

151944

Quito, febrero 27 de 2.007

Señor Coronel de Policía de E.M.
VINICIO PROAÑO SALAZAR
Presidente de la Junta General de
Accionistas de "GASESPOL INDUSTRIAL CEM"
Presente

De mi consideración:

En cumplimiento de las disposiciones contenidas en el estatuto social de la Compañía y en concordancia con la resolución de Superintendencia de Compañías, me permito poner en su conocimiento y por su intermedio a los Señores Accionistas de la Compañía, el informe de la gestión realizada, durante el ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil seis.

Los objetivos planteados y programados del periodo, han sido cumplidos en función de su programación inicial, en función de las expectativas proyectadas, las cuales se han visto afectadas por los factores económicos, que dejaron como resultado, el incremento de precios de materiales, insumos y servicios, requeridos para cumplir con el proceso de producción.

La inseguridad económica y política, presente en el país, ha producido incertidumbre, la cual tiene su efecto en el incremento y crecimiento de los factores productivos, no obstante hemos superado esta crisis, en base de decisiones adecuadas de endeudamiento, inversiones, costos y gastos, manejo prudente de precios de venta, buen grado de calidad, diversificación de líneas de producción, con el fin de mantenernos en forma dinámica y en crecimiento, para proseguir adelante en los proyectos emprendidos, los cuales deben continuarse sin restricciones, estos factores han incidido en nuestra gestión, las mismas que se comentan, considerando nuestro entorno.

Es necesario reafirmar ante los señores accionistas, que la Compañía se constituyo, con el fin de cubrir diversas expectativas y necesidades de la Policía Nacional, en lo relacionado con gases lacrimógenos, granadas, material antimotín, municiones, repotenciación de armas, accesorios tanto policiales como militares, semaforización electrónica, señalización vial, insumos en general, necesidades que en el periodo que se informa, han sido cubiertas parcialmente, sobre la base de requerimientos de nuestro accionista y principal cliente estratégico.

El mercado es cada vez más competitivo y globalizado, demanda capacidad y flexibilidad para adaptarse a los cambios, las empresas enfrentan ciclos más cortos para la introducción de nuevos productos y servicios al mercado, así como para proponer respuestas oportunas y personalizadas a los requerimientos de nuestros clientes, en especial de la Policía Nacional.

La gestión operativa abarca en su totalidad el ciclo del negocio, con un enfoque no solo en el mejoramiento de métodos de producción, sino también, en la consecución de los recursos, la forma de conseguirlos y administrarlos, los cuales se logran mediante la implementación del sistema de gestión de calidad, de donde se establece una

retroalimentación de todo el proceso, con el fin de lograr un verdadero mejoramiento continuo.

En cuanto al desarrollo y proyección de los objetivos empresariales, encontramos el esquema de gestión, en el cual se encuentran inmersas áreas como: sistemas, gestión de calidad, adquisiciones, compras, producción, comercialización, recuperación, en las cuales se cumplen labores tales como: coordinación en la ejecución de todo tipo de transacciones y operaciones; planificación, control y seguimiento de la producción; control de calidad en las diferentes etapas del proceso productivo; análisis, diseño y desarrollo de nuevos productos; optimización de recursos humanos y económicos; revisión, implementación, mantenimiento del sistema de gestión de calidad; elaboración de especificaciones técnicas de los diferentes productos; investigación y búsqueda de equipos con tecnología de punta y nuevos métodos para el desarrollo permanente del aparato productivo; preparación y ejecución del cronograma de mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura productiva

En cuanto tiene que ver con el personal de planta, debemos informar que se produjo una disminución del mismo, debido a la renuncia de cuatro operadores, cuyos puestos no fueron reemplazados, debido a la optimización de ciertos procesos de producción, en cuanto a la parte administrativa se incorporó un asistente de operaciones, con el fin de dar un apoyo en las diversas actividades que se ejecutan en esta área.

Al término del periodo contamos con diecisiete operadores de maquinaria y cinco personas que se ocupan las áreas de gestión operativa, este personal fue debidamente capacitado y reconoce claramente sus tareas y las llevan a cabo en forma eficiente.

