misma que ha venido solicitando información de los inventarios para poder entregar el balance mensual, éste no entrega por cuanto no se cuenta con esta información en el balance del año anterior.

De tal forma y por esta razón se decide contratar los servicios profesionales para que realice una auditoría de los balances desde el arranque de las operaciones de la empresa. Una vez finalizada la auditoria me permito poner en su conocimiento, y mi recomendación es de solicitar a la junta de accionistas contratar la asistencia de otro profesional en la rama para recibir otro criterio sobre el informe final de auditoría.

**2. AREA FINANCIERA**

La situación financiera de la empresa se encuentra reflejada en los estados financieros cortadas al 31 de diciembre del 2010, donde se puede observar el desenvolvimiento de la actividad económica de este año.

**3. MARKETING Y VENTAS**

Como es de su conocimiento las ventas de mayor magnitud alcanzadas han sido con nuestro representado de Odessa Petroleum en la línea de las bombas ajax, aldrich, national, John crane entre otros productos fabricados y comercializados por éste.

A handwritten signature in black ink, located in the bottom right corner of the page.

También se tiene ventas mínimas en las líneas de TDI motores de arranque neumáticos y bombas Flux de transvase de químicos. Que se representa en nuestro País.  
Para este año se ha podido en gran parte cubrir el presupuesto con las ventas realizadas en la empresa de operaciones mixta Rio Napo campo Sacha.

No se logra el cumplimiento del presupuesto de ventas. Este resultado es consecuencia de la disminución en las ventas locales en Petroproducción, siendo éste el cliente más importante de nuestra empresa. Factor fundamental para no poder cumplir con nuestros objetivos de ventas anuales.

#### **4. OTROS**

Se consiguió la representación de la compañía norteamericana de amortiguadores de pulsación en la marca Coorstek.

Se recomienda a Ustedes su aprobación para continuar con los servicios profesionales de auditoría, como soporte a fin de minimizar las inconsistencias que pueda presentar el departamento de contabilidad.

Es de importancia crear el departamento de Proyectos e Ingeniería para desarrollar nuevas alternativas de ingresos los mismos que nos permitirán proyectarnos en el tiempo con nuevos servicios.

Siguiendo y aplicando disposiciones de la ley de los organismos de control de nuestro País, la compañía ha cumplido con todos éstos, durante el ejercicio económico del año 2010.

Atentamente,



Ing. Armando Mancero O.  
Gerente General

