

Quito, Marzo 2008

**INFORME DE GERENTE A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA
WURTH ECUADOR S.A
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2007**

Señores Accionistas:

Pongo a su consideración el siguiente informe de Actividades correspondiente al ejercicio económico 2007.

Al termino de Diciembre del 2007 cumplimos 2 años 9 meses de haber iniciado nuestras operaciones en el Ecuador, por lo que seguimos siendo una compañía nueva en el mercado, la importación de la mercadería desde nuestra matriz en Alemania y también de nuestra filial en Brasil, nos permitió ingresar al mercado con productos de rotación, al momento contamos en nuestras bodegas con 1214 ítems los mismos que sirvieron para cubrir las ventas mensuales planificadas, se intensificó la contratación de nuevos vendedores, incrementamos nuestra cartera de clientes en un 89% , y se incrementaron las ventas del 2006 al 2007 en un 62%, tomando en cuenta ciertos parámetros como calidad del producto, el que sea nuevo y novedoso, y por que se encuentra respaldado con la garantía de una empresa que se encuentra 60 años en el mercado mundial, y en 84 países.

Las fuerzas y estrategias estuvieron orientadas a cumplir con todas y cada una de los objetivos planteados y planificados desde la Matriz, pero a pesar de todos los esfuerzos NO llegamos a cumplirlas en un 100%, estuvieron en juego muchos factores como: El abrir mercado con un producto de alta calidad con un costo elevado, el incremento escalado del euro comparado con el dólar, no contar con una fuerza de venta establecida, y además del no conocer por completo las necesidades y demandas del mercado.

A pesar de aquello avizoramos una gran alternativa para los posteriores años puesto que estamos cubriendo un mercado prácticamente virgen en la venta puerta a puerta de productos para el sector automotriz, y metal, faltando por introducir todavía 5 áreas más. Tal es así que para el año 2008 se ha planificado muy positivamente cerrar el año con ventas de usd 900.000, todo con el fin de este año llegar al punto de equilibrio, a pesar de conocer que toda empresa nueva genera pérdida durante los cinco primeros años.

AREA ADMINISTRATIVA

Al cierre del año, no mantenemos obligaciones pendientes con el IESS, la contratación de los empleados estan respaldados con contratos de trabajo, debidamente registrados en el Ministerio de Trabajo. Tampoco se mantiene contingente alguno con la Administración Tributaria, los

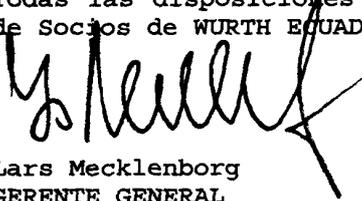
libros y estados financieros reflejan de manera exacta las transacciones generadas en el período

AREA LEGAL

La compañía mantiene los libros societarios debidamente respaldados y al día.
Cabe mencionar que ya están registradas todas Marcas de nuestros productos.

DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Todas las disposiciones y resoluciones emanadas de la Junta General y de Socios de WURTH ECUADOR S.A fueron cumplidas a cabalidad.


Lars Mecklenborg
GERENTE GENERAL