

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE SMARTCARGO SOLUCIONES INTEGRALES CIA LTDA.
AÑO 2008**

De conformidad con lo dispuesto con el artículo 20 de la Ley de Compañías, presento el informe correspondiente al año 2008: /

Lamentablemente debido a la situación económica de la industria petrolera, principal segmento a impulsar durante el año, no se pudieron cumplir los objetivos de ventas, lo que devino en pérdida durante el ejercicio 2008.

Por otro lado, siguiendo las disposiciones de la Junta General, uno de las principales metas, lograr cerrar el negocio con Petroproducción, tomo mucho más tiempo del esperado y finalmente se firmo el contrato el 21 de Enero del año en curso, fuera del período analizado, lo que ofrece resultados prometedores para el 2009.

Respecto a la absorción de las cuentas del competidor Geosky, nuevamente las negociaciones tomaron mucho más tiempo del esperado y recién se está concretando la transición de cuentas en este año, pero a mucho menor costo del inicial.

El clima de incertidumbre política del país aplazó muchas de las decisiones de negocios en puerta de potenciales clientes y alargó aún más el ciclo de cierre de ventas que ya de por si es largo, pero esperamos que lo avanzado se concrete en este año.

En el área operativa, las cosas se desempeñaron sin problemas. Y no hubieron decisiones de carácter legal que afectaran al negocio significativamente. Hacia fines del año pasado se contrataron los servicios de una persona de ventas a tiempo completo, por lo que espera se mejoren los ingresos en este año.

Debido a los antecedentes expuestos las ventas fueron de \$111.591,00, ligeramente menores a las del 2007. La empresa presentó una pérdida de aproximadamente \$4.450, 42% menos que el año pasado, aún cuando aumentaron ligeramente los gastos totales, debido a que mejoraron los márgenes en la venta de servicios que son el 80% de los ingresos (negocio con Urbano Express).

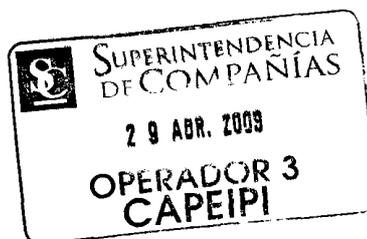
Si a las pérdidas presentadas se les resta las amortizaciones y depreciaciones que suman más de 5.000 y además se considera que en Bancos al final del año se tenía saldo positivo, se ve que los flujos son positivos.

Quito, a 24 de abril del 2008.

Atentamente,



Enrique Ycaza Jijón
Representante Legal





152612
SMARTCARGO®
SOLUCIONES INTEGRALES EN SEGURIDAD Y CONTROL

INFORME DEL GERENTE GENERAL

A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE SMARTCARGO SOLUCIONES INTEGRALES CIA. LTDA.
AÑO 2008

De conformidad con lo dispuesto con el artículo 20 de la Ley de Compañías, presento el informe correspondiente al año 2008

1.- Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico correspondiente al año 2008:

Lamentablemente debido a la situación económica de la industria petrolera, principal segmento a impulsar durante el año, no se pudieron cumplir los objetivos de ventas, lo que devino en pérdida durante el ejercicio 2008.

2.- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General:

Por otro lado, siguiendo las disposiciones de la Junta General, uno de las principales metas, lograr cerrar el negocio con Petroproducción, tomo mucho más tiempo del esperado y finalmente se firmo el contrato el 21 de Enero del año en curso, fuera del período analizado, lo que ofrece resultados prometedores para el 2009.

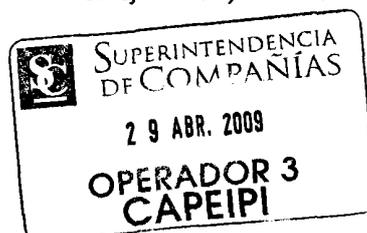
Respecto a la absorción de las cuentas del competidor Geosky, nuevamente las negociaciones tomaron mucho más tiempo del esperado y recién se está concretando la transición de cuentas en este año, pero a mucho menor costo del inicial.

El clima de incertidumbre política del país aplazó muchas de las decisiones de negocios en puerta de potenciales clientes y alargó aún más el ciclo de cierre de ventas que ya de por si es largo, pero esperamos que lo avanzado se concrete en este año.

3.- Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito operativo y legal:

En el área operativa, las cosas se desempeñaron sin problemas. Y no hubieron decisiones de carácter legal que afectaran al negocio significativamente. Hacia fines del año pasado se contrataron los servicios de una persona de ventas a tiempo completo, por lo que espera se mejoren los ingresos en este año.

4.- Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente:





SMARTCARGO®
SOLUCIONES INTEGRALES EN SEGURIDAD Y CONTROL

Debido a los antecedentes expuestos las ventas fueron de \$111.591,00, ligeramente menores a las del 2007. La empresa presentó una pérdida de aproximadamente \$4.450, 42% menos que el año pasado, aún cuando aumentaron ligeramente los gastos totales, debido a que mejoraron los márgenes en la venta de servicios que son el 80% de los ingresos (negocio con Urbano Express).

Si a las pérdidas presentadas se les resta las amortizaciones y depreciaciones que suman más de 5.000 y además se considera que en Bancos al final del año se tenía saldo positivo, se ve que los flujos son positivos.

5.- Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico:

- Lograr crecimiento en ventas a través de:
 - Mantener el negocio con Petroproducción y empujar su crecimiento
 - Empujar la línea de rastreo 100% satelital con Iridium
 - Concretar la línea de negocios de rastreo de contenedores
 - Empujar proyectos de Telemetria
- Lograr eficiencia en las operaciones actuales
- Fortalecer el desarrollo de integraciones locales

6.- El estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía:

Se ha cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la Empresa.

Quito, a 24 de abril del 2008.

Atentamente,

Enrique Ycaza Jijón
Representante Legal

