

152140

ECUESSENCE CIA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO 2006

Señores
ACCIONISTAS DE
ECUESSENCE CIA. LTDA.
Presente.-

Dando cumplimiento a mis funciones de Gerente General de ECUESSENCE CIA. LTDA., pongo a vuestra consideración el informe de las labores cumplidas durante el Ejercicio económico del 2006.

1. ENTORNO ECONÓMICO

En el año 2006 la economía ecuatoriana presento un desempeño económico favorable con variaciones del PIB que se ubicaron por arriba de la tendencia de la economía esto debido a un dinamismo en las industrias de la pesca, intermediación financiera y manufactura. Este crecimiento también estuvo sustentado en la recuperación del PIB petrolero.

Lo anterior mencionado ayudo a que el país pueda tener una buena estabilidad económica y podamos crecer durante el año 2006.

2. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

2.1. CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES

La administración ha dado cumplimiento a todas y cada una de las normas legales, estatutarias y reglamentarias, así como a las resoluciones emitidas en las Juntas Generales, Ordinarias y Extraordinarias, especialmente las relativas a las resoluciones de la Superintendencia de Compañías.

2.2. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

En este segundo año de funcionamiento de ECUESSENCE CIA LTDA, trabajamos fuertemente para formar un equipo de trabajo organizado y exitoso que refleje esta excelencia a nuestros clientes.

La empresa contó con un vendedor en Quito como responsable de las ventas del Sector Sierra, un vendedor en Guayaquil para el Sector Costa y en mi caso como Gerente también atiendo clientes que son considerados para la compañía Kia Count (clientes AA).

Adicional la empresa cuenta con un Ing de Alimentos como responsable del laboratorio de aplicaciones, esto nos ha permitido llevar a nuestros clientes

productos terminados para que nuestras materias primas sean evaluadas inmediatamente y podamos tener un cierre de negocios en menor tiempo.

La empresa cuenta con un departamento de importaciones responsable de realizar todo el trámite de importación y nacionalización de los productos que importamos desde otros países.

El área contable y logística lo manejamos con el apoyo de la empresa de uno de los socios.

2.3. ASPECTOS LABORALES, LEGALES Y SOCIETARIOS

Las obligaciones patronales exigidas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social se han cumplido dentro de los términos de pago establecidos en su debido momento y plazo.

La Compañía ha cumplido con todas y cada una de las disposiciones y exigencias emitidas por la Superintendencia de Compañías y organismos de carácter Fiscal, Municipal y Societario.

Se han efectuado a cabalidad las cancelaciones referentes a las retribuciones y remuneraciones al personal, impuestos, aportes, contribuciones, cuotas, patentes, suscripciones, etc., encontrándonos al día en todas las obligaciones de pago.

El ambiente de trabajo en la empresa permite que exista una buena relación empleador-empleado; la cual ha sido forjada dentro de un marco de mutua confianza, esfuerzo y motivación.

2.4. PROMOCIÓN Y MERCADEO

ECUESSENCE CIA LTDA es una compañía que en su poco tiempo de trayectoria crece con una visión muy clara que es:

"Ser socio comercial para las empresas con productos innovadores y de calidad; de proveedores líderes mundiales para la industria de alimentos, farmacéutica, química, cosmética e industrias varias en el mercado ecuatoriano.

Con capital humano capacitado y recursos logísticos nacionales de un grupo empresarial; manteniendo un balance comercial, operativo y financiero. Aportando al país y a nuestros clientes productos nuevos, que hagan mas competitivas a las empresas."

Adicional los empleados crecemos con valores y principios, que esto no cambia durante los años

Nuestros Valores son:

- *Servicio*

- *Enfoque a resultados*
- *Honestidad*
- *Respeto*
- *Lealtad*
- *Competitividad Y*
- *Trabajo en equipo*

ECUESSENCE CIA LTDA maneja la distribución exclusiva de SYMRISE para el Ecuador.

SYMRISE es una compañía alemana que resulta de la fusión de Haarmann & Reimer y DRAGOCO, ambas empresas alemanas con mas de 100 años de experiencia en el mercado mundial.

SYMRISE es líder en la fabricación de **SABORES** para toda la industria de alimentos; **FRAGANCIAS** para: cuidado del hogar, cuidado personal y perfumería fina; **INGREDIENTES ACTIVOS** para la industria Cosmética. SYMRISE tiene una de sus plantas de producción en Bogotá – Colombia y está considerada como la mejor planta de Latinoamérica en este rubro.

El hecho de manejar la distribución de una compañía con tanta experiencia y conocimiento, ha hecho que obtengamos excelentes resultados en el mercado ecuatoriano. A esto se suma el conocimiento del mercado y la excelente relación que tengo con los clientes, esto como resultado de 6 años de experiencia adquirida en otra compañía en la cual trabajé antes de constituir esta compañía.

Hemos logrado negocios importantes, como ser proveedores de empresas muy importantes como: GRUPO SUPERIOR, INLECHE, LABORATORIOS BRITOL MYERS, LABORATORIOS LIFE, LABORATORIOS LAMOSSAN, LABORATORIOS RENE CHARDON, LACTEOS EL RANCHITO, entre otras.

Se ha hecho un excelente trabajo de prospectación de clientes nuevos, visita eficiente de clientes habituales. Se ha segmentado el mercado de una manera racional para lograr negocios con cuentas claves.

