

INFORME DE GERENCIA

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2018

Señores Accionistas:

Me permito poner a consideración de ustedes las principales actividades que se ha podido desarrollar en el ejercicio económico del 2018, como ustedes bien lo comprenden actualmente nos hemos concretado a trabajar con los productos que tiene nuestro proveedor Interoc S.A.

Debo manifestar que en este ejercicio la comercialización ha tenido muchos inconvenientes por el alza de precios y porque apareció en el mercado una nueva empresa que está ofreciendo los mismos productos a un precio más bajo de lo que podemos ofrecer nosotros.

La comercialización de Cápsulas se ha mantenido con nuestros clientes, actualmente estamos trabajando con Farbiopharma, una empresa farmacéutica que nos compra las cápsulas en una buena cantidad y no tenemos ningún inconveniente en los pagos, por lo tanto, seguimos trabajando con Interoc en calidad de compras locales, que nos entregan a 60 y 90 días de plazo esto nos permite un poco de holgura en la comercialización y tenemos comodidad para la cancelación.

EFFECTOS DE COMERCIALIZACION

En relación a las compras, podemos indicar que en el presente ejercicio hemos adquirido mercadería, por un monto de \$ 43.439.18 más inventario inicial de 533.77 y menos el inventario Final de

11.558.77 nos queda un costo de ventas de 32.414.18, que representa un promedio mensual de \$ 2.701.18, porcentaje mayor que el ejercicio del 2017 en un 9,47% , vemos que el porcentaje de incremento es ligeramente mayor, sin embargo estamos seguros que el próximo ejercicio debemos tratar de superar este promedio mediante la búsqueda de nuevos clientes. No olvidemos de si compramos más, vendemos más .

Si miramos, el total de ventas de este ejercicio que es de \$ 39.214.25 en relación con el total de ventas del 2017 que fue de \$ 30.628.87, vemos que se ha vendido el 28.03% más en este ejercicio con relación al anterior; es un porcentaje importante de incremento, el cual confiamos que se podrá superar en el siguiente ejercicio.

Todo depende, naturalmente, de la situación económica del país, sin dejar de preocuparnos las restricciones establecidas por la Aduana del Ecuador que exige cierta documentación para poder nacionalizar la mercadería que entra al Ecuador y que afecta a todos los que compramos mercadería importada.

Por otro lado, los pedidos que hacemos a Interoc, deben sujetarse a las condiciones mínimas que ha impuesto Farmacápsulas de Colombia, es decir que el pedido mínimo debe ser de 600.000 unidades por cada color y número de cápsulas.

RESULTADOS DE GESTION:

Activo Corriente 17.389.06 = 1.57

Pasivo Corriente 11.025,00

Este porcentaje, según la declaración al SRI, nos indica que tenemos un aceptable respaldo para cubrir cada dólar del pasivo, manifiesta que si tenemos solvencia en la compañía.

En lo que se relaciona con los Gastos Administrativos, Gastos por Servicios, Gastos de Ventas y Gastos de Financiación que suman \$ 8.136.25 dólares representa un promedio mensual de \$ 678.00 que es un valor aceptable y demuestra que se los realiza con prudencia y veracidad sin exagerar en los gastos.

Dentro del Análisis de los gastos debemos destacar que la empresa no tiene empleados en Relación de Dependencia, no se paga arriendo, solo debemos cubrir los gastos básicos de Luz, agua, teléfono, afiliación del gerente que exige el IESSS, combustibles que son los rubros más representativos del presente ejercicio.

PERSPECTIVAS GERENCIALES:

La compra venta de Productos de Interoc, como Pasta de Tomate, Maicena, Harina de Mostaza y Quebracho, incrementado con la compra local de cápsulas, es un rubro importante para la compañía que aunque la utilidad es pequeña no deja de ser importante. Actualmente estamos adquiriendo ciertos productos a la empresa del Señor Ricardo Sánchez, que nos entrega a un precio razonable que nos permite continuar trabajando con nuestros clientes. Si en verdad los precios han subido en general y muchos clientes se han pasado a la

competencia, algo nos queda para seguir manteniendo el mercado local y nacional.

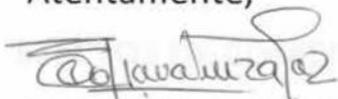
Reitero al terminar este informe, que debemos mantener las relación comercial con Interoc ya que las importaciones de Cápsulas de Gelatina al Vacío, no lo podemos hacer directamente nosotros por cuanto nos exigen el certificado de calificación que implica tener un laboratorio para poder ser calificados en la Aduana del Ecuador.

Actualmente estamos entregando cápsulas al vacío a la empresa Farbiopharma mercadería adquirida como compra local, la utilidad es pequeña, pero se logra cubrir satisfactoriamente con los gastos básicos y nos permite sobrevivir comercialmente con la finalidad mantener nuestra empresa con prestigio y buen servicio.

Espero que el presente informe, satisfaga lo intereses de nuestra compañía, y que en el futuro tengamos algo importante que comentarles, por otro lado solicito a ustedes señores accionistas una mayor colaboración para que nuestra empresa continúe en el mercado local y nacional.

Quito, Jueves 28 de Febrero del 2019

Atentamente,



Tatiana Vinueza Paz

Gerente General