De otra parte en el periodo se realizaron inversiones, para la adquisición de nuevas herramientas tecnológicas, para optimizar los procesos operativos, este crecimiento operativo ha logrando convertirnos en una empresa altamente competitiva, a nivel nacional e internacional, es por esto que hemos complementado la maquinaria y equipo, adquiriendo: estampadora, compresor de 50 HP con su respectivo secador de aire, equipo de soldadura, recargadora de municiones, sistema de tuberías de aire, ensuchadoras; de igual forma se realizó la adquisición, instalación y capacitación varios equipos de computación, para que cada usuario aproveche al máximo éstos recursos.

En lo relacionado con espacio físico, debemos resaltar la habitabilidad de aproximadamente cuatro mil metros de construcción, de nuevas instalaciones debidamente equipadas, las mismas que facilitarán, entre otras ventajas, a responder a las nuevas y cada vez más personalizadas demandas de los clientes; su diseño, imagen global, su estética y funcionalidad, responden a las más exigentes expectativas sobre seguridad, calidad y eficacia, requeridas en el siglo XXI; todo ello, permite desarrollar nuestras actividades con mayor eficiencia y disposición de ánimo, lo que sin duda revertirá haciéndonos cada vez más productivos.

Debido al crecimiento físico que experimentamos en el periodo, con la puesta en marcha de nuestra planta, nos permitió contar con una infraestructura acorde con las necesidades de la Empresa, logrando incrementar los niveles de producción con respecto al año anterior, viéndose reflejado este factor, en el aumento de las ventas, debido a la optimización de procesos y diversificación en las líneas de productos, lo que nos permitió captar mas clientes.

Uno de los mayores inconvenientes para el procesamiento de datos fue la carencia de un sistema de integrado de información, el mismo que fue solucionado con la implementación tanto de un sistema informático de información integral ERP (Planeación de Recursos de la Empresa), como de una red de datos, que permite obtener información en línea.

En cuanto a objetivos específicos, tenemos que para el primer semestre, teníamos que continuar con la repotenciación del saldo de las seis mil carabinas Ruger Mini 14 pertenecientes a la Policía Nacional, el mismo que logró satisfacer las necesidades y expectativas requeridas por el cumplimiento tanto en las entregas, como en la calidad del trabajo realizado.

Otro de los objetivos en este año fue el expandir las fronteras de ventas hacia otras instituciones del estado como son: Fuerzas Armadas, Ejército, Aviación, Marina, Dirección Nacional de Rehabilitación Social, etc., es por esto que se obtuvo las adjudicaciones de abastecimiento, tanto en productos menos letales en las Fuerzas Armadas, como en productos antimotines en la Dirección Nacional de Rehabilitación Social.

Debido a la gran acogida que tuvo el proyecto de venta de pistolas Glock 17, para el personal policial y luego de obtener las respectivas autorizaciones del Comando Conjunto de las Fuerzas Armadas, optamos por realizar directamente la venta de éstas pistolas, logrando entregar en su totalidad el segundo lote de veinte y cinco armas, teniendo vendidas cuarenta y siete pistolas hasta la fecha.

En el mes de marzo, se procedió al traslado y puesta en marcha de toda la planta ubicada en Pusuquí, hacia las nuevas instalaciones ubicadas en Calacalí,

A partir del segundo trimestre se puso en marcha la línea de ensamblaje de proyectiles y gases lacrimógenos, logrando satisfacer las necesidades de nuestros clientes: Policía Nacional, Fuerzas Armadas, Dirección Nacional de Rehabilitación Social.

Se cumplió con el proyecto de desarrollo y fabricación del lanza-gases (lanza-proyectiles de corto y largo alcance), obteniendo grandes resultados y es por eso que se logró realizar una venta de cuarenta lanza-gases, a la Dirección Nacional de Rehabilitación Social.

En los últimos meses se realizaron una serie de visitas a diferentes proveedores de equipos, para la elaboración de aerosoles de pimienta, para ser usados como defensa personal y la recarga de municiones de varios calibres y luego de un exhaustivo análisis, se determinó la mejor opción técnico comercial, manteniéndose pendiente su implementación para el dos mil siete.