Estamos seguros que el 2007 será un año de cosechar, todo el trabajo realizado durante estos dos años de funcionamiento de ECUESSENCE CIA LTDA.

3. ASPECTOS ECONÓMICO Y FINANCIEROS

3.1. VENTAS

Durante el año 2006 la Compañía facturó \$ 343.004,10; lo cual significa un incremento del 62 % si comparamos con la operación del 2005. Consideramos que fue un buen año para la compañía.

3.2. RESULTADOS DE OPERACIÓN

En este período, la labor desplegada por la compañía de conformidad con los balances presentados a vuestra consideración, determina gastos de ventas, gastos administrativos, incrementos de ley, beneficios sociales que influyeron directamente en los resultados del ejercicio económico del 2006, determinando una *Utilidad Antes de Participaciones* de los trabajadores e Impuesto a la Renta, por el valor de \$ 5. 689,09 dando como resultado una utilidad neta del ejercicio de \$ 2.776,04.

3.3. SITUACIÓN FINANCIERA

La empresa maneja como tope una forma de pago de 45 días, esto le permite tener una recuperación de cartera de 50 días aproximadamente, siendo este un factor determinante para el cumplimiento de pagos a nuestros proveedores y demás obligaciones financieras que la empresa tiene.

En referencia a inventarios, el 70 % de este corresponde a ventas ya realizadas, eso significa que en algunos de los casos importamos los productos bajo pedido, con lo cual tenemos una buena rotación de inventarios.

Las utilidades generadas durante el ejercicio del 2006 serán reinvertidas en la misma compañía.

Debo añadir que se realizó un aumento de capital significativo, y un préstamo bancario lo cual nos permitió tener una buena liquidez y cumplir con nuestras obligaciones a tiempo con nuestros proveedores nacionales e internacionales.

La información e interpretación de los balances pueden ser observadas por los señores accionistas al momento en que les fuera suministrada la documentación respectiva.

4. PROYECCIÓN PARA EL AÑO 2007

Las proyecciones y expectativas creadas por todos los que hacemos ECUESSENCE CIA LTDA. Son muy ambiciosas, y tenemos la seguridad que en poco tiempo seremos una compañía reconocida en el mercado ecuatoriano, siendo nuestros principales objetivos:

1. Contratar un nuevo vendedor para la Sierra bajo la modalidad comisionista, ya que el vendedor actual no alcanza a atender todos los clientes que existen en el sector y necesitan ser atendidos. Adicionalmente hay clientes que los atiendo directamente, que a medida que el trabajo administrativo crezca seguramente se me va a ser difícil dedicarles el tiempo que actualmente lo hago.
2. Enfocarnos más aun en los clientes que hacen el 80 % de nuestras ventas.

3. Usar de una manera estratégica la dirección administrativa de los clientes para no desgastarnos y no invertir tiempo infructuoso en negocios que no valen la pena.
4. Visitar ferias internacionales para obtener nuevas representaciones y ampliar nuestro portafolio de productos.
5. Fortalecer la capacitación de cada uno de los empleados, para que su trabajo sea más eficiente.
6. Usar el laboratorio de aplicaciones que ya esta funcionando no solo para el área de sabores sino también para la división de perfumería, para llevar a nuestros clientes productos aplicados, esto nos ayudara notablemente a cerrar negocios.
7. Continuar Invitando a cuentas claves a visitar la planta de Symrise Bogota, para que puedan conocer sus instalaciones y puedan sentir el gran respaldo que tienen al trabajar con nosotros.
8. Mantener excelentes relaciones comerciales con nuestros proveedores.

Con los antecedentes descritos, y confiando que el gobierno dará una estabilidad a la empresa ecuatoriana, nos hemos fijado un presupuesto de ventas para este año de \$ 500.000,00.

Queremos ser una fuente de trabajo para nuestro país, y estamos seguros que en nuestro país tenemos gente capaz con valores, principios y decisión para salir adelante y hacer de este un país exitoso.

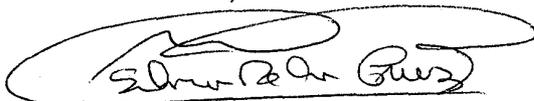
Queremos ofrecer a todos nuestros clientes seguridad, confianza, solidez; entregando a cada uno de ellos un trabajo profesional, como ellos se merecen.

Al culminar mi informe de labores, quiero expresar mi agradecimiento a cada uno de los socios de ECUESSENCE CIA LTDA., por la confianza brindada al entregarme esta enorme responsabilidad como gerente de esta compañía. Adicionalmente quiero agradecer a los directivos de DISTRIBUIDORA JUAN DE LA CRUZ por la incondicional ayuda y apoyo brindado durante todo este tiempo.

Adicionalmente agradezco a los ejecutivos de SYMRISE por creer en nosotros y confiarnos el manejo de su marca, sus productos para el mercado ecuatoriano, con quienes hemos formado una alianza estratégica de comercialización y promoción de sus productos.

Finalmente, quiero agradecer de manera especial al equipo de trabajo de ECUESSENCE CIA LTDA, por todo el esfuerzo realizado durante este tiempo; sin su ayuda no hubiésemos podido hacer el trabajo que hemos hecho.

Atentamente,



**SILVIA DE LA CRUZ
GERENTE GENERAL
ECUESSENCE CIA LTDA**