



Av. Amazonas 4288 y Tomás de Berlanga Telfs.: 227 4546 / 224 8514 Telefax: 224 8515
Cel. 09 9737687 • E-mail: globalr@ecnet.ec • Quito-Ecuador

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
GLOBAL RESPIRATORY S.A
EJERCICIO ECONOMICO 2005

El entorno económico Nacional

Realizando un análisis del año 2005 se puede decir que ante el precario entorno económico que enfrenta el sector real de la economía caracterizado por la presencia de servicios públicos caros y de mala calidad dificultan la inversión, así como los preocupantes niveles de precios y de tasas de interés, alentados por una problemática fiscal grave, es reconfortante conocer la propuesta del manejo económico responsable y soberano. Durante este año se escuchó hablar sobre las negociaciones del Tratado de libre comercio el que dinamizara el crecimiento en un entorno estable que generara empleo, guardando un manejo responsable de las finanzas públicas. Esperemos que las presiones de un año electoral, así como la inflexibilidad del gasto y los ofrecimientos efectuados anteriormente, no sobrepasen las buenas intenciones de acción declaradas y se pueda avanzar en aquellas propuestas que permitan paliar los desequilibrios que nos mantienen al borde de una crisis y con dudas respecto al crecimiento futuro.

La tasa de interés activa referencial no redujo en el 2005 alcanzando el 8,9%. Por su parte, la tasa máxima convencional, que es la que más se aproxima a la tasa de interés que se carga a la mayoría de operaciones de crédito comercial y a la que acceden el 99% de las empresas formales del país en enero de 2005 fue de 12% y desde abril, mes de desde que el BCE pasó sin directorio, se mantuvo fija en 13,43%. En cuanto a las tasas de interés que se pagan para los depósitos en los bancos el 2005 fue estable, en enero en promedio pagó un 3,48% anual y en los primeros días de diciembre fue de 3,74% anual. Para 2006 no se prevé una disminución de las tasas de interés, pues la tendencia del precio del dinero en el mercado norteamericano del 2005 fue el alza y no esperaríamos un cambio para el 2006. A finales de 2005 el sector agrícola entro en emergencia. Las manifestaciones de la naturaleza pusieron al descubierto la falta de planificación para fortalecerlo y desarrollarlo. Entre enero y noviembre del 2005 la deuda pública se redujo \$521 millones. La interna creció \$328 millones y la externa disminuyó \$849 millones. A noviembre la relación deuda pública total/FIB 43,8% y la deuda externa /FIB 31,9%.

El riesgo país de Ecuador es uno de los más altos de América latina. Este alto costo se reflejó en la colocación de bonos externos, por los cuales se pago una sobre tasa de interés superior al 6%.

LA EMPRESA

Al comenzar este análisis es importante indicar que para la empresa fue su primer año de labores dentro del cual cumplió las expectativas propuestas, teniendo una utilidad de \$8.935,19 para disposición de empleados, SRI y accionistas.

Los ingresos alcanzaron \$126.129,75 siendo la venta de insumos médicos las más representativas con relación a la venta de medicinas. Los clientes más potenciales en este año fueron: La Clínica Internacional, Ecuesanitas, Gamedent, Provemed, Fundación ABEI empresa a la cual se realizó una venta importante en Mayo 2005, se comenzó a trabajar con la OXY a finales del año.

Con relación al manejo con proveedores se consiguió una línea de crédito por US\$10.000 por 30 días con nuestro proveedor principal del exterior, la aprobación de un sobregiro contratado por US\$5.000 en el Banco Internacional, otra fuente de financiamiento fue la tarjeta de crédito con la cual se ha realizado la mayoría de las compras.

Los gastos representaron el 17,83% del total de ingresos siendo el rubro de arriendo oficinas uno de los más altos, el costo de ventas representó en este año 62,42% de quedando un \$37.58 como margen para los costos fijos y variables de la empresa.

La cartera pendiente al 31 de diciembre por \$14.811,85 son resultado en su mayoría de la facturación de diciembre 2005 que se recuperará en enero 2006. Los inventarios que alcanzan los \$19.881,53 corresponde en su mayoría a la importación que se realizó a Healtcare en septiembre productos que están saliendo con un promedio de rotación bajo.

La empresa tiene muchas más expectativas de crecimiento para el año 2006, después de haber pasado su primer año con un buen resultado positivo y rompiendo cualquier pronóstico que se realizó al inicio de sus funciones.

Las disposiciones de las juntas generales y el directorio se cumplieron según lo dicho. Al concluir la presente memoria, la gerencia extiende su agradecimiento a todos sus colaboradores directos e indirectos, al Directorio y a los accionistas por la confianza y el permanente apoyo recibido.

Atentamente,

Hector Trujillo

GERENTE GENERAL

 Superintendencia de
Compañías

28 ABR 2006

DIVISION INFORMATICA