Para el periodo dos mil siete, se ha previsto la fabricación de una pistola calibre 9mm. , para lo cual se realizarán los diferentes contactos con las principales fábricas de armas, con el fin de establecer una alianza estratégica para la transferencia de tecnología y convertirnos en la primera empresa nacional, que ofrezca este producto, el mismo que con los estrictos controles de calidad que se implementarán, permitirá contar con una pistola altamente segura y confiable, para nuestros clientes nacionales y extranjeros.

Con el fin de producir completamente en nuestro país los gases lacrimógenos, se desarrollará e implementará la maquinaria, para la elaboración de las tabletas de CS, con su respectivo fumígeno, que son las principales materias primas de nuestro producto, paralelamente y debido a que el proceso de fabricación de las granadas de humo de varios colores, es muy semejante, también ofreceremos a nuestros clientes este tipo de producto.

En el campo de productos menos letales, incursionaremos en la manufactura de perdigones de goma de 8 mm, cuyo desarrollo irá desde la elaboración del molde, de las respectivas prensas neumáticas, inyección del caucho, hasta el ensamblaje de cartuchos de 37 / 38 mm. y cartuchos de calibre 12 mm..

Concientes de que toda empresa debe aportar con el cuidado del medio ambiente, nos hemos planteado llegar a contar con diferentes máquinas y moldes, que nos permitan el reciclar y transformar los neumáticos usados en productos técnicamente desarrollados, para efectuar la señalización horizontal (divisores de vías, rompe velocidades de diferentes tipos, dispositivos para aparcamiento, etc.) .

En el área de señalización vertical, fabricaremos semáforos vehiculares y peatonales de 200mm y 300mm, con tecnología Led's (light emission diode), permitiendo un ahorro económico, tanto de energía como de mantenimiento, de alrededor del ochenta por ciento, con respecto a tecnologías anteriores.

Con la finalidad de diversificar nuestras líneas de producción, realizaremos diferentes estudios de factibilidad técnico-económico, para la implementación y puesta en marcha de áreas destinadas a la elaboración de pintura de tráfico, tachas solares y muebles metálicos.

Lo antes indicado, se logrará con el esfuerzo de un conjunto de profesionales, que formaran una red técnica, capaz de responder a las necesidades de los clientes, dirigidos y apoyados por esta gerencia, todo esto encaminado a una capacidad productiva capaz de atender pedidos exigentes, conjugando calidad, precio y plazos de entrega, gracias a que contamos con tecnología de punta y adecuados procesos de producción.

En lo que tiene que ver con las resoluciones de Junta General de Accionistas y Directorio, estas se han cumplido en forma oportuna e integral.

Con relación a la marcha administrativa de la Compañía, es necesario enfatizar el buen ánimo que tenemos para mantener una adecuada infraestructura, para lo cual disponemos de profesionales capacitados, contando así con asesoría permanente en varios campos del quehacer diario.

En cuanto a las disposiciones legales, relativas a propiedad intelectual, debo manifestar que como norma y política de comportamiento de la Empresa, se ha cumplido a cabalidad con las mismas, con la finalidad de evitarnos problemas futuros.

Es necesario dejar constancia que en este periodo, hemos realizado inversiones de capital fijo y de trabajo, con la finalidad de adquirir e incrementar activos fijos, inventarios, importaciones en tránsito, impuestos, etc., entre los rubros mas representativos; de otra parte, en lo relacionado con la situación financiera de la Compañía, la misma ha sido financiada con recursos generados por Tecnistamp Cem, Empresa que ha realizado inversiones en este periodo, por un monto que asciende a US\$ 500.721.14, así como de recursos generados por la gestión propia de la Compañía.

Al término del periodo la inversión acumulada de Tecnistamp Cem, en la Empresa, asciende a US\$ 3.175.835.30 (que incluye capital de trabajo US\$ 2.923.835.30 y US\$ 252.000,00 en inversión patrimonial), esta información se puede verificar en los anexos de los estados financieros.

