

Ibarra, 15 de marzo de 2007

Señor:

Juan Francisco Fuentes
GERENTE GENERAL DE BIOMETRIKA S.A.

ASUNTO:

Informe de Comisario del 1 de Enero al 31 de Diciembre de 2007.

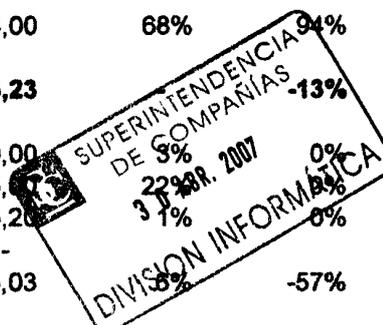
En sujeción a las normas estatutarias vigentes, me permito presentar el Informe sobre la gestión de **Biométrica S.A.**, durante el período enero a diciembre de 2006, con base a las cifras y estados financieros elaborados por la Administración de la Empresa, bajo cuya responsabilidad se presentan los reportes y registros contables.

I. ANALISIS DEL BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2006

DESCRIPCION	Año 2005	Año 2006	% Rel.Act. Total	% Rel.Año 2005
ACTIVOS				
ACTIVO CORRIENTE	11.522,51	20.158,30	68%	75%
Activo Disponible	344,53	76,02	0%	-78%
Activo Exigible	6.329,98	16.680,49	56%	164%
Activo Realizable	4.848,00	3.401,79	12%	-30%
ACTIVO FIJO	9.734,13	9.420,93	32%	-3%
TOTAL ACTIVOS	21.256,64	29.579,23	100%	39%
PASIVO	10.319,65	20.034,00	-	94%
Pasivo Corriente	10.319,65	20.034,00	68%	94%
PATRIMONIO	10.936,99	9.545,23		-13%
Capital Social	800,00	800,00	5%	0%
Aportes Fut.Capitaliz.	6.585,00	6.585,00	22%	0%
Reserva Legal	355,20	355,20	1%	0%
Utilidad Ejercicios anteriores	-970,13	-		
Resultados	4.166,92	1.805,03	3%	-57%
TOTAL PAS.+PAT.	21.256,64	29.579,23	100%	39%

Análisis de Activos:

- Activo Corriente



Representa el 68% del total activos y se compone de los activos disponibles, exigibles y realizables, concentrándose en el activo exigible su mayor porcentaje con el 56% y corresponde a reembolso de gastos y anticipo proveedores. En relación al año anterior se incrementa del 68% en el 2005 al 75% en el año 2006, a pesar de que existe un decremento en los inventarios del 30%.

- Activos Fijos

Esta cuenta refleja todos los bienes de propiedad de la empresa y está representada por equipo de oficina, equipo de cómputo y muebles con un porcentaje equivalente al 32% del total activos, hay una disminución del 3% en relación al año 2005, debido a que los activos fijos al ser utilizados sufren un desgaste físico y por tanto requieren ser depreciados, disminuyendo su valor.

Análisis Financiero:

- Liquidez

La liquidez a corto plazo de una empresa se mide por el grado en el que puede cumplir sus obligaciones en un lapso de tiempo de hasta 1 año. La empresa biométrica S.A. al 31 de diciembre de 2006, muestra una liquidez de 1.01, lo que significa que por cada dólar de deuda se dispone de 1.01 dólares para solventarla. Si le restamos los inventarios al activo corriente obtenemos que su liquidez real para cumplir dichas obligaciones es de 0.84 centavos de dólar.

- Endeudamiento

El pasivo total de la empresa representa el 68% de los activos totales, en relación al año anterior se ha incrementado en el 94%, de los cuales los rubros más significativos son: proveedores ocasionales, suministros de cómputo, beneficios sociales por pagar y anticipo clientes, representando el 79% de los pasivos corrientes. En este caso es importante recalcar que es beneficioso para la empresa no tener que pagar cargas financieras.

- Apalancamiento

El apalancamiento financiero mide la relación entre los activos totales y el patrimonio, con los valores registrados en el balance se obtiene que su apalancamiento es de 3.10, lo que significa que por cada dólar de capital y aportes, la empresa dispone de 3.10 dólares en activos para la compañía, mientras más alto mejorará la rentabilidad de los recursos propios.

