



INSTRUMENTOS TÉCNICOS Y CIENTÍFICOS
INDUSTRIA-INVESTIGACION-ENSEÑANZA

VARIAN

INFORME DE GERENCIA

INTRACIENTIFIC CIA. LTDA.

2006

A los socios de Intracientific Cia Ltda.:

Con agrado presento el presente informe como Gerente General y Representante Legal de Intracientific Cia. Ltda. Correspondiente al ejercicio fiscal 2006 con el propósito de darles a conocer la información relacionada sobre el funcionamiento de la empresa, así como dar cumplimiento a la resolución de la Superintendencia de Compañías, sobre informes anuales que presentan los administradores a las Juntas Generales.

El informe de Actividades es el siguiente:

1.- En el año 2006, que constituye nuestro tercer año de funcionamiento, hemos tenido oportunidad de ampliar nuestra base de mercado, mejorar el servicio a nuestros clientes y hemos sido aceptados como nuevos proveedores y hecho negocios con nuevos clientes.

Entre los proyectos destacables realizados el 2006 están:

- Mejoramiento y solidificación de nuestra división "Diagnostico" o Química Clínica- RC, con la contratación de nuestro staff de un socio estratégico. Cumpliendo así las expectativas planteadas en el informe correspondiente al año anterior 2005.
- Relación más sólida con nuestros proveedores internacionales y con nuestros socios estratégicos locales, en todas las divisiones de nuestro negocio.
- Ampliación de la base de clientes, ventas estables en todos los meses del año. Y En nuestra division diagnostico: los últimos meses del año hemos tenido un repunte y ampliación de la cartera y lógicamente de la base de inversión necesaria para reposición de stock en bodegas.
- Hemos logrado relaciones con nuevos proveedores.

2.- Hemos tenido un acenso importante de nuestras utilidades con respecto al año pasado.

www.intracientific.com

Hugo Moncayo E13-40 y Manuel Guzmán Sector el Batán
Telf: 593-2-2453178 / Telfax: 593-2-2442051/ Cel.: 099-854017
P.O.Box: : 17-08-8583 / Email: info@intracientific.com
QUITO-ECUADOR



INSTRUMENTOS TÉCNICOS Y CIENTÍFICOS
INDUSTRIA-INVESTIGACION-ENSEÑANZA

VARIAN

Hemos realizado venta de servicios correspondiendo este rubro a un porcentaje muy importante de nuestras utilidades. Las ventas de instrumentación analítica a varios clientes ha contribuido también, la contribución de nuestra división de diagnóstico aún es marginal pero creciendo.

4.- Se ha contratado a nuevo personal y estamos al día con nuestras obligaciones con el IESS.

5.- Estamos al día con nuestras obligaciones contractuales con clientes del estado, como lo certifica la contraloría.

6.- El actual balance 2006 arroja una utilidad de ejercicio de \$11.059,00 luego de gastos no deducibles impuestos y repartos de ley, según consta en nuestro estado de perdidas y ganancias.

-Los gastos no deducibles de nuestra utilidad, tiene un peso muy marginal.

7.- Las perspectivas para el Año 2007 son alentadoras, tenemos algunos proyectos en curso que en este año estamos seguros se concretarán, Nuestro mercado principal seguirá siendo: Medio Ambiente, Verificación de calidad, Investigación, Universidades. Sin embargo diversificaremos hacia el sector de la Salud con nuestra división de DIAGNOSTICO y Química Clínica,

8.-El panorama del país se nota en crecimiento, la inestabilidad política debido a la entrada de un nuevo gobierno puede afectarnos aunque de manera marginal ya que los planes gubernamentales anunciados de inversión social, ambiental, salud, industrial son alentadores. En lo que se refiere a nuestro mercado principal (INVESTIGACION Y DESARROLLO TECNOLÓGICO) el compromiso de inversión del gobierno es alentador y potenciaría a ún más el crecimiento de nuestra empresa..

PROPUESTAS DE GERENCIA PARA EL SIGUIENTE EJERCIO FISCAL:

- Para el próximo año debemos mantener un nivel de inversión importante para cubrir el mercado de nuestra línea de diagnóstico la cual tiene un crecimiento.
- En este año propongo hacer inversiones en capacitación de nuestro personal, en las áreas técnica administrativa, ventas y servicios.
- Hacer inversión en participación en ferias y organización de seminarios para ampliar nuestro mercado y mantenernos con el actual prestigio.
- La línea de servicios de instalación y mantenimiento es cada vez más importante y demandante de nuestro tiempo, propongo que se deberá ampliar una DIVISION SERVICIO con la participación ya sea de un socio estratégico o de personal contratado. Este crecimiento deberá ser evaluado para no sobredimensionarnos pero tampoco quedarnos cortos a las exigencias cada vez

www.intracientific.com
Hugo Moncayo E13-40 y Manuel Guzmán Sector el Batán
Telf: 593-2-2453178 / Telfax: 593-2-2442051/ Cel.: 099-654017
P.O.Box: : 17-08-8583 / Email: info@intracientific.com
QUITO-ECUADOR



INTRUMENTOS TÉCNICOS Y CIENTÍFICOS
INDUSTRIA-INVESTIGACIÓN-ENSEÑANZA

VARIAN

mayores del mercado de servicio de mantenimiento preventivo y correctivo debido a la entrada de la ISO17025 la cual exige a nuestros clientes.

- Contratar personal para un apoyo de servicio de secretaría y tercerizar el servicio de mensajería que nos ayude a cubrir nuestro crecimiento de mercado.
- Al sur del país así como en la costa hemos tenido ventas, gracias en parte al trabajo desplegado el año anterior 2005 por ciertos socios estratégicos (Cuenca) sin embargo, ya que al momento esta cooperación no es sostenida, se sugiere seguir con el plan de ampliación de nuestra cartera de clientes y presencia en el mercado a través de la unión con socios estratégicos. Plan de evaluación de posibles socios estratégicos en Cuenca y Guayaquil.
- Contratación de profesionales de servicio técnico en la modalidad de servicios profesionales reforzando aún más el área de servicio al cliente.
- Hacer una revisión de la estructura de gastos para que sea aún más eficiente.
- Aumentar nuestros contratos de Servicio de Mantenimiento con nuestros clientes.
- Aumentar Ventas de Equipamiento y lograr nuevas alianzas con fabricantes de equipamiento para diversificar nuestros productos particularmente en preparación de muestras.
- Hacer inversiones en lo que respecta a conectividad y comunicaciones para nuestro personal, con la contratación de un pool de servicio de celulares, así como la implementación de un Intranet accesible por nuestros ejecutivos desde cualquier punto del planeta.

Este Informe ha sido preparado en concordancia con la resolución de la superintendencia de compañías No. 92.2.4.3.0013 del 13 de octubre de 1992. "Reglamento para la presentación de los informes anuales de los administradores a las Juntas Generales"

Atentamente:

ING. BERNARDO CORDERO SALCEDO

GERENTE GENERAL INTRACIENTIFIC

Quito, Abril de 2007

www.intracentific.com

Hugo Moncayo E13-40 y Manuel Guzmán Sector el Batán
Telf: 593-2-2453178 / Telfax: 593-2-2442051/ Cel.: 099-654017
P.O.Box.: 17-08-8583 / Email: info@intracentific.com
QUITO-ECUADOR