

Quito, 04 de Mayo del 2010

Señor Economista:

**SUPERINTENDENTE DE COMPAÑÍAS**  
Presente.-



De mi consideración:

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de PHONELAND COMPAÑÍA LIMITADA, pongo a su consideración el siguiente informe de gerencia sobre la gestión de la empresa en el año 2006.

**INFORME DE GESTIÓN**  
**PHONELAND CÍA LTDA.**  
**2009**

PHONELAND, desde la aprobación de su constitución el 12 de agosto del 2004, comenzó su gestión administrativa, basada en el desarrollo comercial de los mercados de equipos de telefonía pública, semipública y residencial. Aún cuando el negocio de la telefonía semipública (teléfonos monederos) se encontraba en una etapa de madurez.

Ya en la parte específica de la comercialización, no se logro cumplir con las expectativas debido a varios factores como los altos costos de venta, la incertidumbre de la inversión extranjera, el incremento de la competencia en el mercado, a lo cual conlleva en este periodo a una relativa perdida del ejercicio de 2147,11USD pero en comparación con otras organizaciones y tomando en cuenta lo complicado del panorama competitivo en el Ecuador, no deja de alentarnos para los próximos periodos. Durante los últimos meses del año PHONELAND paralizó su comercialización debido a las pocas garantías a la inversión extranjera.

A eso debemos sumar cambios en la Ley de Homologación de Equipos de Comunicación, a la cual nos sujetamos desde el inicio de nuestra gestión, como una forma de cumplir con los requerimientos técnicos y comerciales de nuestros productos, pero una vez sucedidos estos cambios, se limitaron los rangos de la aplicación de esa ley, volviéndose más permisiva para que otro tipo de equipos que no cumplen condiciones, irrumpen en los mercados con repercusiones negativas.

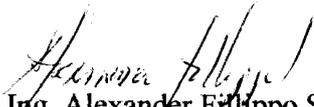
PHONELAND Cia Ltda reanudara su inversión en el país a partir del 1 de Julio de este año apuntando a las mejoras que se puedan dar en el mercado Ecuatoriano y a la estabilidad socio política.

Para el año 2010, extendimos nuestro portafolio de productos y tratar de incursionar en otros mercados una vez superados los inconvenientes mencionados anteriormente. Nuestras perspectivas financieras se encaminan a tratar de conseguir un nivel de utilidad por encima de los \$20000, desde luego, enmarcados en la misma línea de gestión fundamentada en el respeto a las disposiciones que regulan las actividades comerciales. No se deja por descartado la posibilidad de incursionar en mercados extranjeros y el desarrollo de unidades estratégicas adicionales a nuestra línea medular de negocio.

Esto es, de manera panorámica, la realidad en la que actualmente nos encontramos en la empresa, la misma que se puede evidenciar, de mejor manera, en los balances y estados que se adjuntan a este informe.

Sin más por el momento, le expreso mis agradecimientos por la atención prestada a este informe.

Atentamente,



Ing. Alexander Filippo Sánchez  
**GERENTE GENERAL**  
**PHONELAND CÍA. LTDA.**

