# ECUESSENCE CIA. LTDA.
# INFORME DE GERENCIA
# EJERCICIO 2014

**Señores**
**ACCIONISTAS DE**
**ECUESSENCE CIA. LTDA.**
**Presente.-**

Al término del ejercicio económico del 2014, me es grato poner a consideración de ustedes el informe sobre las actividades de la compañía durante el año 2014

## 1. ENTORNO ECONÓMICO

En los últimos años, el crecimiento en el país se ha dado como resultado de la importante inversión que se ha originado desde el sector público. Esta inversión ha permitido buenos niveles de crecimiento en sectores como la construcción, debido a los montos destinados a mejorar la infraestructura del país, así como el desarrollo de viviendas, que se consiguió mediante un mayor financiamiento público de la cartera hipotecaria.
También se evidenció el crecimiento de sectores como el suministro de servicios la administración pública y el comercio. El buen momento de este último, así como de otras actividades, también se dio como resultado del aumento del consumo que en el caso de los hogares se generó por el incremento en los ingresos de la población. No obstante, la dependencia en la inversión pública también requiere que el Estado cuente con los recursos para su realización, lo que se ha conseguido tanto por mayores ingresos petroleros, así como por mayor recaudación tributaria. Sin embargo, el precio del petróleo ya no presenta mayores sorpresas: es así como para el año 2014, la proyección de la Energy Information Administration (EIA) de EE UU contempla el valor del barril de petróleo WTI de USD 95 por barril. En este escenario, no se espera un incremento de los ingresos petroleros, que representan una participación superior al 30% de los ingresos fiscales. Dentro del presupuesto del país para 2014, se estimo un precio del petróleo de USD 86 / barril. Con este valor, la inversión del sector público provendrá del financiamiento externo, que supera los USD 5 mil millones, a su vez una reducción en el precio del petróleo afectaría drásticamente la economía del país.

Estos resultados reflejan el proceso de desaceleración que tendrá la economía ecuatoriana en el año 2014. Este proceso de desaceleración junto con la dependencia de la economía en el petróleo, ha llevado a que se busquen alternativas que reviertan este escenario. Esto hace que desde el gobierno se haya anunciado la explotación en la reserva del Yasuní y se trabaje en la extracción minera, para conseguir recursos que permitan mantener el crecimiento en la economía.

Al registrarse importantes niveles de crecimiento en los últimos años, la tasa de desempleo en el país también se ha reducido, ubicándose por debajo del 5%. El nivel de desempleo se ha reducido desde el año 2009 en el que se ubicó en 7,93% Al seguir presentándose crecimiento y bajo el nivel de desempleo, no se espera que éste se reduzca mayormente en 2014. El mayor inconveniente sigue siendo el subempleo que bordea el 50%.

## 2. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

### CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES

Debo informarles que la administración ha dado cumplimiento a todas y cada una de las normas legales, estatutarias y reglamentarias, así como a las resoluciones emitidas en las Juntas Generales, Ordinarias y Extraordinarias, especialmente las relativas a las resoluciones de la Superintendencia de Compañías.

### ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

El mercado en el que nos desenvolvemos es muy especializado ya que trabajamos con compañías de la Industria Alimenticia, Cosmética, Química. etc, esto hace que necesitemos Ejecutivos con un excelente nivel lo cual no ha sido fácil conseguir

La empresa cuenta con un Ing de Alimentos como responsable del laboratorio de aplicaciones, esto nos permite llevar a nuestros clientes productos terminados para que nuestras materias primas sean evaluadas inmediatamente y podamos tener un cierre de negocios en menor tiempo.

La empresa cuenta con un departamento de importaciones responsable de realizar todo el trámite de importación y nacionalización de los productos que importamos desde otros países.

En cuanto al área contable contamos con un contador esto contribuyo a tener información oportuna para toma de decisiones.

El área de logística es propia y tercerizada para provincias.

### ASPECTOS LABORALES, LEGALES Y SOCIETARIOS

Las obligaciones patronales exigidas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social se han cumplido dentro de los términos de pago establecidos en su debido momento y plazo.

La Compañía ha cumplido con todas y cada una de las disposiciones y exigencias emitidas por la Superintendencia de Compañías y organismos de carácter Fiscal, Municipal y Societario.

Se han efectuado a cabalidad las cancelaciones referentes a las retribuciones y remuneraciones al personal, impuestos, aportes, contribuciones, cuotas, patentes, suscripciones, etc., encontrándonos al día en todas las obligaciones de pago.

El ambiente de trabajo en la empresa permite que exista una buena relación empleador-empleado; la cual ha sido forjada dentro de un marco de mutua confianza, esfuerzo y motivación.