Con los valores recibidos de Tecnistamp Cem, así como con los generados por la gestión de la Compañía, se han realizado inversiones en activos fijos por la suma de US\$ 1'453.656 que incluyen maquinarias, equipos, enseres, moldes, herramientas, para la implementación del aparato productivo, así como se han levantado edificaciones y construcciones, proyectos en curso, los mismos que nos han permitido realizar edificaciones, instalaciones, construcciones, que actualmente se disponen, las mismas que en detalle, se presentan en el "Anexo No. 01", lo que demuestra una adecuada administración financiera aplicada.

En lo relacionado con los objetivos propuestos al inicio de ejercicio, debo referirme a la evolución de la gestión, representado por el volumen de ventas, en el periodo 2005 este rubro ascendió a US\$ 1.449.845 y en el período que se informa las ventas totalizaron US\$ 2.057.931, que dejan un crecimiento de US\$ 608.086, que representa un 41,94%, con relación al periodo base, incremento que deja ver la gestión adecuada realizada en el aspecto de comercialización.

El margen de utilidad se ha incrementado con relación al año anterior, en un 34.33%, que corresponde a la suma de US\$ 136.705, este aumento nos ha permitido absorber el incremento en los gastos de operación. El costo de ventas se ha incrementado porcentualmente en un 44.82%, equivalentes a US\$ 471.380, aumento paralelo que se justifica con el incremento de ventas del periodo; consecuentemente podemos concluir que hemos mantenido un crecimiento en el volumen de ventas y costos del periodo.

En lo relacionado con la marcha administrativa de la Compañía, es necesario resaltar la predisposición que tenemos para mantener una infraestructura razonable en cuanto a recursos administrativos, de gestión y operación, para lo cual contamos con personal calificado para el cumplimiento de las funciones de las diferentes áreas; no está por demás referirnos a la modernización que hemos realizado al aparato productivo, al mismo que hemos incorporado maquinaria, equipos, enseres, que han optimizado las líneas de producción.

De otra parte, para analizar y objetivizar de mejor forma la información financiera, en los anexos No. 02 y 03, se incluye estado de resultados y costo de producción y ventas comparativos, por los años 2005 y 2006, de los cuales se puede comentar algunos aspectos en forma resumida. Los elementos del costo se han incrementado en US\$ 840.549 que representan el 206%, con relación al año dos mil cinco. Los materiales utilizados, se han incrementado en función del volumen productivo, rubro que representan US\$ 549.052 de aumento. La mano de obra tuvo un incremento de US\$ 84.113 que corresponde al 64%; y, los gastos de fabricación han aumentado en un 79%, que corresponde al nivel de US\$ 207.384, producto de la dinamización de las ventas y del aparato productivo y a su vez de la producción frente al año dos mil cinco. Así, hemos cumplido con las expectativas relativas a producción, así como con el aspecto social, en concordancia con las políticas empresariales.

El aumento del costo de conversión (mano de obra directa y gastos de fabricación), se produce debido a la actualización, modernización y optimización del aparato productivo, en cuanto tiene que ver con recursos humanos, insumos y materiales menores, ya que en este periodo hemos logrado dinamizar los procesos de producción, los cuales se reflejan en los niveles de producción y de ventas del período analizado.

No está por demás informar, que seguimos trabajando en los procesos de mejoramiento continuo de los sistemas de producción, que incluyen labores relacionadas con reingeniería, tiempos, métodos, procesos, control de calidad, capacitación, además debemos agregar la

infraestructura que continuamos implementado, creando nuevos áreas físicas. Todo lo enunciado nos ha permitido tener como resultado un aparato productivo dinámico, en crecimiento y modernización, que nos permite atender los requerimientos del mercado, con la inclusión de maquinaria con tecnología de punta y a la vez con la colaboración de profesionales especializados, en cada una de las áreas.

De otra parte, debemos afirmar que hemos incrementado la producción, las ventas, dinamizado aun más el aparato productivo y las instalaciones de planta, contamos con personal capacitado, con lo cual hemos cumplido con los objetivos de la Compañía, así como con el desarrollo del sector y del país.

