

ECUADPREMEX S.A

Quito, 14 de abril del 2014

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE ECUADPREMEX S.A. A LA JUNTA DE ACCIONISTAS SOBRE LA OPERACIÓN DEL AÑO 2013

Para mí es un gusto poder compartir este informe con la Junta de Accionistas, como también reiterar una vez más el compromiso de todo el equipo de Ecuador en seguir consolidando la empresa como líder en el mercado y referente en el país.

El cierre de nuestras ventas en el año 2013 fue de US\$16'415.317, representando un crecimiento del 80% con respecto al año 2012 y con una ejecución presupuestal del 151%.

Para tener claro el trabajo realizado por cada una de las áreas a continuación encontraremos un pequeño resumen de cada una.

COMPRAS

En el presente año, la participación más significativa de compras se obtuvo en los siguientes proveedores:

- Evonik Degussa: US\$4'380.000
- Adiquim: US\$1'326.000
- Premex Inc.: US\$723.000
- Pronaca: US\$697.000
- Basf: US\$524.000
- Vimin: US\$427.000
- Nutralis: US\$386.000
- Vepinsa: US\$355.000
- Farmavet: US\$316.000
- Special Nutriens: US\$304.000
- ADM: US\$228.000
- Interoc: US\$181.900

El costo total al cierre del año por materia prima utilizada en el proceso productivo y ventas fue de US\$12'484.000, dando un 76% sobre las ventas totales.

Debido al incremento en ventas y a la sobre ejecución del presupuesto matriculado para el año 2013, se entró a ajustar los niveles de inventario de materias primas en un 100%, de tal forma que contáramos con la capacidad de responder a los nuevos negocios. Es por esto que la relación y el volumen de compras con nuestros principales proveedores presentaron un incremento significativo a lo largo del año.

ECUADPREMEX S.A

VENTAS

El inicio del año 2013 se formalizó dos negocios que se venían analizando desde el año 2012. La consecución de estos dos negocios, con las empresas Unicol y Bioalimentar específicamente, significó los resultados obtenidos respecto al presupuesto y la consolidación de Ecuadpremex como referente en nutrición animal en la industria Ecuatoriana.

A continuación resalto los principales clientes que soportaron estos resultados extraordinarios ventas en el 2013, donde se logró una ejecución del 151% en ventas, con un Ebitda del 14%, 2 puntos por encima del presupuestado para el año.

- Unicol: US\$5'131.000
- Liris: US\$3'351.000
- Bioalimentar: US\$1'875.000
- Coprobalan: US\$983.000
- Aviforte: US\$526.000
- Reproavi: US\$515.000
- Gisis: US\$444.000
- Oro: US\$383.000
- Molinos Champion: US\$347.000

La meta presupuestada de ventas para el año 2014 es de US\$17'878.000; con un margen EBITDA del 13%.

PRODUCCIÓN

La producción del año fue 4.138 toneladas, representadas en 6.850 lotes de producción, con un lote promedio de 620 kg.

El incremento en kilogramos producidos este año con respecto al año 2012 fue del 48%.

Mes	Cantidad (Kg)
Enero	260.700
Febrero	212.800
Marzo	335.000
Abril	361.300
Mayo	457.000
Junio	334.500
Julio	414.000
Agosto	353.100
Septiembre	308.500
Octubre	354.600
Noviembre	380.000
Diciembre	366.700

ECUADPREMEX S.A

GESTIÓN ADMINISTRATIVA

En el año 2013 se dieron las siguientes novedades de personal ECUADPREMEX:

- Miguel Chevasco: Director de Operaciones.
- Jimmy Pilligua: Asistente de Logística.
- Alejandro Pinos: Auxiliar de Laboratorio.
- David Bravo: Auxiliar de Logística.
- Evelyn Revelo: Auxiliar Administrativo.
- Cesar Guatapia: Operario.
- Elvis Pesantes: Operario.
- Hubert Franco: Operario.
- Pablo Carchichabla: Operario.
- Jorge Posligua: Operario.
- Leonel Villamar: Operario.
- Alejandro Endara: Operario.
- Sergio Valencia: Operario.
- Agustín Vera: Operario.

El volumen de ingreso de personal obedece a dar cumplimiento a la demanda de operación impulsada por el incremento en ventas.

En este año también se adelantó la siguiente gestión administrativa:

- En agosto del año 2013 se adquirió una propiedad de 7.000 metros cuadrados en el municipio de Duran, con el objetivo de aumentar la capacidad operativa y así poder dar cumplimiento a los requerimientos del mercado.
- Se adquirió un montacargas de motor para el área de bodegas y despachos.
- Se compraron dos vehículos para ser asignados a los Consultores Técnico Comerciales de las zonas 2 y 8.
- El Director de Operaciones viajó a Medellín como parte del programa de capacitación y entrenamiento en su cargo.
- Adelantamos un programa de re-entrenamiento a todo el personal de planta con funcionarios de nuestra casa matriz, los cuales impartieron sus conocimientos en todos los procesos funcionales de nuestra operación.
- Continuamos con las jornadas de liderazgo personal con todo el personal de ECUADPREMEX.
- Participamos en PORCIANDINA 2013, el cual se realizó en Guayaquil, donde pudimos estrechar nuestras relaciones comerciales con nuestros clientes de cerdos del país.
- Adelantamos los exámenes ocupacionales de todo el personal de la empresa según la política establecida.
- Ratificamos el beneficio de medicina pre-pagada que tiene todo nuestro personal con charlas informativas por parte del proveedor del servicio.
- Participamos activamente en AMEVEA 2013, realizado en la ciudad de Quito, contando con un stand comercial donde pudimos atender a todos nuestros clientes y proveedores.
- La Gerencia general y la Dirección Comercial asistieron al IPE en la ciudad de Atlanta en el mes de enero, logrando consolidar negocios con nuestros clientes más importantes y

ECUADPREMEX S.A

asegurar el abastecimiento de las materias primas más representativas con nuestros proveedores estratégicos.

Se llevaron a cabo las siguientes actividades de financiación:

- US\$32.000 con el banco Produbanco para la compra de vehículos.

Se realizó la distribución a los socios de las utilidades del periodo 2012 por \$271.671,90

En la actualidad se cuentan con todos los requerimientos legales y de funcionamiento al día incluido la renovación de nombramientos de Gerente y Presidente.

PLANES Y PROYECTOS DE INVERSIÓN

- Se tienen programadas todas las jornadas de liderazgo a realizarse en Ecuador para todo el año 2014, contando con la participación activa de todos los empleados.
- La Gerencia General y la Dirección Administrativa asistirán al IPE Atlanta 2014.
- Se llevarán a cabo capacitaciones en BPM al personal de ECUADPREMEX, de tal forma que vayamos ambientándonos con lo que se refiere a la certificación.
- Para el próximo año tenemos presupuestada la contratación de una Asistente Administrativa y un Consultor Técnico Comercial para la unidad de premezclas.

No habiendo más puntos que informar suscribe de ustedes.

Atentamente,


Daniel Acevedo Trujillo
GERENTE GENERAL
ECUADPREMEX S.A.