Es importante recalcar que la marca ECUESSENCE se encuentra debidamente registrada en el IEPI, como indica EL Titulo que acredita el Registro de la MARCA DEL PRODUCTO, tramite No 163931 del 1 de noviembre de 2005.

| SOCIOS | NUMERO DE PARTICIPACIONES | PORCENTAJE |
|---|---|---|
| JUAN DE LA CRUZ | 96.987,00 | 50 % |
| SILVIA DE LA CRUZ | 96.987,00 | 50 % |
| Totales | 193.974,00 | 100 % |

**PROMOCIÓN Y MERCADEO**

Nuestra empresa maneja la distribución exclusiva de SYMRISE para el Ecuador.

SYMRISE es una compañía alemana que resulta de la fusión de Haarmann & Reimer y DRAGOCO, ambas empresas alemanas con mas de 100 años de experiencia en el mercado mundial.

SYMRISE es líder en la fabricación de **SABORES** para toda la industria de alimentos; **FRAGANCIAS** para: cuidado del hogar, cuidado personal y perfumería fina; **INGREDIENTES ACTIVOS** para la industria Cosmética. SYMRISE tiene una de sus plantas de producción en Bogotá – Colombia y está considerada como la mejor planta de Latinoamérica en este rubro.

Adicional comercializamos colorantes artificiales y naturales para la industria.

## 3. ASPECTOS ECONÓMICO Y FINANCIEROS

**VENTAS**

Durante el año 2014 la Compañía facturó 1.694.895,41.

**RESULTADOS DE OPERACIÓN**

En este período, la labor desplegada por la compañía de conformidad con los balances presentados a vuestra consideración, determina gastos de ventas, gastos administrativos, incrementos de ley, beneficios sociales que influyeron directamente en los resultados del ejercicio económico del 2014, determinando una *Utilidad Antes de Participaciones* de los trabajadores e Impuesto a la Renta, por el valor de $ 140.466 54 dando como resultado una utilidad neta del ejercicio de $ 86.719,02.

**SITUACIÓN FINANCIERA**

La empresa maneja como forma de pago 45 días, pero la competencia da mayores días llegando hasta 90 días, esto nos ha obligado a tener que extender nuestra forma de pago hasta 60 días en casos extremos, lo cual nos ha complicado un poco en la recuperación de cartera y con ello la liquidez de la compañía.

En referencia a inventarios nos hemos visto obligados a importar más productos aunque de baja rotación para diversificar los productos de stock local y de esta manera tener variedad de productos para nuestros clientes.

Las utilidades generadas durante el ejercicio del 2014 serán reinvertidas en la misma compañía.

La información e interpretación de los balances pueden ser observadas por los señores accionistas el momento en el que fuese necesario hacerlo.

## 4. PROYECCIÓN PARA EL AÑO 2015

Para el año 2015 tenemos las siguientes estrategias:

1. Tener un equipo de ventas capacitado, listo para enfrentar los desafíos de este nuevo año y cumplir los objetivos propuestos
2. Evaluar mensualmente los indicadores de gestión establecidos en el BSC y hacer los ajustes necesarios.
3. Realizar encuestas de servicio al cliente cada 3 meses, para evaluar cómo percibe el cliente nuestro servicio.
4. Fortaleceremos la capacitación de cada uno de los empleados, para que su trabajo sea más eficiente.
5. Mantendremos excelentes relaciones comerciales con nuestros clientes y proveedores.
6. Desarrollar nuevos proveedores para aumentar nuestro portafolio de productos

Con los antecedentes descritos, nos hemos presupuestado crecer un 30 %.

Queremos ser una fuente de trabajo para nuestro país. y estamos seguros que en nuestro país habemos gente capaz con valores, principios y decisión para salir adelante y hacer de este un país exitoso. Queremos ofrecer a todos nuestros clientes seguridad, confianza, solidez; entregando a cada uno de ellos un trabajo profesional, como ellos se merecen.

Al culminar mi informe de labores, quiero expresar mi agradecimiento a cada uno de los socios de ECUESSENCE CIA LTDA., por la confianza brindada al entregarme esta enorme responsabilidad como gerente de esta compañía. Adicionalmente quiero agradecer a los directivos de MULTISERVICIOS JUAN DE LA CRUZ por la incondicional ayuda y apoyo brindado durante todo este tiempo.

Adicionalmente agradezco a los ejecutivos de SYMRISE por creer en nosotros y confiarnos el manejo de su marca, sus productos para el mercado ecuatoriano, con quienes hemos formado una alianza estratégica de comercialización y promoción de sus productos.

Quiero agradecer de manera especial al equipo de trabajo de ECUESSENCE CIA LTDA, por todo el esfuerzo realizado durante este tiempo; sin su ayuda no hubiésemos podido hacer el trabajo que hemos hecho.

Finalmente quiero agradecer a nuestro creador, nuestro amado Dios. Padre sin tu ayuda no podríamos ser, ni hacer nada. Te pido de manera especial nos des la sabiduría, entendimiento y las estrategias que cada uno de los que hacemos ECUESSENCE necesitamos para cumplir este nuevo desafío.

Atentamente,

**Silvia De la Cruz**
**GERENTE GENERAL**
**ECUESSENCE CIA LTDA**