

## **INFORME GERENTE EJERCIO 2013**

1 abril-2014

Señores Socios de Sevensit Cia Ltda.

En cumplimiento de las normas vigentes y de las directrices del código de una óptima administración presento a ustedes el informe correspondiente al ejercicio 2013

Mis actividades están encaminados estrictamente al cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico y al cumplimiento de las disposiciones de la Junta General, por tal razón mis actividades están orientadas a generar valor agregado para los accionistas dándole transparencia y calidad a todas las relaciones con nuestros clientes y una actuación ética y de sana competencia en el mercado y respetando el derecho a la propiedad intelectual y generando un buen ambiente organizacional y procurando elevar al máximo el potencial humano de nuestros colaboradores.

Los hechos principales de mi gestión durante el ejercicio se puede resumir que mi esfuerzo continúa concentrándose en mejorar, y controlar todas y cada una de las áreas y procesos de la empresa. Por otra parte, acorde con nuestra misión y conscientes de la importancia de la fidelización del cliente, estoy desarrollando estrategias relacionadas con la profundización del conocimiento del cliente, para lo cual se ha establecido una interacción constante con el mismo, aumentando la frecuencia en la comunicación, y la calidad en el servicio y atención brindada al cliente.

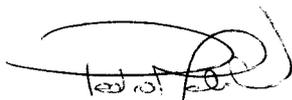
La situación financiera es buena frente a lo que podía ser, debido a un año tan difícil en la economía ecuatoriana, los ingresos ordinarios son de USD 1.242.163,317 reflejando una disminución de USD 4.488 que significa un decrecimiento corriente del 0.36 %.

Existe una pérdida de 33.851,16 debido a que los costos y gastos alcanzan a USD 1.276.014,47 a este resultado se debe sumar el impuesto a la renta (Anticipo mínimo determinado) de USD 10.913,41, resultando una pérdida total de USD 44.764,57

Como manifesté ha sido un año muy difícil la competencia ha sido muy agresiva principalmente la línea de Jean con precios muy competitivos y afectando a las ventas de nuestro principal mes que es diciembre de cada año.

En este año además que los ingresos bajaron los gastos subieron con respecto al año anterior debido a mayores gastos en los puntos de venta debido a mantener los puntos de venta en condiciones óptimas para conservar los estándares de calidad exigidos por el mercado.

*Por Último dejo constancia de mi agradecimiento a todos los empleados y asesores por su dedicación e importantes aportes, pues sin esto tal vez la pérdida hubiese sido mayor.*



**Pedro Malo**  
Gerente Sevensit Cia Ltda