

INFORME DE GERENCIA

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento de mis obligaciones legales y estatutarias, presento a ustedes, el informe de labores realizadas en el desempeño del cargo de Gerente General de Nascermo Services Cia. Ltda. Por el ejercicio Julio 2009 a la presente fecha.

El 14 de Agosto del 2009, los accionistas realizaron una reforma y codificación de los estatutos de la compañía, con el propósito de buscar nuevas oportunidades en el mercado acorde con una nueva actividad principal de la empresa que incursiona en el área Agroindustrial.

Durante este periodo la empresa ha dedicado con todo su esfuerzo en la planificación y desarrollo de proyectos agro industriales y energéticos.

Para lo cual, se han desarrollado los siguientes puntos tratados muy generalmente y que en varias ocasiones han sido expuestas de manera detallada a los miembros del directorio:

1.- Reuniones con el fin de presentar y socializar el proyecto de la industrialización de la papa, con las autoridades del gobierno provincial, alcaldes y agricultores del Carchi.

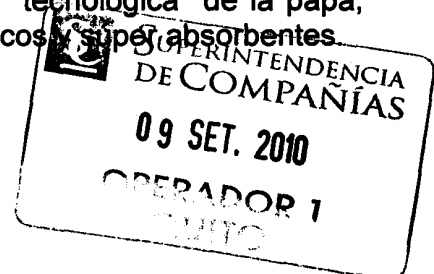
2.- Esquematización del proceso para la elaboración de hojuelas freídas de manera convencional y al vacío, hojuelas fabricadas y aguardiente.

3.- Propuesta para la creación de un Instituto cuyas estrategias son:

- * Incentivar a los productores para que utilicen semillas de calidad y buenas prácticas de cultivo, especialmente en el uso de pesticidas, transporte y almacenamiento.

- * Buscar una mayor y mejor coordinación entre los diferentes eslabones de la cadena como son productores, comerciantes, industriales, proveedores de insumos y de servicios, autoridades provinciales, estatales y de desarrollo científico.

- * Creación de un Instituto en la provincia para la investigación, formulación, transferencia y adaptación de nuevas tecnológicas con la correspondiente capacitación en todo el proceso de la cadena de valor de la papa. Investigación en la Parte Agrícola; adaptación de la tecnológica de la papa, como en la modificación de almidón para termoplásticos y super absorbentes.



4.- Contratación de un asesor (señor Otch) con el propósito de conseguir una marca de reconocido prestigio internacional para producir Vodka de papa. Los resultados fueron no satisfactorios; en vista de lo cual, se ha conseguido los diseños referenciales para la producción de una planta de alcohol de 180.000 galones anuales equivalente a 650 litros por año de alcohol de 96°GL. Para elaborar aguardiente con los desperdicios del proceso industrial y agrícola. Actualmente se cuenta con cotizaciones de la China, Inglaterra y Alemania. Al momento se esta trabajando con Acero de los Andes para tener un diseño y cotización.

5.- Trabajos inherentes de rendimientos como materia seca, almidón, fibra, proteína en la Facultad de Ciencias Químicas y en la facultad de Ingeniería Química de la Universidad Central del Ecuador, para la caracterización de varios tipos de papa producidos en la provincia del Carchi.

6.- Estudios e investigaciones de varias patentes Norteamericanas para la elaboración de hojuelas freídas al vacío y fabricación de hojuelas tipo Pringles.

7.-Análisis y discusión con personal del SESA, adscrito al INIAP y el MAGAP para determinar los residuos de pesticidas en varios tipos de papas producidos en la provincia del Carchi.

8.-Estudios y análisis de varias patentes, para equipos de freidores continuos.

9.- Contacto con proveedores de la China, con el propósito de seleccionar la maquinaria para hojuelas fabricadas, hojuelas al vacío y hojuelas convencionales.

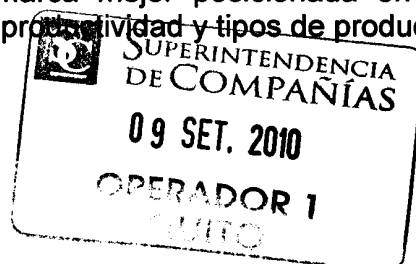
10.- Contacto con constructores de cuartos fríos para la instalación de un ambiente que mantengan las papas a una temperatura de -18°C para las hojuelas al vacío.

11.- Contacto con empresas, arquitectos, Ingenieros civiles para el diseño del proyecto de la Planta Industrial.

12.- Selección y compra del terreno para la ubicación de la Planta e Instituto.

13.- Contratación del estudio de mercado con la empresa Surveydata para establecer la oferta y demanda de papas fritas, el mismo que no fue satisfactorio por no cumplir con el plazo pactado, los datos no eran reales, por lo cual se tuvo que investigar a través de los agricultores del Carchi trabajadores de empresas afines que han contribuido con datos preliminares de los niveles productivos y tecnológicos de las hojuelas que se elaboran en el Ecuador.

14.- Se ha tomado como referencia a la marca mejor posicionada en el mercado que es Frito Lay, para establecer su productividad y tipos de producto elaborado.



15.- Se ha tomado contacto con productores de empaques para escoger el tipo de empaque que llevara las hojuelas de la empresa Nascermo.

16.- A través de de los manifiestos aduaneros se estableció el volumen de importaciones de hojuelas.

17.- Obtención a través del INEN y códigos alimentarios, los parámetros de calidad para la fabricación de hojuelas y aguardiente.

18.- Contacto con Acero de los Andes para fabricar la maquinaria para la elaboración de alcohol. Se han mantenido algunas reuniones para este fin.

19.- Adquisición del estudio de mercado de consumo de licores en el Ecuador.

20.- Negociación con Ales para completar la cadena de valor con la distribución de nuestros productos a nivel nacional.

21.- Análisis de los costos productivos de Ecuador, productividad de la papa y comparación con el Departamento de Nariño en Colombia.

22.- Reuniones con ICA y con productores de semillas certificadas en Colombia que disponen de bancos de Germoplasma.

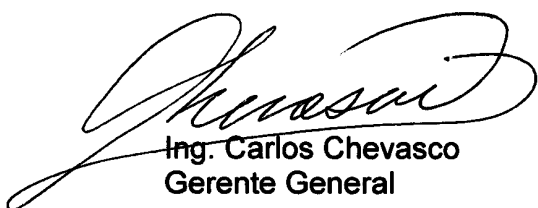
23.- Se ha realizado varias corridas financieras para determinar estrategias de producción.

24.- Contacto con CFN para un préstamo del 70% para la contracción de la planta y los elaborados de papa.

25.- Preparación de reportes e informes a los directivos de Nascermo, autoridades del Carchi, Ales y se tiene una pendiente con la ESPE para el instituto.

Área de Energía: Estudio de la factibilidad de charter o compra de un buque de 150.000 toneladas, para almacenamiento flotante en la costa Ecuatoriana, y suministrar 10 millones de barriles por año de diesel y gasolina de alto octano importados para la demanda interna. Con este propósito se tomo contacto con armadores nacionales como Oceanback, Cliper y Flopec para determinar los parámetros necesarios para ofertar a Petroecuador este proyecto. Al momento se esta contactando con ECOPETROL para la viabilidad de este proyecto.

Atentamente,


Ing. Carlos Chevasco
Gerente General

