

INFORME DE GERENCIA

El año 2012 fue un año de marcada estabilidad política y económica, durante este período se observó una estabilidad en los niveles de ventas respecto del año 2011. Llegando a USD 215.126 en ingresos en relación a los USD 221.536 en ventas del 2011, ligera reducción, debido principalmente a ciertos problemas técnicos de los equipos que afectaron el normal desempeño de las actividades comerciales, más que a problemas estructurales externos.

Hacia el segundo semestre del 2012 Dermacare adicionó el equipo Velashape, cuyo mercado objetivo es el de reducción de medidas, durante el 2012 se realizó una campaña de presentación de resultados a nuestros pacientes, lo cual deberá afectar positivamente nuestras ventas para el año 2013. La empresa se encuentra en una etapa madura de su desarrollo, generando una base de pacientes que permite su sustentabilidad y que nuevos equipos potencian el futuro desarrollo de la empresa.

Al final del 2012 la empresa redujo su endeudamiento de USD 172.239 en el 2011 a USD 156.475 para el 2012, es decir una reducción de USD 15.764, llevando su índice de endeudamiento general del 67.52% en el 2011 al 64.90%. Proceso consistente con nuestra estrategia de reducir nuestros Pasivos en forma constante.

El activo total decreció en USD 13.997 es decir una reducción del 5.49% esto debido principalmente por el efecto de depreciación de nuestros bienes, especialmente de nuestros equipos médicos.

Para el 2013 tenemos una expectativa de consolidar los ingresos provenientes del nuevo equipo, que debería resultar en un incremento sobre las ventas del 2012.

Atentamente



Dra. Elena Cárdenas de Karolys
Gerente General