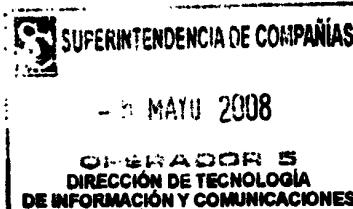


Expediente 152884



Quito, 31 de marzo del 2008

Señores
Socios
Dermacare Cía. Ltda.

INFORME DE GERENCIA

En mi calidad de Gerente General de Dermacare, Cuidado Dérmico Avanzado Cía. Ltda. y en cumplimiento de lo dispuesto en los Estatutos y en la Ley de Compañías, me permito poner en su conocimiento la información que se desprende del ejercicio económico 2007.

El año 2007 fue un año caracterizado por la inestabilidad política y económica, afectando a nuestros clientes y pacientes en el normal aprovechamiento de productos y servicios que presta Dermacare; pese a lo cual, en dicho año logramos generar utilidades, la adquisición de nuestras oficinas propias, y adicionar varios tratamientos.

En abril del 2007, nos trasladamos a los nuevos consultorios, los cuales mejoran nuestra infraestructura física y han permitido que nuestros pacientes puedan ser tratados en instalaciones apropiadas y con una ubicación cómoda dentro de la ciudad.

Además incorporamos servicios con el equipo CLEAR 100 XL, los cuales nos permiten ofrecer tratamientos médicos para una mayor gama de enfermedades dermatológicas.

Para la adquisición del equipo para tratamiento de arrugas se realizaron varios viajes, entre ellos: Congreso Mundial de Dermatología en Buenos Aires - Argentina, Curso de Preparación y Entrenamiento para utilización de nuevas tecnologías en Eindhoven - Holanda; todo ello encaminado a la futura adquisición de equipos para el tratamiento de arrugas y otros, con equipos de punta.

ANÁLISIS COMERCIAL

Para el año 2007, Dermacare logró un nivel de ventas de 102.637 dólares muy similar al del año 2006, en el cual las ventas fueron 102.780 dólares. Esta similitud demuestra que Dermacare tiene una base establecida de clientes leales.

Suiza N33-49 y Av. Eloy Alfaro. Clínica Santa Lucía. Piso 3.
Tel.: 2261863 - 2241879 Email: dermacare@dermacare.com.ec



ANÁLISIS FINANCIERO

En su nivel de liquidez, la empresa fue capaz de cumplir sus obligaciones de corto plazo, al 31 de diciembre de 2007 su capital de trabajo fue de 2.045 dólares y su índice de liquidez corriente de 1,07; inferiores al capital de trabajo e índice de liquidez del año 2006, que fueron 7.146 dólares y 1,28, respectivamente.

Esta reducción se debe a la adquisición de su infraestructura física actual, sacrificio que no afectó su capacidad de cumplir sus obligaciones con terceros.

Para el 2007 se logró un nivel de rentabilidad del 2% respecto del patrimonio.

La rentabilidad fue afectada por la compra de los nuevos consultorios y por el cambio de domicilio, lo cual estaba previsto.

La empresa ha cumplido con las disposiciones de las Juntas de Accionistas y ha cumplido con normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

Atentamente,

Dra. Elena Cárdenas de Karolys
Gerente General
Dermacare, Cuidado Dérmino Avanzado Cía. Ltda.

c.c. archivo