En cuanto a la situación financiera, la misma ha tenido una evolución que nos ha permitido cumplir con nuestros compromisos, obteniendo como resultado del periodo una razonable posición de liquidez, como se presenta en el "Estado de Circulación de Fondos", la expectativa para el siguiente año se orienta a optimizar los recursos, con el fin de mejorar la posición financiera e incursionar en nuevos mercados, tanto internos como externos; desde luego que esto ha sido posible bajo el apoyo irrestricto recibido de nuestra matriz "Tecnistamp Cem", quien nos ha prestado toda la ayuda en cuanto a apalancamiento financiero requerido.

La utilidad de ejercicio, comparada con el volumen de ventas para el año dos mil seis es igual al *0.66% (equivalente a US\$ 13.514), que comparada con la del año 2005, su incremento es igual al 257.41% equivalente a US\$ 9.733, este incremento se produce por el aumento de ventas y control paralelo de costos y gastos.

La utilidad de ejercicio, comparada con el patrimonio, representa el 5.39% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, margen que parcialmente cumple con las expectativas propuestas por la Empresa, ya que corresponde a su segundo año de operaciones, el cual ha comenzado a originar proyecciones futuras, el mismo que se puede verificar en el estado de evolución de patrimonio.

Del resultado del ejercicio y de acuerdo con el artículo trigésimo de los estatutos sociales literal be (b.), artículo doscientos noventa y siete de la Ley de Compañías y Reglamento para Presentación de Informes Anuales de Administradores, promulgado por la Superintendencia de Compañía, me permito sugerir que las utilidades se apropien, considerando el siguiente detalle:

15% Participación trabajadores	US\$ 2.027.06
25% Impuesto Renta Empresa	2.871.67
10% Reserva Legal	861.50
Reserva Facultativa	7.753.50
Suman	13.513.73

La apropiación del 10% de reserva legal, debe realizarse por disposición determinada en la Ley de Compañías y la suma a destinarse a reserva facultativa, de alguna manera influirá en la posición patrimonial de la Compañía.

En mi calidad de Gerente General, deseo sugerir a la junta general de accionistas, especialmente a los miembros del Sector Policial, que demos a conocer la filosofía, objetivos y condiciones del entorno de la Compañía, a todos los niveles de la Policía, con el fin de

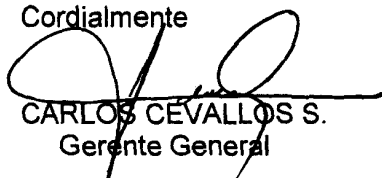
optimizar nuestro posicionamiento, con nuestro accionista mayoritario y principal cliente estratégico.

De igual forma, debo sugerir a la junta general que se analice y revise la situación financiera de la Compañía, con el fin de que se realicen aportes de capital fresco, para sostener debidamente los proyectos que forman parte de la proyección, despegue y objetivos a cumplirse por la Compañía.

Por último, es necesario dejar constancia de reconocimiento, para los ex miembros integrantes del Directorio y de manera particular para los representantes de la Policía Nacional, por su decidida colaboración en las operaciones y gestiones realizadas con nuestro cliente y accionista mayoritario.

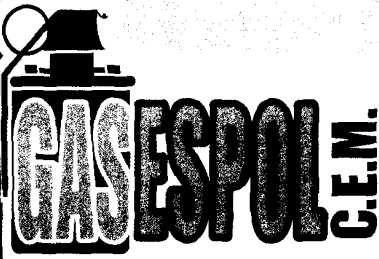
Esperando de esta forma, haber cumplido con el encargo delicado de llevar adelante la administración de la Compañía, reitero mi agradecimiento y me mantengo a la orden de los señores accionistas, para cualquier información adicional que se requiera.

Cordialmente



CARLOS CEVALLOS S.
Gerente General

Adj. lo indicado.



