

INFORME DE GERENCIA 2013 Key World Sistemas S.A.

Quito, 1 de Abril del 2014

A la Junta General de Accionistas:

Ha concluido un año más para nuestra empresa y se ha presentado a ustedes el balance de resultados del año 2013.

Como es de su conocimiento hemos logrado mantenernos en el mercado, manteniendo cierto grado de utilidad.

El 2013 se cerró con saldo positivo, a pesar de que la iliquidez de la empresa se ha mantenido como un inconveniente permanente. Gracias a la ayuda de los accionistas se logró superar esta crisis sin necesidad de recurrir a un crédito bancario.

La carga impositiva financiera de un crédito externo no permite realizar esta operación, esperamos seguir contando con el apoyo de los accionistas para mantener la suficiente liquidez para cubrir nuestras obligaciones.

Debido al alta inversión por parte del Estado en compras públicas, se ha tomado la decisión de contratar una persona para manejar exclusivamente el canal de ventas al Estado, esperamos mantener un porcentaje de utilidad que permita cubrir los gastos generados por esta persona y que el nivel de utilidad para la empresa represente el esfuerzo y trabajo diario que implica la atención al portal de compras públicas.

De idéntica manera se decidió para este año la contratación de una nueva persona para el área de departamento técnico. Consideramos que la mejor opción es contratar una persona que sea entrenado en la labor diaria de la empresa.

El año 2014 es un año lleno de retos. Apple nos ha manifestado su desacuerdo con la imagen corporativa de la empresa. Este año será de gastos de inversión en imagen y adecuación externa de la imagen de la empresa. Será necesario cambios externos así como internos, que llevarán consigo fuertes gastos de adecuación.

La empresa ha mantenido por diez años y consideramos que si Apple mantiene esta política nosotros debemos ajustarnos a los lineamientos exigidos por nuestra marca representada.

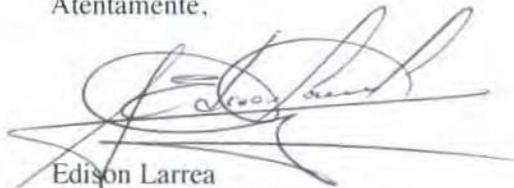
Estimamos que la nueva imagen de la empresa este lista para mediados de año, y que el nuevo personal estará entrenado y listo para dar su mejor potencial para mediados de año. Esta capacitación así como los gastos de inversión deberán dar sus resultados para finales de año.

La utilidad reflejada del año anterior se debe al bajo margen en cada negocio y a que una sola persona esta dedicada al área de ventas. La idea de impulsar el área de ventas traerá consigo la necesidad de capital fresco para la empresa, capital que será la base del movimiento financiero de los nuevos negocios.

La empresa ha mantenido sus obligaciones con proveedores, empleados al día, y mantendremos la filosofía de que este tipo de obligaciones se mantengan al día a pesar de la cualquier situación de iliquidez.

Esperando mejores respuestas económicas para el próximo año me despido de ustedes

Atentamente,



Edison Larrea
GERENTE GENERAL
KEY WORLD SISTEMAS S.A.