

REPRESENTACIONES EL TRIUNFO S.A.

Respetados Accionistas:

Es mi deber como Representante Legal hacer llegar a ustedes un breve resumen de la situación vivida por la empresa en el año 2009.

Este año Representaciones El Triunfo despegó en el campo de la distribución de medicamentos, dejó de lado la prestación de otros servicios y se concentró en desarrollar la idea inicial de su objeto social.

El ejercicio del año fue la búsqueda de nichos para llevar al mercado los medicamentos entregados en distribución, buscar acuerdos con Farmacias, médicos, clínicas, dispensarios médicos, fundaciones y demás entidades que pudieran beneficiarse con la adquisición de los medicamentos y que adicionalmente se convirtieran en compradores habituales, aunque los márgenes de rentabilidad disminuyeran en aras de este propósito.

Se realizaron importaciones de productos para oftalmología los cuales dieron un fructífero resultado resultando ser bastante rentables dentro de la actividad global.

Se tomó la decisión de vender los activos fijos que se habían adquirido con miras a prestar un servicio, pues desde el año 2008, se pudo establecer lo poco rentable que fue su adquisición, además de sacrificar tiempo valioso que podría utilizarse en actividades más dirigidas.

Los resultados demuestran que fue acertada la determinación, pues con esfuerzos unánimes dirigidos a un solo propósito se lograron las metas propuestas, se cumplieron los presupuestos sobradamente y se logró además de cubrir costos y gastos generar utilidad para los accionistas.

Para el año 2010, se pretende consolidar el negocio de distribución de medicamentos, ampliar el portafolio de los mismos, incentivar a nuestros compradores con mejores precios y promociones que permita una rotación de inventario grande, adicionalmente intentaremos reestructurar la cartera para concebir un flujo de caja más desahogado, se contratarán créditos financieros blandos que nos permitan aumentar el capital de trabajo para invertirlo en producto y se insistirá en créditos con nuestros proveedores.

Cordialmente,



NUBIA RUEDA GOMEZ

