

INFORME DE GERENCIA

Quito, 20 de Abril del 2011

Señores

Accionistas de BIOTECs INGENIERIA DE TRATAMIENTO DE AGUAS LTDA.
Presente.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Apoderado y Representante Legal de Biotecs Ingeniería de Tratamiento de Aguas Ltda y dando cumplimiento a lo que dispone la Superintendencia de Compañías, me permito poner a consideración el informe, en el cual constan las actividades y acciones más relevantes desarrolladas en el año 2010, para que sea considerado en la sesión anual de la Junta General de Accionistas.

En la parte administrativa Financiera mantenemos la información con reportes, balances mensualmente para la toma de decisiones, se cumplió con las obligaciones ante el SRI con las declaraciones correspondientes, anexos transaccionales, a la Superintendencia de Compañías con la entrega de los balances respectivos.

Tenemos el apoyo del Dr. Julio Tobar quien nos colabora en la parte de coordinación de la compañía en todos

Los trámites legales y administrativos que se requieren, así como la entrega de recursos a nuestro personal contratado mediante honorarios profesionales y también mantiene su oficina ubicada en la calle Finlandia N36-57 y Suecia como domicilio de la misma a la cual llega todo la correspondencia, proveedores, etc.

En la parte contable y obligaciones con las entidades de control mantenemos la colaboración del Sr. Carlos Coba a quien se le proporciona toda la información referente a la parte contable el mismo que es responsable de emitir los respectivos informes y balances de la compañía. Las dos personas mantienen una relación profesional con la compañía mediante la emisión de facturas.

Este año 2010 hemos conseguido relaciones comerciales con Alpina, Nirsa, Tanasa y hemos concluido proyectos del año 2009 con la Cervecería Nacional, Omnibus BB producto de lo cuál hemos extendido las relaciones con proveedores de materiales tanto nacionales como del exterior para la provisión de los repuestos respectivos, equipos y materiales.



Con todos estos factores presentados en el año 2010 me permito hacer el siguiente análisis de los resultados obtenidos:

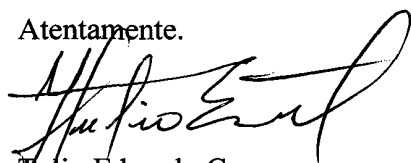
Las ventas se incrementaron en USD 94.434, oo con relación al 2009 equivalentes al 7,07% , ya que se logró USD. 1.335.5274,= el 2009 y USD. 1.429.954,= el 2010. El costo de ventas se redujo en USD. 23.386,00 que en porcentaje es el 2,29 % con relación al 2009.

La utilidad del ejercicio fue superior en 128.780,00 USD. equivalente al 40,51% comparada con el 2009, esta utilidad con relación a las ventas anuales vemos que en el 2009 representan el 23,80% y las del 2010 el 31,24%. Frente a estas circunstancias antes mencionadas la ganancia de la compañía por el ejercicio 2010 fue de USD. 333.813,20

Todo esto se ha logrado por una excelente gestión en la contratación y compras de materiales, tratando de obtener precios competitivos y que la calidad de los materiales en ningún momento sean inferiores a las especificaciones requeridas ya que es muy importante este detalle, porque esto ocasionaría perdidas importantes y reclamos de parte de nuestros clientes, además que mantenemos garantías bancarias y pólizas de seguros por buena utilización de los anticipos recibidos así como de los materiales utilizados en bases a los contratos y especificaciones técnicas ofertadas y aceptadas.

Finalmente expreso mi agradecimiento a todos los que han colaborado y su buena gestión para con la Cía. y esfuerzos brindados y aspiro que el 2011 represente un año decisivo para el progreso de la Empresa y presencia de la misma y poder captar mejores y mayores contratos, así como seguir cumpliendo con todas las normas y leyes que rigen en el país.

Atentamente.



Julio Eduardo Carranza

