INFORME DE GERENCIA

De acuerdo a lo dispuesto en la Ley de Compañías y los estatutos de la empresa BIG BRANCH S.A., pongo en consideración de los socios el informe correspondiente al año 2009.

En el mes de febrero del 2009 se realizan cambios importantes en la compañía, siendo uno de ellos el cambio de la Gerencia General y representante legal de la empresa en Ecuador. Este cambio llevó junto con el equipo directivo la reestructuración parcial del organigrama funciones y responsables de la operación.

Los aspectos a resaltar de los resultados de este ejercicio, logrados por el alto compromiso del personal de la empresa son: la sinergia entre unidades de negocio, mejoras en la recuperación de la cartera en el primer semestre, crecimiento en ventas versus el 2008, duplicación de la facturación en la ciudad de Guayaquil, baja rotación de personal, mejoras en el clima laboral, alta participación de mercado y mejoras en la rentabilidad respecto del año anterior.

Aspectos Administrativos

Dado los cambios antes mencionados en el 2009 se trabajó y se continúa trabajando en las mejoras en la organización, integración, dirección y control que nos permitan coordinar los elementos materiales, humanos y financieros con el objetivo de alcanzar las metas establecidas.

Entorno Económico

La dolarización adoptada en el año 2000 permite en cierto grado no caer bajo presiones políticas, la Gran Recesión no causó una gran contracción en la economía nacional, la caída el precio del petróleo fue breve, las exportaciones no petroleras se estancaron y las remesas del exterior cayeron un 12%, así mismo nos vimos afectados por el fuerte estiaje del último trimestre.

Lo social y la inversión pública siguieron siendo los dos puntos más importantes en este gobierno.

La renegociación de los contratos petroleros brindó grandes sumas de dinero al Estado.y la renegociación de la deuda redujo la deuda externa. Sin embargo el marco jurídico siguió siendo inestable lo cual no atrajo inversión extranjera, la confianza en el país también disminuyó y esta afectó los créditos del exterior.

El Estado siguió siendo el gran inversionista sin fortalecimiento de los sectores productivos del país.

El giro del negocio no se vio afectado debido al análisis y seguimiento exhaustivo de los términos y condiciones de las negociaciones particularmente con empresas del Gobierno, habiéndose convertido en un participante importante de nuestra cartera.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
15 JUN. 2010
OPERADOR 1
QUITO

Situación Financiera:

Al 31 de diciembre del 2009 la situación financiera y los resultados de las operaciones de la empresa se resumen a continuación:

Activos	US$	1'355.618
Pasivos		1'077.279
Patrimonio de los socios, neto		278.339
Ingresos		6'007.462
Gastos de operación		5'779.954
Utilidad neta	US$	227.508

Planes de la Administración

La Administración a considerado planes a un mediano plazo que a continuación detallo:

- Mantenemos como el principal Socio de Negocios de Microsoft en el Ecuador.
- Fortalecimiento de la estructura comercial
- Fortalecimiento de la estructura administrativa y financiera.
- Aprovechamiento de las alianzas y sociedades que fortalezcan nuestra presencia en el mercado
- Incrementar la cartera en el segmento Corporativo.
- Capacitación y retención del talento humano

Planes que nos permitirán continuar consolidando la marca en el país y la proyección de la empresa en el largo plazo.

Antes de terminar con mi informe deseo manifestar mi reconocimiento, en primer lugar a los socios por la confianza y sobretodo a los empleados por su colaboración para la ejecución de los objetivos de la empresa.

Atentamente,

Katushka Saucedo
Gerente General
BIGBRANCH S.A. - INTERGRUPO

Quito, junio 13 2010.