

San Francisco de Quito, 25 de abril de 2007

Señores
SUPERINTENCIA DE COMPAÑÍAS
Ciudad

A continuación encontrarán un resumen de la gestión realizada en el período comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil seis.

Para este efecto se analizará la evolución de la compañía desde dos puntos de vista: Operativo y Financiero.

Aspectos Operativos:

La compañía fue creada en noviembre 04 de 2004, con el objeto fundamental de Administrar, seleccionar y tercerizar el recurso humano; y, Manejar y Administrar nómina y rol de pagos; mas realmente tuvo un solo mes de operación que fue diciembre de 2005.

Durante el año 2006 se realizó el incremento de capital a USD 10.000,00 a fin de cumplir con la ley modificatoria al Código de Trabajo relacionada con las compañías de Intermediación y Tercerización de Servicios Complementarios.

Los recursos económicos de este ejercicio estuvieron orientados a consolidar la instalación e infraestructura de las oficinas, situación que exige la Inspección del Ministerio de Trabajo y Recursos Humanos, para soportar un adecuado servicio a nuestros clientes.

Aspectos Financieros:

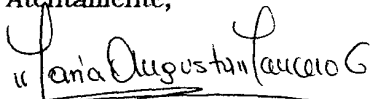
La liquidez de la compañía medida a través del índice de liquidez arroja un valor de 1.04, el mismo que garantiza de manera razonable la gestión de la compañía. Además este índice experimenta un incremento de 0.39 frente al obtenido en 2005.

El índice de endeudamiento registra un 84.77%, 9% menor frente a 2005, ya que se fueron cumpliendo con las obligaciones, siendo las principales las que tienen relación con las provisiones por beneficios sociales, que se cancelan periódicamente de acuerdo con la fecha de pago establecida por la normatividad vigente.

La relación rentabilidad vs. patrimonio evidencia un valor de 0.5% cifra que deberá mejorarse en los ejercicios futuros, implementando planes de marketing que permitan incrementar el número de clientes. La relación utilidad bruta frente a las ventas no es aplicable debido a que se considera dentro del valor de los ingresos los valores por reposición de gasto, correspondientes a los gastos de personal, que en realidad no constituyen ingresos por ventas.

Debido a que éste es un negocio a largo plazo los resultados que se han obtenido son positivos, sin embargo esto implica el desembolso de mayores recursos en función de mantener la operación en los niveles deseados, y no truncar el crecimiento que se podría tener.

Atentamente,



Ing. María Augusta Mancero
Gerente General

