

Quito, 15 de abril del 2009

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE ECUADPREMEX S.A.
A LA JUNTA DE ACCIONISTAS SOBRE LA OPERACIÓN
DEL AÑO 2008**

Finalizando satisfactoriamente el año 2008, el cual fue un año de compromisos y de mucho trabajo y gestión por parte de todo el equipo de Ecuador, podemos decir que ECUADPREMEX S.A. cumplió y sobrepasó las metas esperadas en ventas para el año 2008, ya que estas ascendieron a US\$ 3'919.980,26.

Para tener claro el trabajo realizado por cada una de las áreas a continuación encontraremos un pequeño resumen de cada una.

COMPRAS

En el presente año, se realizaron compras a los siguientes proveedores:

- Premex S.A.: US\$ 713.935,06
- Degussa: US\$ 576.410
- Adiquim S.A.: US\$ 257.032
- Interoc: US\$ 256.231
- Special Nutrients: US\$ 212.540
- Bonimex: US\$ 191.572
- ADM: US\$ 188.000
- Alltecht: US\$ 130.871
- Farmavet: US\$ 115.245

Los costos de Materia Prima fueron de \$ 2'990.817, dando un 76% sobre las ventas.

VENTAS

El crecimiento significativo en las ventas y la excelente percepción y participación en el mercado se debe a la gestión y despliegue de la propuesta de valor en clientes rentables y totalmente comprometidos con el valor que genera ECUADPREMEX en sus negocios.

Los principales clientes que soportaron el crecimiento del año fueron:

- Liris: US\$ 1'474.063
- Reproavi: US\$ 397.851
- Avesca: US\$ 196.878
- Herdipe: US\$ 196.154
- Premex: US\$ 163.898
- Velastegui Hernán US\$ 162.292
- Gustavo Valencia US\$ 122.635



PRODUCCIÓN

- Se logró la ampliación del espacio físico de la bodega de almacenamiento.
- Se definió el espacio físico para el control y almacenamiento del Bicarbonato de Sodio siguiendo todas las pautas y reglamentaciones estipuladas por el CONSEP.
- Se obtuvo el permiso frente al CONSEP para la compra y proceso del Bicarbonato de Sodio.
- Se contrató un nuevo operario para apoyar la operación de la planta de proceso.

Tel: (02) 247 98 55
(02) 247 04 92

Calle 40 y Avenida Eloy Alfaro, Bodega 1
Quito - Ecuador

www.premex.com.ec
ecuadpremix@premexcorp.com

- Los inventarios de producción se realizan cada fin de mes, manteniendo siempre un stock de 45 días.

La producción del año fue de 1` 404.413 kilogramos.

Mes	Cantidad (Kg)
Enero	117.000
Febrero	76.664
Marzo	74.518
Abril	100.738
Mayo	80.533
Junio	100.358
Julio	125.409
Agosto	129.225
Septiembre	134.667
Octubre	148.547
Noviembre	147.601
Diciembre	169.153



GESTIÓN ADMINISTRATIVA

A partir del año 2008 se vinculó a ECUADPREMEX el señor Hugo De La Cruz como Director Administrativo, con la intención de apoyar la gestión administrativa y operativa en el país.

Igualmente se vinculó la señora Elizabeth Palacios como Directora de Proyectos, prestando una asistencia y apoyo en procesos de calidad y aseguramiento.

En el año 2008 se realizaron las siguientes inversiones:

- Adquisición de muebles y enseres para la oficina.
- Adquisición de estanterías para divisiones en Bodega, para mejorar el manejo del inventario.
- Se compraron las licencias actualizadas del antivirus Macafee para todos los equipos de la empresa.
- Se adquirió un carrusel para mejorar el almacenamiento de las vitaminas en producción.
- El personal Técnico participó en cursos de capacitación en cada una de las áreas asociadas.

Se llevaron a cabo las siguientes actividades de financiación:

- Préstamo Helm Bank por U\$ 170.000,00 para capital de trabajo y la refinanciación de los \$ 50.000,00 prestados en el 2007.
- Leasing Banco del Pichincha para la compra de un vehículo Vitara para la movilización de personal técnico de la empresa.
- Leasing Banco del Pichincha para la compra de un vehículo Gran Vitara para la movilización de personal administrativo de la empresa.

Se realizó la reinversión de las utilidades del periodo 2007 por US\$90.279, incrementando el capital social a US\$ 194.826.

En la actualidad se cuentan con todos los requerimientos legales y de funcionamiento al día incluido la renovación de nombramientos de Gerente y Presidente.

PLANES Y PROYECTOS DE INVERSIÓN

- Se está tramitando el arrendamiento de nuevas oficinas para el área administrativa.
- Se está analizando la puesta en marcha de un laboratorio para el análisis de materias primas y de producto terminado, el cual pueda dar un valor agregado a nuestra operación.
- Se desea ampliar nuestro portafolio de productos y nuestra participación en el mercado impulsando la línea Equina de la Corporación en Ecuador.
- En eventos, estamos analizando realizar una jornada técnica de nutrición, tanto en Quito como en Guayaquil.
- Se realizará una programación de capacitaciones para todo el personal que lo requiera, en cada una de las áreas a su responsabilidad.
- Mas que un proyecto es consolidar las inversiones realizadas en el 2008, buscando un mayor crecimiento en ventas, tanto en actuales como en nuevos clientes, además se busca mejorar los márgenes de utilidad en cada uno de los productos, considerando el mercado y el incremento internacional de materias primas.
- La meta en ventas para 2008 es de U\$ 4'500.000 dólares.

No habiendo más puntos que informar suscribe de ustedes.

Atentamente

Daniel Acevedo
GERENTE GENERAL
ECUADPREMEX S.A.