- Rentabilidad

Tal como se refleja en el balance general el resultado del ejercicio 2006 fue de 1.805,03 dólares, es decir la rentabilidad del patrimonio es del 24%, representando un 6% en relación al activo total, comparándole con el año

anterior hay una disminución del 57%, esto origina que el patrimonio de la empresa se disminuya en un 13% al obtenido en el año 2005.

II. ANALISIS ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

DESCRIPCION	AÑO 2005	AÑO 2006	% REL.VTAS.	% REL.AÑO 2005
Ventas Netas	80.084,13	55.253,54	100%	-31%
(-) Costo de Ventas	41.258,25	32.673,31	59%	-21%
Utilidad Bruta	38.825,88	22.580,23	41%	-42%
(-) Gastos de operac-	34.673,61	19.766,63	36%	-43%
Gastos de venta y adm.	34.673,61	19.766,63	36%	-43%
Utilidad operación	4.152,27	2.813,60	5%	-32%
(+) Otros Ingresos	14,65	18,05	0%	23%
Utilidad Neta	4.166,92	2.831,65	5%	-32%

- Ingresos

Los ingresos provienen de las ventas de sistemas, asesoría, mantenimiento y soporte técnico y por la venta de equipos; en el año 2006 las ventas disminuyen en un 31% de 80.084,13 dólares a 55.253,54 dólares. Este nivel de ingresos le permite a la empresa generar un 5% de rentabilidad en relación a las ventas.

- Costo de ventas

El costo de ventas en el año 2006 representa el 59% en relación al total de ventas, quedando una utilidad bruta del 41% es decir 22.580,23 dólares, que comparada con el año anterior sufre una disminución del 42%. Este rubro está conformado por las siguientes cuentas: sueldos y honorarios (4.448,28), otros gastos de desarrollo (5.814,15), gastos de licencias y otros (4.500,00), costo equipos (11.343,79) y suministros biométricos (6.567,09).

-Gastos de Operación

Se puede observar que los gastos de operación reflejados en el Estado de Resultados representan el 36% en relación al total de ventas, siendo los más significativos los gastos de ventas con 4.930,41 dólares, gastos servicios básicos con 1761.60 dólares, gastos suministros y mantenimiento oficina con 2.684,99 dólares, gasto depreciación 4.084,28, gastos de gestión con 400.65, gastos de importación con 2006.45 dólares, gastos servicios bancarios con 828.57 y otros gastos generales con 2.571,96 dólares.

RECOMENDACIONES

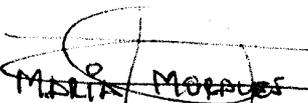
Me permito poner en su conocimiento las siguientes recomendaciones:

- Aún cuando el índice de liquidez registra un valor superior al promedio establecido, se recomienda, hacer un seguimiento permanente de los flujos de caja, con el fin de conocer los requerimientos y disponibilidades de fondos de manera oportuna, para tomar decisiones acertadas y así asegurar la ejecución de las operaciones de una manera más efectiva para la empresa.
- En lo referente al control de activos fijos, es importante que la empresa cuente con los activos indispensables y necesarios para lograr una mayor eficiencia.
- Tomando en cuenta el tipo de actividad de la empresa, se recomienda llevar un estricto control de asignación de costos para así poder determinar un costo mas real que el actual, como es el caso de los gastos de importación que a mi criterio deberían ir en el costo de los equipos que oferta la empresa.
- Las políticas gerenciales deben orientarse fundamentalmente hacia la utilización eficiente y rentable de los recursos disponibles de la empresa, tratando de brindar siempre un mejor servicio y obteniendo así un mayor nivel de rentabilidad para todos los accionistas.

Finalmente, auguro éxitos a la gestión de Biométrica S.A., así como también la iniciativa que ha tenido la empresa al incursionar en los avances de la tecnología para aporta de manera positiva al desarrollo del país.

Esperando satisfacer sus requerimientos;

Atentamente;



Ing. Com. María Morales

COMISARIO

CPA Matrícula No. 25.592