**INFORME DE LAS ACTIVIDADES REALIZADAS POR LA PRESIDENCIA DE
GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M. CORRESPONDIENTE AL PERIODO DEL 01
DE ENERO DEL 2006 AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2006**

Por medio del presente, me permito informar a ustedes señores Accionistas, a mi Comandante General las actividades realizadas por la Presidencia de la Compañía GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M. durante el período 2006.

1. ACTIVIDADES REALIZADAS:

De acuerdo a las disposiciones constantes en los Estatutos Sociales que rigen a la Compañía GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M. y en mi calidad de Presidente de la Compañía se han realizado las siguientes actividades a lo largo del período 2006: llevándose a cabo, Juntas Generales de Accionistas y Juntas del Directorio de la Compañía para tratar asuntos importantes para la buena marcha de la Compañía y toma de decisiones, sesiones en las que se ha informado permanentemente sobre el desarrollo, adquisición de maquinaria, proyectos de desarrollo de nuevos productos, visitas a la feria de exposición de armamento y gestiones que han permitido que la Compañía se de a conocer interna como externamente.

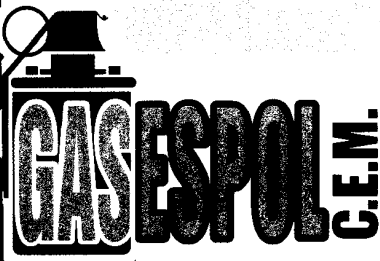
También se han realizado sesiones de trabajo para la implementación y desarrollo de nuevos productos y proyectos, así como reuniones para la implementación del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2000.

Nos hemos propuesto optimizar los recursos y adquirir maquinaria con tecnología de punta que nos permita cumplir con los requerimientos del mercado policial, militar y de otras instituciones. Permanentemente se está capacitando al personal que presta su contingente a fin de que se actualicen en sus conocimientos frente a los cambios tecnológicos que propone el mundo y la tecnología en la actualidad.

A continuación detallo por trimestres las actividades realizadas durante este período:

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE:

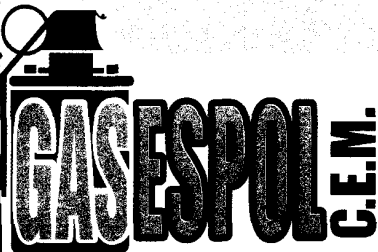
- Se presentó el informe sobre la entrega de las 6.000 carabinas repotenciadas al Guardalmacén de la Policía Nacional.
- Se conoció sobre la oferta de venta de terreno, ubicado contiguo a las instalaciones de la Compañía, recibiendo la propuesta en firme de US\$4.50 dólares el metro cuadrado que resulta muy importante para los intereses de la Compañía.



- Se culminó con la construcción de la obra de infraestructura de las instalaciones de la Compañía, las mismas que se encuentran en pleno funcionamiento.
- Se suscribió importantes contratos con varias unidades de la Fuerza Terrestre para la provisión de material AC Antimotín, con lo que se demuestra la confiabilidad que tiene la compañía en otros mercados nacionales.
- Se presentó el proceso de desarrollo de la carabina Truflyte.
- Se puso en conocimiento el informe sobre el proyecto para la producción de gases lacrimógenos para la Policía Nacional.
- Se conoció sobre el oficio S/N recibido por parte de la Gerencia General con respecto al presupuesto para la adquisición de gases lacrimógenos para el presente período.
- Se procedió a la demostración y evaluación del proceso productivo de gases lacrimógenos.
- Se realizó las pruebas de campo de la carabina repotenciada marca Truflyte de propiedad de la Policía Nacional, las mismas que cumplieron con las expectativas.
- También se recibió propuestas de integración comercial con empresas de seguridad privada.

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE:

- Se informa del proceso productivo para la elaboración de semáforos.
- Se realiza la donación de sillas de ruedas a la Fundación Jonathan y a la Junta Parroquial de Calacalí.
- Se procedió al desarrollo y producción de tachas reflectivas, conos viales entre otros artículos.
- Se realiza la ampliación del objeto social y reforma de estatutos para la elaboración y comercialización de camas metálicas, armarios, etc.



