

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA
DE SOCIOS DE ECUADORIAN WOOD PRODUCTS S.A.

En general el período 2007 fue año económicamente de bajo crecimiento. El sector de la construcción, conforme a datos de la Cámara de la Construcción tuvo crecimiento negativo o decrecimiento sobre el año pasado de -3.8%. Este indicador pudiera ser más negativo aún si se tuviera una separación entre la construcción del sector público y el privado, pues es notorio que el crecimiento de la vivienda privada ha disminuido en su oferta.

En Ecuadorian Wood Products hemos orientado todos nuestros esfuerzos y recursos hacia la exportación. Hemos logrado importante resultados aunque aún insuficientes. Hemos debido cambiar nuestro agente de ventas en Bogotá y estamos buscando también para Lima. Se espera para el 2008 lograr mejores resultados.

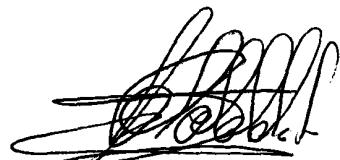
Las ventas logradas llegan a US \$273.712,66 que es 45% más que el período anterior y los gastos corresponden exclusivamente a los de despacho del producto.

El margen bruto que tenemos es muy pequeño, sin embargo tal parece que para el 2008 podremos incrementarlo en un 1%.

Hemos analizado la opción de que la empresa provea a sus distribuidores los muebles nacionales con accesorios importados a un precio muy competitivo utilizando el

mecanismo de Draw Back de recuperación de aranceles pagados en la nacionalización, con esto tendríamos una ventaja competitiva y un mayor margen para la empresa. El resultado negativo, es debido a errores en las cotizaciones que produjeron que el margen de bruto no contemple utilidad. Se revisó el método y recuperaremos en el periodo siguiente.

Muchas gracias



Alejandro Maldonado Dávila
Gerente General