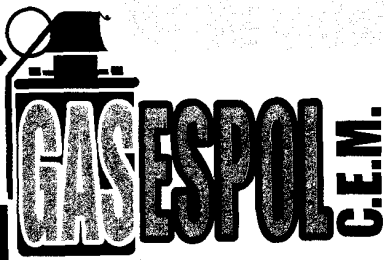
- Se presentó el informe sobre la Licitación No. 08-2006 realizada por la Policía Nacional para la presentación de ofertas para la provisión de 4.050 camas tipo literas.

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL TERCER TRIMESTRE:

- Se informa sobre la conclusión del período de labores del señor SBOS. Carlos Gallardo, quien ha sido un aporte importante para la compañía en la repotenciación de las 6.000 carabinas Ruger de propiedad de la Policía Nacional y para el desarrollo de las carabinas lanza gases truflyte.
- Se procedió al desarrollo de muestra de una cama metálica tipo litera para la Fuerza Aérea Ecuatoriana, la misma que fue aceptada y se obtuvo el contrato respectivo para la provisión de 150 camas.
- Se desarrolló y elaboró 900 cajas de madera que fueron utilizadas por los Cadetes que ingresaron a Primer año de la Escuela Superior de Policía.
- Se desarrolló una carabina lanza gases truflyte con las especificaciones requeridas por la República de Colombia.
- Se logró de parte del Comando Conjunto de las Fuerzas Armadas la autorización respectiva para la producción de pistolas 9 mm.

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE:

- Se pone en conocimiento la suscripción de varios contratos suscritos con la Dirección Nacional de Rehabilitación Social para la provisión de material AC Antimotín.
- Se suscribe contratos con la I División de Ejército "Tarqui", IV División de Ejército "Amazonas" y III División de Ejército "Tarqui" para la provisión de material AC. antimotín.
- Se procede a la suscripción del contrato entre GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M. y la Policía Nacional del Ecuador para la provisión de 10.000 proyectiles de gas lacrimógeno de corto alcance, 10.000 proyectiles de gas lacrimógeno de largo alcance y 10.000 granadas de mano.
- Por requerimiento emergente de la Policía Nacional, se realiza la primera entrega parcial de 1.000 proyectiles de gas lacrimógeno de corto alcance



1.000 proyectiles de gas lacrimógeno de largo alcance y 1.000 granadas de mano.

- Se concluyó con el desarrollo del cartucho de perdigones calibre 37/12.
- Se procedió a la entrega de la totalidad de artículos contratados a la Dirección Nacional de Rehabilitación Social.
- Se procedió a la entrega de la totalidad de artículos contratados a las Unidades de la Fuerza Terrestre.

Se ha procedido a la difusión de los productos que desarrolla la Compañía, mediante un catálogo que contienen el desarrollo de nuevos productos elaborando muestras físicas que han sido puestas a consideración de las importantes visitas que hemos recibido a lo largo del año 2006, además se ha establecido contactos con las diversas empresa productoras de armas para futuras negociaciones como en el caso de la obtención de la representación para la venta y ensamblaje de las pistolas en el Ecuador.

En relación al resultado del ejercicio económico del año 2006, será el Señor Carlos Cevallos S. Gerente General quien en su informe de Gerente dará a conocer los detalles referentes a las ventas, utilidades y proyecciones que estarán reflejados en los estados financieros y corroborados en los informes de Auditores Externos y de Comisario de la Compañía.

Finalmente reitero mi agradecimiento al Mando Institucional, a la Junta General de Accionistas, a los señores miembros del Directorio y también al señor Carlos Cevallos Silva Gerente General por la confianza depositada en mi persona, sin su apoyo no se habrían concretado los diferentes proyectos y acciones para el crecimiento de la Compañía, mi compromiso ha sido trabajar en beneficio de la Institución Policial a la cual represento, así como velar por los intereses de la Compañía. Señores Accionistas hasta aquí el informe de las actividades realizadas por La Presidencia de GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M.

Atentamente,

VINICIO PROAÑO SALAZAR
CORONEL DE POLICIA DE E.M.
PRESIDENTE DE GASESPOL INDUSTRIAL C.E.M.